

“人民需要什么，五菱就造什么”

助力一线抗疫工作 许昌中悦捐赠自产口罩

本报讯(记者 朱占华 文/图)“你们捐赠的口罩,我们将及时分发给一线疫情防控人员。非常感谢你们的关心和支持。”魏都区五一路街道办事处万里社区工作人员收到口罩后说。

连日来,新冠肺炎疫情牵动人心。3月31日、4月1日,许昌中悦五菱宝骏4S店(以下简称许昌中悦)将“五菱”牌口罩捐赠给魏都区五一路街道办事处万里社区(如图1)、魏都区环卫处(如图2)、我市新闻媒体等。许昌中悦工作人员还来到许昌新田360广场,为购物的消费者、下载菱菱邦APP的消费者发口罩,并开展抽奖活动(如图3)。此次活动,许昌中悦共捐赠“五菱”牌口罩10000个。

许昌中悦总经理郝军伟说:“从新冠肺炎疫情暴发至今,我市的环卫工、社区工作人员及新闻工作者奋战在抗击疫情一线。他们是美丽的逆行者。许昌的疫情防控形势持续向好,离不开每一位一线工作人员的努力。他们的奉献精神值得我们学习。随着各行各业有序复工、复产,人们陆续走上工作岗位,生活日渐进入正常状态。我们想通过捐赠口罩的方式,为抗疫战士和广大消费者送上一份心意。”

记者在口罩捐赠活动现场看到,

“五菱”牌口罩的包装上印着“人民需要什么,五菱就造什么”等字。郝军伟告诉记者,今年2月,上汽通用五菱在疫情最严重的时候转产口罩。2月8日,由上汽通用五菱生产的第一批20万个“五菱”牌口罩下线。与此同时,上汽通用五菱提出的“人民需要什么,五菱就造什么”的口号快速被国人熟知。

“从转产口罩到第一批口罩下线,上汽通用五菱仅用了3天,生动地诠释了‘五菱速度’。2月19日,上汽通用五菱宣布自主生产的全自动口罩机正式下线,‘五菱’牌口罩正式量产。‘人民需要什么,五菱就造什么’是上汽通用五菱的决心,为消费者提供高品质车型和高质量服务是许昌中悦的宗旨。”郝军伟坚定地说。

据了解,为了让消费者在疫情防控期间轻松购车、安全出行,五菱宝骏推出了“上班通勤、安全出行”活动。消费者只需下载菱菱邦APP,即可享受五菱宝骏推出的购车最高直降现金10000元,菱菱邦线上预约保养套餐低至8折起,线上下单再享9.9元抵1000元保险基金等优惠。注册成为五菱宝骏合伙人,成功推荐别人购车,可获赠价值500元的油卡或保养券。同时,该店每天定时进行全面消毒,消费者可安心进店赏车、试驾、购车。



图1



图3



图2

宝马“焕新计划”,零首付开走BMW X3

本报讯(记者 任萌)您如果需要一辆BMW X3,现在可能是距离梦想实现最近的时候!昨日,记者从许昌宝莲沉宝马4S店了解到,即日起至5月31日,宝马推出“焕新计划”,针对BMW X3实施零首付专用用车方案。

活动期间,消费者可选择由宝马集团旗下企业先锋国际融资租赁有限公司提供的零首付融资租赁方案,开走

BMW X3,在服务和安全方面不用担心;搭配“月付增容计划”,把购置税和保险费一并纳入融资金额,便可零首付开走BMW X3,一路飞驰人生。

用户还可以选择“24期50-50”优惠金融方案。首付款、尾款各付50%,便可享受最低468元的月供。2.88%的超低利率低于市面上大多数理财产品的收益率,让你购车、理财两不误。

早已对BMW X3“蠢蠢欲动”,奈何已经有一辆车。没关系!非宝马(MINI)车主活动期间通过置换购买BMW X3,有机会享受最高可达6000元的置换补贴。如果为同品牌置换购车,那么有机会享受额外4000元保险补贴。

据了解,宝马“焕新计划”覆盖宝马全系车型。还在犹豫什么?快到许昌宝莲沉宝马4S店开启新车之旅吧!

车辆长期停放 当心电瓶亏电

□记者 侯力强

“我的车放在小区里一个多月了。最近,我准备开车时发现电瓶亏电。”近日,家住市区文翠街某小区的车主刘先生对记者说。

记者从4S店售后部门获悉,疫情发生以来,像刘先生一样长期不开车导致电瓶亏电的车主很多。刘先生的车是手动挡的,可以用推车的方式启动。自动挡车要通过搭电的方式启动。

据许昌新纪元别克售后经理杜志强介绍,疫情防控期间,他们店救援了不少因为电瓶亏电无法启动的汽车。他说,有经验的车主可以和朋友一起完成搭电,就是用电瓶搭线连接两车的电瓶。救援车电瓶正极与被救车电瓶正极相连,救援车电瓶负极连接到被救车的接地点或金属件上(负极与负极相连,容易打出火花或损伤电瓶)。电瓶搭线接好后,先启动救援车,后启动被救车。如果没能成功启动,可以踩一下救援车的油门,隔十几秒再启动被救车。被救车成功启动后,两车的发动机运转几分钟后才能断开电瓶搭线。先断开连接到被救车上的负极线,再断开救援车上的负极线,然后依次断开救援车、被救车上的正极线。被救车的发动机运转半个小时以上,让充电系统给电瓶充分充电。

“车辆长期停放,损伤最严重的就是电瓶。”杜志强说,夏季气温高,车辆停放时间超过一个月就会对电瓶造成损伤。冬天则相反。一些电瓶的蓄电能力原本已下降的车辆,停放时间超过一星期,就可能不能点火。车主最好每星期至少发动一次车。

东风雷诺推出“五心”服务迎客归

本报讯(记者 侯力强 文/图)近日,记者从许昌港源东风雷诺4S店获悉,该店已在做好全部准备的前提下复工迎客。东风雷诺厂家推出多项服务,保障车主健康安全出行。

3月14日至4月14日,东风雷诺推出春季客户关怀月活动,为车主提供22项免费全车检查和免费全车臭氧消毒杀菌等服务,并对保修、免费首保等到期的客户提供延时服务,更有线上续保服务及上门取送车保养服务。该店用暖心、清心、安心、省心、贴心的“五心”服务,欢迎客户进

店看车、保养爱车。活动期间,东风雷诺会员到店即可享受全车22项免费检测,包括刹车片、轮胎、蓄电池等;还可领取价值40元的空调系统杀菌除臭套餐,高效过滤PM 2.5颗粒,深度养护空调系统,除异味儿、甲醇,有效杀灭病毒和细菌。

据悉,科雷嘉和科雷傲配备了CLEAN AIR PM2.5空气净化系统,在同级别合资车中拥有最多的空气净化配置;融合PM 2.5实时监测系统、活性炭高效复合空调滤芯、离子发生器和AQS空调智能循环系统,用全方位的健康守



全新一代科雷傲配备了空气净化系统。

护,打造清新洁净的车内环境。

东风风光“春风计划”震撼来袭

本报讯(记者 任萌 文/图)国内疫情防控形势持续向好,复工、复产正有条不紊地推进。为让利消费者,东风风光许昌风光4S店推出“春风计划”。

据该店总经理黄小亚介绍,在“春风计划”中,6.29万元起售的风光580优惠13000元,还可加享5000元置换补贴及2000元金融补贴,综合优惠高达2万元;5.69万元起售的风光S560优惠4000元,还可加享3000元置换补贴与2000元金融补贴,最高优惠9000元。

2019年,东风风光SUV的销量达

21640辆,同比增长24.83%,连续6个月环比增长。2017年,东风风光首款SUV风光580进入海外市场;2018年实现快速增长,并批量进入德国市场;同年,东风风光S560在秘鲁上市;2019年,风光580获得俄罗斯OTTC认证,实现批量销售,并批量进入西班牙、英国等市场;风光S560在印尼、智利、哥伦比亚、厄瓜多尔等国家上市,实现批量销售。

风光S560搭载Lin OS超级智联系统,提供语音控制、手机APP远程控制、实时路况高德导航、生活娱乐功能及自



风光S560

动感大灯、雨刷等丰富的智能配置。电动助力转向系统、全方位泊车系统、ESP车身稳定控制系统增加了驾控乐趣。风光580、S560全系车型均享受7年或15万公里超级质保。