

工行许昌分行 借记卡卡面定制服务受欢迎

记者 赵晗旭 通讯员 晁伟斌 尚铁中

“我办了一张印有我家孩子照片的工行定制版借记卡，真有纪念意义。”近日，市民李女士在工行许昌分行营业部开心地说。

“互联网经济引发的消费升级浪潮不断高涨，定制消费日益普及。”工行许昌分行个人金融业务部产品经理王辉说，为进一步满足客户的个性化需求，近几年，工行一直在丰富借记卡的服务内容。其中，以个性定制为特点的“萌娃卡”“萌宠卡”“幸运符卡”吸引了客户的眼球。

“萌娃卡”“萌宠卡”顾名思义就是客户提交其孩子或者宠物的照片后，工行通过精美的影印工艺，将它们形象印在卡上，赋予普通借记卡更多美好的寓意，使之更加灵动，更有纪念意义。

据王辉介绍，为孩子定制“萌娃卡”，可以激发孩子的理财积极性，让孩子形成健康的财富观念，增强其理财意识，助力其成长。定制“萌宠卡”可以让宠物的可爱时刻定格，让“铲屎官”在刷卡的过程中看到自己心爱的宠物的样子。

据了解，“萌娃卡”“萌宠卡”具有工行普通借记卡功能，可满足客户日常存款、转账、消费等金融需求。

办理“萌娃卡”“萌宠卡”时需要100元工本费。申请办理十分便捷，只需关注微信公众号“中国工商银行客户服务”，按照相关流程填写信息并提交申请，卡片就可直接寄送到家。如果户名为家长的名字，家长需要携带本人身份证和卡片，到任意一个网点开户；如果户名为孩子的名字，家长需要携带本人与孩子的身份证（孩子无身份证可使用

户口簿）、亲子关系证明，到任意一个网点开户。

“萌娃卡”“萌宠卡”相对于柜面发卡增加了审核、制卡、邮寄等流程，客户提交申请后，一般25个工作日内可收到卡片。您如果已经有工行卡，想换卡不

换号，可以直接到许昌各网点办理。此外，市民还可以选择工行的“幸运符卡”。该卡是工行首款个性化工艺卡，有“考试”“健康”“情感”三大主题，通过个性化版面、幸运口号和星座的三重定制，彰显客户的个性和爱好。

市福彩中心党支部

开展4月份主题党日活动

本报讯（记者 李晓 通讯员 杜鹏飞）4月10日下午，市福彩中心党支部在中心会议室开展以“学党章党规 强责任担当”为主题的4月份主题党日活动。该支部全体党员干部参加了此次活动。

活动中，市福彩中心党支部书记范松峰和党员共同学习了《中国共产党党章》第五章和第六章、习近平总书记在中央和国家机关党的建设工作会议上的讲话、王国生书记在全省机关党的建设工作会议上的讲话、《推动党建与业务深度融合的十条办法（试行）》等内

容。随后，与会人员共同观看了党员教育电视片《支部条例一起学》。活动结束后，该支部就如何发挥支部的战斗堡垒作用，加强对党员的教育、监督、管理，更好地组织、凝聚、宣传、服务群众进行集中座谈，加深对《中国共产党支部工作条例（试行）》的理解。通过学习和集中座谈，全体党员认为，该条例对于加强党的组织建设，推动全面从严治党向基层延伸，全面提升党支部的组织力，强化党支部的政治功能具有十分重要的意义。大家纷纷表示，要以习近平新时代中国特色社会主义思想为指导，

不断强化纪律规矩意识，结合工作实际，积极做好党支部安排的各项工作，做一名新时代的合格党员。

最后，范松峰强调，全体党员一是要树牢“四个意识”，坚定“四个自信”，坚决做到“两个维护”，在党言党，为党分忧；二是要立足福彩发行工作，坚持问题导向，查摆问题，补齐短板，深入推动党建工作和业务工作深度融合；三是要时刻牢记党员的义务，切实用习近平新时代中国特色社会主义思想武装头脑、指导实践、推动工作，当践行习近平新时代中国特色社会主义思想的表率。



龙行天下 支付无忧 移动支付从此不同

龙支付扫码轻松支付，刷手机秒速取现，潮流聚会AA付款，更有刷脸、声纹等更多炫酷取款方式。

详询建行许昌分行各网点

如果您在财经方面 遇到问题需要帮助

请联系我们：

4396838

4396813

cbcaijing@126.com



国家统计局4月10日发布数据，3月，全国居民消费价格指数（CPI）同比上涨4.3%，涨幅比上月回落0.9个百分点。

新华社发



银行消费贷产品利率降低 市民线上可轻松办理

记者 李晓

受疫情影响，近期我市多家银行调整消费贷产品利率，推出线上申请贷款、快速放款等业务。

“疫情发生后，我们将部分产品挪到线上办理，还专门调整了消费贷产品线上申请流程，市民用手机就能操作。”市区一家银行的负责人介绍，为了拉动消费，很多银行调整消费贷产品利率，推出线上申请贷款、快速放款等业务。

记者在多家银行的APP上发现，消费贷产品越来越多地以线上操作的方式呈现，办理流程相当便捷。多家银行在贷款用途上均特意提示，仅可用于客户本人及其家庭消费，如装修、购车、结婚、旅游、留学、大额耐用品消费等。部分银行还会提示客户，贷款不能用于股票、期货、金融衍生品、股

本权益性投资和购房，以及国家有关法律、法规禁止的消费与投资行为。

多家银行的消费贷产品年利率有一定的优惠。记者了解到，目前，我市不少国有银行消费贷产品的年利率进入了“4字头”区间。部分银行针对合作单位的白名单客户，推出年利率为4.5%左右的消费贷产品，贷款期限最长为1年，随借随还，到期一次性还本付息。借款人只要持有银行的储蓄卡，且有一定流水记录，就可以通过手机银行、网上银行等自助申请，秒申秒贷。

此外，记者通过对比发现，消费贷产品的“优惠”利率因人而异。贷款人的征信、个人收入、资产情况不同，银行会给予贷款人不同的额度和利率。

银行纷纷推出低利率线上消费贷

产品，让许多受疫情影响的市民心动。有人问，许多互联网金融机构推出免息贷款，银行消费贷产品的利率降低，哪个更划算？

其实，许多免息贷款的授信额度较低，且收取手续费。从贷款人的角度看，利息与手续费除了收取方式及名称不同外，都属于借贷成本，并无本质区别。有的手续费比利息高出很多。

消费贷产品的授信额度普遍比互联网金融机构的免息贷款高。消费贷产品的授信额度普遍为10万元到30万元。记者昨日进入一家知名电商APP体验其一款分期消费产品，所获授信额度为5万元，分12期还款。消费贷产品的年利率普遍为4%至5%，而该电商APP分期消费产品的总手

续费率为8.8%。

和另一家电商APP中的分期消费产品相比，银行消费贷产品的年利率优势更加明显。以年利率为4.35%的消费贷产品为例，贷款1万元，期限1年，按照等额本息还款方式，月还款额为853元，利息共计237元，平均每天利息不到0.66元，日利率为0.0121%。在电商APP中，以等额本息方式分12期还款，月还款额为945.6元，利息共计1347.15元，相当于月利率达2%，年利率为24%。

业内人士提醒广大市民，选择产品时要认真阅读相关条款，对费率、利率、手续费等不同表述作出正确理解，弄清楚“提前还款如何计算本金”等细节。