

# 春暖花开，许昌车商促销力度加大

本报讯（记者 侯力强）“我们店的人气这个月明显比上个月要旺，订单量逐步增加，市场回暖的信号比较明显。”昨天，许昌亿阳北京现代4S店负责人对记者说。

进入4月，春暖花开，舒适的天气让人不禁想着出去踏青游玩，疫情让私家车成了最安全的交通工具。许昌各4S店纷纷加大优惠力度，为拉动二季度销量做足准备。

记者从许昌晨飞哈弗旗舰店了解到，4月30日前，消费者购买哈弗H6最高可享3万元综合巨惠、购买哈弗F7x最高可享2.3万元综合巨惠。在直播平

台盛行的当下，哈弗正式于本月开展“神车H6 300万 哈弗十冠嘉年华”直播盛典月系列活动，并以多重优惠政策为用户谋福利。

上汽名爵许昌广润4S店推出的活动也很吸引人：4月30日前购买名爵HS的用户，可参加“1元抵万金”活动；6月30日前，购名爵6可享8.18万元超低价，并提供“一成首付（8180元）购新车或超低日供30元起”的金融购车服务。

许昌新希望雪佛兰4S店除了针对全系车型进行促销外，还在厂家的大力支持下针对医护人员启动“天使关爱行

动”，医护人员及直系亲属买车、进店保养均可享受特别礼遇。

近期，每家4S店都在优惠促销，除了部分新车价格依旧坚挺外，其他车型的价格均有所下降。万通汽贸城某合资品牌4S店的总经理表示，受疫情影响，一季度汽车销量下降是正常现象，厂家近期推出了给力的优惠，二季度销售会有明显好转。

东城区一家豪华品牌4S店的负责人对记者说，从4月初开始，每天到店客户在20拨儿以上，仅10%的客户表示“随便看看”，绝大多数客户留下了联系电话，展厅成交率较高。

车市消费升级，使豪华车的回暖步伐进一步加快。近年来，豪华车品牌产品布局下探，价格也随之下探，受到年轻消费者和新中产阶级的青睐。今年以来，在疫情影响下，豪华车加大了优惠促销力度，对消费者来说非常具有诱惑力。

在当前疫情之下，不少家庭面对疫情冲击，或多或少会取消购车计划，保留资金应对未来生活。选择购买豪华品牌的大部分消费者属于社会各个行业的中坚力量，因此疫情对其消费水平影响不大。

## 今天20时，雪佛兰开拓者上市

许昌骏达推出20辆特价车秒杀活动

本报讯（记者 朱占华 文/图）记者从位于梨园转盘东1公里恒力物流园的许昌骏达雪佛兰4S店（简称许昌骏达）获悉，大开眼界——雪佛兰开拓者全国直播上市发布会将在今天20时隆重举办。如果你对这款拥有70项全系标配的高端大7座SUV期待已久，请在雪佛兰开拓者直播上市会开始前抓住最后的预订机会。

据该店总经理孙磊介绍，预订雪佛兰开拓者的消费者登录雪佛兰天猫官方旗舰店预付3000元订金即享丰富预售好礼；置换、增购用户可获2万元购车补贴（置换车辆品牌不限，增购用户已有车辆须为上汽通用旗下品牌）；购车即赠新车健康礼包（包含八项健康礼品和底盘维护、车内消毒服务）的预订优惠政策将于今天20时结束。



同时，为了让利消费者，许昌骏达推出了雪佛兰全系付2000元订金抵4000元购车款，20辆特价车现场秒杀活动。消费者可到许昌骏达参加雪佛兰

开拓者直播上市会，顺便看看雪佛兰其他车型有没有合心意的。许昌骏达每天都会对店面进行全面消杀，员工健康上岗，让大家可以放心到店参与活动。

## 自主品牌展现良好的抗压能力

□任萌

4月10日，中国汽车工业协会发布最新的汽车产销情况。数据显示，3月，国内汽车销量为143万辆，同比下降43.3%。其中，自主品牌乘用车销售43.3万辆，同比提升0.2个百分点，销量并未大幅下滑。笔者看来，尽管整体销量下滑，但自主品牌凭借良好的抗压能力，取得了不俗的成绩，展现出了勃勃生机。

当前，全球汽车市场正面临百年未有之大变局，挑战与机遇并存。此次疫情对中国经济的短期影响很大，对于本来处于调整期的汽车行业影响更大。因此，抓住危机过后的机遇，应是当下所有车企要着手准备的功课。

笔者看来，尽管汽车的生产与销售将受到巨大冲击，但由于吉利、长城等自主品牌具备较强的抗风险 and 应对能力，所以受此次疫情的影响是局部和短期的，而不是系统性的。

从长期发展来看，新冠肺炎疫情的出现，很有可能加速汽车产业格局的优化调整，优势企业或将获得更多的市场资源，可以进一步做大做强。对于吉利、长安、长城、广汽等自主品牌而言，经过多年的积累，已经完全拥有与合资品牌抗衡的能力。

以吉利汽车为例，吉利“十年千亿”的研发投入已见成效，模块化架构逐渐显现效能，科技创新不断突破，将占领全球更多市场。今年3月，吉利汽车旗下多款热销车型表现抢眼。其中，博越销售超过1.5万辆，帝豪家族销售18358辆；远景家族销售17594辆。领克品牌销售7369辆，市场表现超出预期。

2020年，是自主品牌抢占市场和技术领先进阶的关键一年，也是它们的架构之年和产品大年。无论是实力比拼还是用户口碑的较量，多数自主品牌都已具备足够的抗压能力应对充满变数的汽车市场。随着国家相关政策的逐步落实，以及各地政府接连出台促进汽车消费政策，相信自主品牌的销量将会逐步提升。

## 风神奕炫改装大赛进入倒计时

本报讯（记者 朱占华 文/图）风神奕炫改装大赛已经入倒计时，想要参加的改装爱好者需要抓紧时间了。通过关注东风风神官方微信账号，您可将风神奕炫实车改装照片上传，也可以参与线上互动改装游戏。参与活动，您有机会获得价值不菲的奖品。

据许昌东东风风神4S店总经理周磊介绍，本次改装大赛为参与互动的消费者准备了惊喜大奖，将通过线上直播的方式公布获奖名单。届时，东风风神将现场揭晓“官改”版风神奕炫——

奕炫骑士版的真容、官方售价。

“新国潮智控座驾”风神奕炫自去年上市以来，以“智慧座舱、炫酷造型、灵动驾驭、安心品质”四大卖点持续热销，带动东风风神整体销量实现逆势上扬。风神奕炫以国潮设计展现出炫酷的外观，凭借CMP平台的优异操控性赢得了许多车主的喜爱，也为很多热爱改装的车友们提供了一个极具改装潜力的产品。据东风风神的数据统计显示，超过5%的奕炫车主购车后，对爱车进行了改装。



许昌东东风风神4S店展示的风神奕炫

## 本周五，广汽丰田威兰达将亮相许昌

本报讯（记者 任萌）在近期众多上市新车中，关注度最高的SUV新车非广汽丰田威兰达莫属。昨日，记者从广汽丰田许昌骏驰4S店了解到，4月17日（本周五），广汽丰田威兰达将正式在该店亮相。

SUV凭借着更大、更灵活实用的空间、良好的通过性等优势，深受消费者喜爱。广汽丰田威兰达基于丰田大名鼎鼎的TNGA架构打造，官方指导价为17.18万元至24.18万元。其提供3种四驱系统，实力超群。

在四驱入门版车型里，广汽丰田威兰达搭载了DTC智能四驱，可以提供更好的非铺装路面行驶性能。在高配车型上，广汽丰田威兰达配备了更先进的DTV动态矢量四驱。结合多地形四驱模式控制系统，广汽丰田威兰达可以根据不同路况，更加智能、精准地控制四轮动力分配。

广汽丰田威兰达搭载有汽油和双擎混动两大动力。其中，2.5L双擎混动车型采用了热效率高达41%的TNGA 2.5L发动机和最新的THS II混合动力系统，百公

里油耗低至4.6L，搭配E-FOUR电子四驱也能低至5L，可以说效率惊人。

广汽丰田许昌骏驰4S店市场部负责人徐晶告诉记者，即日起至4月30日，购买广汽丰田威兰达的消费者可享专属金融政策（首付2年0利息、2成首付享低息等）。

此外，购买广汽丰田威兰达双擎版车型可享“电池无忧计划”，在混合动力电池“8年或20万公里”超长质保基础上，再免费提供“不限年限、不限里程”电池延保保障，让车辆更保值。

