

低价游猫儿腻多 跟团出游得选靠谱儿的

记者 周亚飞

“68元，云台山+红石峡+超值豪礼2日特价游。”“98元，云台山2日游，赠送养生皂、丝巾。”……最近，记者发现这类内容频频出现在微信朋友圈里。因为其价格低，一些爱好旅游的市民心有所动。那么，这些比正常旅游团价格低几乎一半的旅游团，到底靠不靠谱儿？

揭秘 低价游多是购物游

低价永远是诱饵。很多游客认为，钱包在自己身上，任凭导游说破天，只要自己不买，谁还能强迫不成？于是在这样的想法下，很多人随着低价旅游团踏上行程。

“羊毛出在羊身上，亏本生意谁都不会做。”从业10多年的导游赵龙（化名）向记者透露，低价旅游团都会增加自费项目或购物点。他从来不建议亲朋好友报名参加低价旅游团。因为这是经营者设置的一个陷阱，游客肯定不会占到便宜，而且在人身安全等方面会面临风险。

赵龙介绍，低价游经常以“特价团”“旅游尾单”“赠送礼品”等形式出现在游客面前。因为价格低，所以需要游客进购物点购物以贴补团费，行程景点也是常规的。“旅游体验是一分价钱一分货。”市旅行社协会会长李冰建议游客，选择正规旅行社推出的品质较好的旅游产品，不要轻信低价游。

原因 游客贪图便宜

“现在，旅行社之间的竞争很激烈。一些旅行社抓住游客贪便宜的消费心理，通过打价格战先把游客‘圈’到自己的旅行社。”赵龙表示，一些旅行社先通过低价让游客上自家旅行社的“船”，然后通过各种各样的方式让旅行社省钱、游客花钱，同时导游为了赚钱也会动一些心思。

记者了解到，现在导游工资低，得靠带团、进店购物、增加自费景点来增加收入，所以容易出现旅游消费陷阱。惯用的方法有改加线路、购物消费等。

为何旅行社推低价游呢？赵龙表示，现在的游客，尤其是国内游的游客，非常看中价位。游客只有吃过多次亏之后才知道，宁可多花一点儿钱也要选品质好一点儿的线路。但现在的游客还是觉得，这家旅行社比那家旅行社便宜20元，我选择这家旅行社。他少花20元，却不知道到了地方以后要受什么样的罪。

提醒 莫贪小便宜吃大亏

市文化市场综合行政执法支队旅游监察大队大队长乔治介绍，根据《旅游法》第35条，构成低价游要同时满足三个条件：一是以明显不合理的价格招徕游客，二是诱导强制旅游者购物，三是旅行社从购物链中获得佣金。乔治提醒游客，一些旅行社和在线旅游平台



资料图片

推出的低价游产品，只是吸引眼球的噱头。一旦招徕来游客，他们就通过层层设局的方式弥补团费的不足，最终受害的还是消费者。

乔治建议，游客在选择旅行团出行的时候，要选择正规旅行社的旅游产品，与组织者签订正规的旅游合同，明确各方承担的责任和义务，看清楚行程安排，认真阅读旅游产品介绍，明确旅游费用包括哪些内容。还要避免参加以“免费”“赠送旅游券”为名的旅游活动。所谓“赠送”“免费”，都是以付出更多的金钱和精力为代价的，甚至会带来

身心伤害，请广大游客务必谨慎选择。如果执券旅游，请向旅游部门核实旅游券发行方的资质，勿盲目出行，贪小便宜吃大亏。



文明健康 有你有我

你与文明饮食



多一副筷
多一份健康

的
距
离

差一双公筷

减少传染 远离疾病

河南省文明办发布
河南日报报业集团 万艺飞创作

文明用餐
从我做起