

一场直播,何以卖掉 25 吨胡萝卜?

包装、包邮、保鲜,网上卖农产品请注意这三点

核心提示

城市里饭店的用量减少,菜地里的蔬菜长得快。解决供给与需求的矛盾,网络平台帮大忙。近日,长葛市商务局工作人员联系农购网,有效解决了豫晨庄园长葛分公司、石象镇学杰农业合作社等种菜大户的蔬菜滞销问题。其中,农购网的一场公益直播,竟然卖掉25吨石象胡萝卜。那么,蔬菜最近为啥价格下跌、滞销?一场直播背后,应该做哪些功课?网上销售农产品应注意啥?

□ 记者 孙学涛 通讯员 孙江锋



9.9元包邮、2.5公斤一箱的石象胡萝卜 资料图片



石象胡萝卜包装箱

资料图片

【现象】最近一段时间蔬菜滞销,愁坏种菜大户

“赶紧装箱,赶紧发走!”这几天,豫晨庄园长葛分公司负责人吴廷祥招呼工人的声音里明显透露着兴奋。一个月前,可不是这样。

豫晨庄园长葛分公司2015年扎根长葛市大周镇,如今成长为一家占地500亩、有50多个品种的有机蔬菜基地。平时,其蔬菜大多销往郑州、北京、杭州、武汉等国内一线和二线城市。

疫情突如其来,随着疫情管控越来越严,物流越来越不畅。从大年初一到初五,他们的蔬菜严重滞销。“菜都成熟了,但运不出去,当时我们非常着急。”吴廷祥说。

无独有偶,长葛市“80后”冯学杰,当时也是一筹莫展。

冯学杰在石象镇胡庄承包了近500亩地。他的胡萝卜虽然长期供应鲜之达中原国际农产品物流港、郑州万邦等批发市场,但疫情发生后,120吨

胡萝卜的销路不畅。

市农业农村局的资料显示,疫情发生后,全市有6万亩地供应蔬菜,预计产量在8万吨以上。全市日供应能力为1250吨,许昌市区日消耗蔬菜250吨左右。

市场调研结果显示,目前,各大批发市场、农贸市场、超市的蔬菜品种齐全,货源充足,价格与年前基本相同,无大的变化。近期,受学校没有开学、餐饮店没有营业影响,部分蔬菜的价格下降。

受物流和市场供需关系影响,部分菜农面临蔬菜滞销的难题。

“正月初八那天,我又接到了学杰农业合作社的电话,反映胡萝卜严重滞销。”长葛市商务局副局长王丽霞说,长葛市商务局了解到豫晨庄园长葛分公司、学杰农业合作社等蔬菜种植大户遇到的问题后,立即将相关信息上报,并协调销售渠道。

【解题】一场公益直播,最终卖掉25吨石象胡萝卜

“当时,我们立即与农购网对接,希望通过线上销售解决问题。”王丽霞说,他们了解到,农购网是一个解决农产品滞销问题的平台。疫情发生后,农购网开通紧急需求实时播报系统,一方面,帮助更多疫区人民解决采购难题;另一

方面,打响线上线下助农战“疫”,助力贫困地区扶贫产业发展。

“能为河南的父老乡亲卖掉农产品,我感到非常骄傲。”3月15日,谈起一个月前帮长葛市卖胡萝卜的那场直播,农购网主播“采薇”记忆犹新。

2月13日19时,在淘宝村播达人新农夫李权龙的直播间,农购网主播“采薇”不断地推销来自长葛市石象镇胡庄村学杰农业合作社的胡萝卜。2.5公斤一箱的胡萝卜9.9元,包邮。买家纷纷下单。

“直播是晚上7时开始的,很快卖掉5000多单。接着,有35000多位买家进入直播间,陆续卖掉5000多单,一共卖掉25吨。”“采薇”说。

“除了线上销售外,我们积极对接线下平台,通过郑州万邦销售了五六十吨胡萝卜。目前,学杰农业合作

社的120吨胡萝卜已卖掉80吨左右,其中包括4户贫困户种植的胡萝卜。”王丽霞说。

针对豫晨庄园长葛分公司的产品特性,农购网联系了郑州、洛阳、许昌等地的社区平台,将成箱的有机蔬菜直接运到小区门口。此外,农购网还联系到一些需求量的房地产开发企业,它们购买后配送给业主。

“多亏长葛市商务局帮忙协调,前期帮助我们对接平台,销售了1万公斤有机蔬菜,使我们避免了20多万元的损失。”吴廷祥说。

【提醒】网上卖农产品,一定要注意包装、包邮、保鲜

线下配送,直播带货,售卖农产品到底应该注意啥?

3月15日,农购网许昌地区、新乡地区负责人罗梦真说,网上卖农产品,一定要注意包装、包邮、保鲜3个环节。

“包装是前提。包装设计好了,看起来美观,不仅可以保证农产品不被损坏,而且可以保证农产品新鲜。”罗梦真说,起初,他们打算用包装红薯的方式包装胡萝卜,但实践后发现

并不妥当,因为胡萝卜很容易折断。最后,在胡萝卜的外面,他们加装了一层网兜,最终解决了胡萝卜易折断的问题。

“消费者可以买几十元、上百元的货物,但面对10元的快递费时往往打退堂鼓。”罗梦真说,因此,他们在卖胡萝卜时,与超市的价格进行对比,压缩利润空间,将快递费计入成本。事实证明,“2.5公斤一箱的胡萝卜9.9元包邮”,经受住了市场的考验。

在包装、包邮、保鲜的背后,长葛市商务局做了很多工作。

为了解决豫晨庄园长葛分公司的线下配送问题,他们免费提供了1200个设计好的包装箱。

为了解决胡萝卜的包装箱问题,他们辗转多地,最终联系到平顶山的一家包装材料公司,为石象胡萝卜免费设计、制作了包装箱。另外,他们和圆通快递协调,解决了胡萝卜的快递问题。

“哪位农户的农产品滞销,可以联系我们。”王丽霞说。

意外无情人有情 平安保险永相伴

张先生是平安人寿许昌中支公司的客户。2019年7月,张先生购买了该公司推出的意外保险规划——安心百分百。

意外来得总是猝不及防……2019年9月,张先生遭遇车祸,当场身亡。

意外夺走了张先生的生命,一家老小不知何去何从……经平安人寿许昌中支公司审核,张先生本次意外事故属于保险事故责任,一次性赔付其意外事故保险金110万元。两个工作

日后,保险理赔金转到张先生爱人的账户中。

有了这份保险理赔金,张先生的家人能很好地生活下去。未来无法预测,当下尚可把握。我们无法预知未来能否给家人幸福,但我们可把握当下,通过努力拼搏换取当前的幸福安康,用保险规划给家人未来的永恒承诺。

安心百分百的投保年龄: 18—55周岁

交费期间: 20年

保险期间: 保至75周岁

产品特点:

- 1.意外保障高;
 - 2.自驾、海、陆、空交通出行保障更高;
 - 3.八大自然灾害保障全;
 - 4.满期金领取稳;
 - 5.性价比高,保障期长;
 - 6.可附加意外伤残,医疗保障广。
- (王明)