

领克05品鉴会圆满结束

本报讯(记者朱占华文/图)4月19日,许昌正通领克中心在鄢陵建业生态小镇举办了“GIVE ME FIVE”领克05品鉴会,80多位领克汽车新老车主欢聚一堂,感受到了领克汽车极致之作——领克05的魅力。

停放在活动现场的领克05吸引了众多消费者的围观(如图)。大家忍不住钻进车里感受全新的领克05。许昌正通领克中心销售经理黄凯洋为大家介绍了领克05车型的亮点,让大家对领克05极能运动的产品形象和个性、开放、互联的品牌基因有了一个简单而全面的了解。

领克汽车的活动以新颖、充满个性而深受领克车主的欢迎。品尝自己现磨、现泡的星巴克咖啡,让大家兴致满满。领克05品鉴会室外活动场地,有放

风筝、荡秋千、攀登、吃烧烤,以及在乐队的伴奏下高歌一曲等活动项目,孩子们玩得非常开心。领克05品鉴会为领克汽车新老车主及其家人带来了一个愉快而温馨的周末时光。

源于领克CCC概念车灵感,领克05拥有领克汽车目前最具张力的设计:标志性的北极之光日间行车灯,与都市经纬前格栅完美对齐,极具辨识度;能量矩阵尾灯是领克05独有的,其他领克车型上没有。

领克05搭载了21项ADAS智能驾驶辅助系统,拥有L2+级别的全场景驾控实力。另外,领克05首次搭载了开门预警系统、高速公路辅助系统、交通拥堵辅助系统,以及全新升级的ELKA紧急车道保持系统,全方位保障行车安全。

领克05全系搭载Drive-E系列



2.0TD高功率涡轮增压发动机,最快可在2秒内输出90%的最大扭矩,再搭载在“精致运动”风格下调校的底盘,具有

6.7秒百公里加速性能和百公里时速下35米的制动性能,为你带来动力随心的畅快驾驶感受。

捷达VS7:家用SUV的绝佳选择

本报讯(记者任萌文/图)昨日,一汽-大众许昌恒晟业捷达4S店总经理张智博告诉记者,售价为10.68万元至13.68万元的捷达VS7(如图),自3月20日上市以来,短短一个多月全国预订新车数量已近万辆,热度丝毫不输给本田CR-V、丰田RAV4、日产逍客、现代ix35等合资品牌SUV。

在汽车核心“三大件”上,捷达VS7有着鲜明的大众风格。捷达VS7搭载



大众EA211 1.4T发动机,匹配爱信第三代6AT变速箱,换挡平顺,动力充沛。

该发动机曾经搭载在大众、奥迪多款车型上。捷达VS7采用前麦弗逊、后多连

杆四轮独立悬架,经过大众专业的底盘调校,保障了原汁原味的德系车辆驾驶感受。捷达VS7与大众速腾一样,均由一汽-大众成都分公司负责生产制造,在技术开发、生产管理、原料采购,以及质量保证方面沿用了大众的体系标准。

在智能网联方面,捷达VS7搭配10英寸超大触控屏幕,集成了车联网、语音识别等功能。用户通过语音查询附近美食、加油站等,系统会马上推荐各种美食餐厅、最短或最省时间到达加油站的行车线路等信息,让用户出行既便捷又安心。

北京现代推出重磅促销措施

本报讯(记者侯力强文/图)记者从许昌亿阳北京现代4S店获悉,针对消费者在购车、用车过程中的痛点,北京现代推出“心安·礼得(S.A.F.E. BUY)”安心关怀计划。北京现代不仅提供无接触上门代办等一站式购车服务,而且推出一年内9折保值回购、30天内100%回购换新的“安心换”巨惠政策,以更具温度的暖心关怀、超越期待的价值回馈广大消费者的支持与厚爱。

为降低消费者与外界接触的担忧,北京现代全面升级线上展厅,强化无接

触接待,为用户提供便捷的数字化线上服务。用户扫码即可访问线上展厅,在家看车、选车。对于有进店购车需求的客户,北京现代执行严格的展厅消杀工作,提供1对1单独咨询VIP级尊享服务;升级车辆高效空气滤芯、主动型空调系统,提供免费消毒、保养、更换空调过滤器等安心服务。

对于不便到店的购车客户,北京现代提供送车到家、上门提取证件、代理车辆保险及号牌登记、购车合同邮到家等暖心服务。同时,车主还可享受疫情



新一代ix35

期间购置税和保险费补贴等优惠。

车商应大力度挖掘农村市场

侯力强

近日,一位朋友说了一个买车故事。他老家的堂哥是包工头,去一家奥迪4S店买车。该店店员见他浑身是泥土,对他爱理不理。他受到怠慢很生气,去另外一家豪华品牌4S店提了一辆车。这是一个真实的故事。汽车4S店应该重视每位来店咨询的客人,不能以相貌、穿着区别对待。另外,农村市场潜力巨大,车商应大力度挖掘。

在城市人大大肆进行按揭消费的今天,农村人手里有现金,一般会全款买车。另外,城市汽车消费日益饱和,基本上家家户户都有车,意向购车者主要是换车族和购买第二辆车的人。因此,基数庞大的农村人是汽车消费不容忽视的主力军。

笔者谈一下农村人买车的原因。第一,结婚买车。在农村,年轻人结婚买车就像当年结婚买摩托车一样,似乎成了必备品。第二,出行买车。现在,农村人去赶集或者去城里采购物品,坐公交车需要等很长时间,驾车更方便。第三,交通改善促进买车。现在,农村的交通越来越好,从原来的土路变成现在的水泥路,为开车出行提供了诸多便利。

相比中心城市,农村和乡镇地区的置业压力小得多。这意味着农村人有更多的可支配资金购置除房产之外的东西,比如汽车。在部分农村汽车消费市场,农村的购买力要高于城市。因此,车商应沉下心来,大力度挖掘农村市场。

用车无忧。因此,风光580二手车的保值率比其他车辆高,价格普遍贵5000元至10000元。

风光580在“超级质保期”内承诺包修的零部件涵盖了发动机、变速箱、制动系统、转向系统、燃油系统、散热系统、电器、车身、内饰和附件等大多数安全件和功能件,还包含整车和发动机,且维修价格高的“关重件”均在列(如发动机ECU、转向系统EPS、散热系统的水箱、空调系统的蒸发器、散热器等)。

快来买辆风光580陪你出行吧。

高性价比SUV:风光580

本报讯(记者任萌)近日,记者从许昌风光4S店了解到,东风风光为满足用户安全出行需求,推出“春风计划”优惠购车活动,6.29万元起售,最高优惠2万元。

凭借高品质、硬实力,东风风光受到越来越多国家和地区消费者的青睐。以风光580为例,其上市以来累计销量已经超过40万辆,出口数量在中国七座SUV出口数量中位居第二;在

德国、西班牙,东风风光SUV的市场占有率位居中国品牌第一。

风光580搭载了1.5T与1.8L两款发动机,有手动挡与自动挡车型,兼顾高效动力与经济油耗,以超高品质与性价比受到年轻人的喜爱。

目前,我国大多数车型的质保期为3年或6万公里,有少部分为4年或10万公里。风光580在业内首次推出7年或15万公里的“超级质保期”,让车主

4月25日,一起见证开拓者许昌上市会盛况



4月25日,高端大七座全境SUV开拓者许昌上市发布会将在许昌骏达雪佛兰4S店隆重举办,并为许昌市民送上新车上市五重大礼。

犀利动感的外观、非凡质感的内饰、灵活多变的乘坐空间、黄金动力组合、智能科技用车体验、全面保护驾乘者的安全措施,成就了出色的开拓者。

记者朱占华 摄



车市漫谈