

比亚迪国货标杆大赏节本周六等您来

5月16日,许昌恒力比亚迪国货夜场团购会圆满结束

本报讯(记者 朱占华) 5月16日19时,许昌恒力比亚迪4S店举办了一场充满笑声的国货夜场团购会。

活动现场,可口的美食、精彩的相声和快板儿表演、各种有奖互动游戏,让大家乐在其中。特别是团购优惠政策,让不少买车的消费者高兴而来、满意而归。

如果你错过了5月16日的活动,不要担心,5月23日,比亚迪国货标杆大赏节即将举行。

创新、文化、自信,中国品牌影响力与日俱增。如今,自主品牌崛起,年销量突破30万辆大关的有很多。以比亚迪来说,从设计到用料、从配置到整体品质,都称得上国货中的标杆。想

进一步了解比亚迪国货标杆吗? 5月23日前,到许昌恒力比亚迪4S店或线上扫码报名参加比亚迪国货标杆大赏节即可。

据许昌恒力比亚迪4S店总经理霍晓旭介绍,报名参加比亚迪国货标杆大赏节的消费者可享受十重豪礼。

国货门票礼:线上可参与多轮礼品抽奖;线下到店可领取健康出行防疫礼包、参与多轮抽奖、领取试驾品牌联名国货礼包,现场订车可获得最高价值5000元的购车大礼包和199元购车抵扣券。国货专享礼:支付199元订金,即可享受比亚迪厂家公布的限时特批购车政策。国货抢单礼:前10名支付订金的客户,可获得专属抢订礼、国货乐购礼;

支付199元订金,可参与直播间多轮订车专属抽奖。国货彩蛋礼:全省订单超过1000辆,追加两部华为Watch抽奖奖品。国货终极礼:全国订单超过5000辆,每个直播间送一部华为P40。国货秒杀礼:在线公布活动特价车型,从下订客户中抽取可享受特价车折扣的客户。国货无忧礼:可享受活动当天专属金融权益,最高60期零利息、最高贴息46800元、日供仅需37元;可享受活动当天最高12000元专属置换补贴。国货感恩礼:老车主推荐新客户成功购车,最高可获10次基础保养和500元现金奖励。医护专属礼:医护人员首付减半,换购最高享24000元补贴、增购最高享12000元补贴、转介绍最高享30000个迪

粉汇积分。

你还等什么? 到店或扫二维码报名,即可参加比亚迪国货标杆大赏节!



扫码报名

“520 约会周”,上汽荣威送上购车巨惠

本报讯(记者 任萌 文/图) 昨日,在位于北环路的上汽荣威许昌宜飞4S店,上汽荣威“520约会周”活动盛大举行。活动中,面对上汽荣威厂家送出的购车巨惠,不少消费者纷纷出手购车。

上汽荣威厂家日前宣布投入33亿元,启动“33亿元‘让、免、补’荣威巨惠”活动,助力消费者轻松购车。“让”即现金让利,“免”即免半购置税,“补”即增换购补贴。

记者了解到,在此次活动中,以荣威RX5为例,购车可享最高20000元现金优惠让利、最高15000元金融贴息以及最高5000元增换购补贴;同时,可享车联网

车型十年免费基础流量等服务,而且仅需一成首付。

为了让更多消费者了解上汽荣威新车,上汽荣威许昌宜飞4S店上线了“零接触服务”,让消费者在线就能轻松看车、选车、试驾、订车和提车。上汽荣威“焕新”服务品质,以赢得消费者的口碑。

考虑到用户出行健康安全,上汽荣威还“第一时间”推出了主动净化健康舱,包含高效车载空调滤芯、PM2.5独立空气净化器、抑菌率达到99%的纳米面料内饰以及UVC深紫外线汽车杀毒空调,并率先在荣威Ei5上“落地”,进一步提升安全防护等级。



荣威RX5

现在买马自达CX-4,可享大力度优惠

本报讯(记者 侯力强 文/图) 昨日,记者从许昌正通一汽马自达4S店获悉,2020年是马自达品牌创办100周年,也是一汽马自达成立15周年。为此,一汽马自达针对旗下多款车型推出了优惠政策,其中“弯道之王”马自达CX-4的优惠力度很大。

活动期间,马自达CX-4蓝天青春版仅需12.98万元,性价比十足。为圆年轻消费者的购车梦,一汽马自达推出了多重购车金融政策:首付仅需50%,可享受最高36期零利率分期付款。对于军人、医生等购车人群,一汽马自达还提供额外3000元购车补贴。另外,购车可获赠5年10桶原厂机油,

让你保养无忧。

马自达CX-4是一款符合年轻化审美的未来派“轿跑”。马自达CX-4上市之初,就凭借特立独行的外形设计引起了极大的关注。它动感、流畅的车身线条尽显阴柔之美,低矮的车身营造出浓浓的“运动范儿”。

主动安全与被动安全,你需要哪个? 没错,都需要。马自达CX-4搭载SBS中高速刹车辅助系统、FOW前方碰撞预警系统、MRCC自适应巡航系统、LDWS车道偏离警示系统以及HBC自适应远光灯控制系统,可以说“武装到牙齿”。

至于操控性,它自然也不在话下。

“弯道之王”是流淌在马自达血液里的基因密码,“人马一体”已经从造车理念变为驾驶感受。



热销车型马自达CX-4

钱不够,该不该买车?

□侯力强

5月20日是“爱情表达日”,许多车商推出了促销政策刺激消费。有些朋友会问,钱不是太够,该不该买车? 在此笔者分析一下。

许多家庭在5月20日前后买车,是让老婆用的。仔细想想,老婆还真的需要一辆车。刮风下雨时,她还骑着电动车接送孩子;一大早,她要起来挤公交车,来回花在路上的时间有一两个小时;闺蜜都有车了,她出去聚会还得蹭别人的车……

有了车,生活明显不一样:经常开车,没时间寂寞了;生活、工作更加方便,不用接受风吹雨打的考验了;交往空间扩大,回娘家、好友聚会再也不会耽搁了。

在这种情况下,你如果有积蓄,是可以考虑买一辆车的。如果手里只有一两万元,买辆二手车练练手,遮风挡雨也挺好;如果手里只有三五万元,买个新能源车或小型车也不是不可以;如果收入很稳定,可以考虑进行汽车分期,只要压力不是太大就行。

总之,买车一定要量力而行,没有必要“打肿脸充胖子”,明明没钱非得借钱买严重超出自己预算的车。如果实在没钱,那就忍忍,好好赚钱,等有钱了再买。

深度体验宝骏510,大家都说好

宝骏510“百万纪念款”体验活动许昌站举行

本报讯(记者 朱占华 文/图) 5月17日,宝骏510“百万纪念款”体验活动许昌站如期举行。许昌中悦五菱宝骏4S店邀请近20位宝骏510车主,开着爱车带着家人,一起来到美丽的禹州神垕,参加了富有纪念意义的活动。

大家不仅体验了城市道路、高速公路、山区陡坡等不同路段的驾驭感受,还在钧瓷的故乡神垕见证了钧瓷开窑的神秘时刻,体验了手工拉坯的快乐,观赏了钧瓷入窑一色、出窑万彩的魅力,感受了百年老街的文化气息……一天的体验活动,让大家流连忘返。大家在体验爱车出

色驾驭感受的同时,也对宝骏510“百万纪念款”有了进一步了解。

走在车队最前面的宝骏510“百万纪念款”以高亮点阵式中网、专用运动侧踏板及高强度锰钢材料打造的时尚运动车顶架,凸显越野气质,更加吸引眼球。其无钥匙进入、一键启动、全景天窗、多功能方向盘、自动空调、8英寸液晶触控屏、定速巡航、胎压监测、前排侧气囊、倒车影像等配置,让车主用车更加便捷;1.5L直列四缸发动机与6速手动变速箱或CVT无级变速箱完美匹配,即便在陡坡面前也所向披靡。



车队准备出发

