

看好促销细则
谨防消费陷阱

本报讯（记者 张汉杰）一年一度的“6·18”网购狂欢节即将来临，各大电商平台推出的限时促销活动让人眼花缭乱。消费者面对促销要理性参与，注意低价背后的陷阱，看清预售的“套路”。

早在一个星期之前，有关“6·18”的促销广告就已铺天盖地，“秒杀最低价”“全场5折”等广告词刺激着消费者的购物欲望。

有着多年网购经验的市民杨丽提醒消费者，面对商家的各类促销，一定要理性购物，避免因冲动消费落入商家的陷阱。对于“先涨后降”，消费者可以向市场监管部门反映。

“6·18”网购狂欢节各电商的拼团活动此起彼伏。拼团的价格往往低于平时，消费者容易冲动消费，买到质量不符合预期的商品。

此外，促销期间往往成了各类诈骗的活跃期，中奖诈骗、退款诈骗、货到付款诈骗、秒杀诈骗等让消费者防不胜防。

那么，如何防止被骗？魏都区文峰街道办事处游园社区警务室民警郭有刚提醒广大消费者，不要轻易点击不明链接，以防落入陷阱；保护信息安全，不要向陌生人透露自己的重要信息；对于货到付款包裹，要先验货再付款；遇到虚假促销、霸王条款，以及诈骗陷阱，可以向监管部门和维权平台进行投诉，维护自身正当权益。

如果产生纠纷，在与卖家、交易平台协商不成的情况下，消费者可以拨打网店经营者所在地的12315投诉电话进行投诉。

稳步推进
村“两委”换届工作

本报讯（李永广）为切实做好2021年村“两委”换届，襄城县王洛镇稳步推进村“两委”换届准备工作，确保情况掌握全、问题查找准、形势分析清、对策谋划深。

纪委与企业结对助发展

本报讯（李绍祥）为进一步优化营商环境，襄城县城关镇纪委积极开展结对联系企业活动，着力营造风清气正的政治生态，为企业健康有序发展营造良好的环境。

拍卖公告

受相关单位委托，我公司定于2020年6月24日上午9时30分在许昌三国大酒店三楼会议室举行拍卖会，对以下标的依法进行公开拍卖：

1.江铃牌轻型普通货车一辆；2.雪佛兰牌景程轿车一辆；3.奥迪牌A6L轿车一辆；4.BFY650W型铝箔复合机一台；5.HWBF650E型铝箔复合机一台。

标的自公告之日起在标的所在地公开展示。

有意者请自公告之日起，携带有效证件及保证金2万元办理竞买手续。（注：2号、3号标的拍卖成交后60日内交付买受人）

咨询、报名电话：15603883878
工商监督电话：0374-3178755
河南天龙拍卖有限公司
2020年6月17日

“花香四溢”脱贫路

□ 记者 毛迎

6月16日9时许，雨淅淅沥沥地下着。长葛市石象镇坡杨村村民杨志远家里来了几名买花的顾客。“志远，下着雨我们还来买花，对我们这样的老顾客有啥优惠？”顾客一进门，就熟络地和杨志远打招呼。

“你们尽管挑，价格好商量！”40岁的杨志远一边打理着多肉植物，一边爽朗地笑着说。

杨志远家的小院里摆满了各种各样的盆栽，有多肉植物，也有茉莉花、虎皮兰等花卉和绿植。色彩缤纷、香气四溢的花卉和绿植把这个农家小院装点得生机勃勃。正是靠这一盆盆小小的植物，杨志远还清了7万元欠款，并成功脱贫。

2016年，杨志远在郑州一家餐厅打工。听闻老家的房子要拆迁，他很开心。他从19岁外出打工起，就一直想着把家里的“三间破瓦房”换成新房。因为他的父亲身体不好，住过几次院，所以一直到2016年盖房钱也没攒够。“听到拆迁的消息我很高兴，当时想着借拆迁补偿的机会终于可以把新房建起来了！”杨志远说。

杨志远无论如何也想不到，拆迁之后，他家居然会变成贫困户。

2017年开春，拆迁款到账、新宅基地划好，杨志远心心念念的新房终于开工。由于常年在外打工饮食无规律，他的肠胃一直不好，2016年还因为胃穿孔做了一次大手术。杨志远辞掉了餐厅的工作回家盖房，也想重新规划自己的人生。

本以为美好的生活就此拉开帷幕，没想到天有不测风云，盖房期间，杨志远的父亲突然病重。虽然他拿出盖房钱给父亲看病，但还是没能救回老人。父亲去世时，杨志远家的房子

刚建了一半。

给父亲办完丧事，杨志远算了一笔账：老房子已经拆掉，新房子刚盖了一半。手头的钱花得差不多了，如果不借钱盖房，他和家人就“无家可归”。

杨志远最终还是硬着头皮借钱把房子盖了起来。“这就是我那7万元债务的来历，也是我们家变成贫困户的主要原因。”回忆起这段“过山车”般的经历，杨志远唏嘘不已。

为了早日还清债务，杨志远开始琢磨着做生意。“那段时间我没事就‘抱’着手机、杂志看别人的创业故事，想找找‘灵感’。我无意中看到一篇有人靠卖多肉植物等盆栽致富的文章，看完后特别动心。当时，多肉植物刚开始在长葛流行。我在朋友家见过几次，感觉卖这东西的话，销路应该不错。”杨志远瞄准了销售多肉植物这条路，可缺乏启动资金。幸运的是，在坡杨村扶贫的石象镇政府工作人员得知杨志远有靠卖花赚钱的打算，“雪中送炭”借给他3000元钱。

这3000元启动资金让杨志远备受鼓舞，他下决心一定要创业成功。2017年下半年，杨志远接连跑了鄢陵、禹州等地的花卉市场考察多肉植物的行情，同时开始恶补盆景知识。

“当时，多肉植物非常流行，我决定把其当成主打商品。”杨志远说。2018年5月，杨志远忙碌起来。他每天都开着小三轮儿出现在石象镇区和长葛市区的大街小巷，销售多肉植物等盆栽。每隔几天，他会“休摊儿”一天，

出远门进货。

“我做生意比较灵活，喜欢和顾客分享养花经验。很多顾客成了我的微信好友，养花的时候遇到问题都可以及时和我交流。我进了哪些新品种花卉也会在微信朋友圈里展示。慢慢地，有一些人慕名前来买我的花。”对于销售盆栽，杨志远积累了一套自己的生意经。他说，春季、秋季和春节前是盆栽销售的旺季，他几乎每天都出摊儿，销量可观。夏季和冬季顾客比较少，他借助微信朋友圈、抖音、火山小视频等网络平台，通过发布花卉信息、直播带货等形式积累人气，增加销量。

靠着销售盆栽的收入，杨志远不仅在2018年年底顺利脱贫，还在2019年7月还上了最后一笔欠款。

多肉植物比较容易繁殖。在销售多肉植物的过程中，杨志远钻研种植技术，尝试自己种植。目前，他种植的多肉植物有近百种。“这两年多肉植物的市场渐渐饱和，受欢迎程度也下降了，不如前几年热销。根据顾客的需求我开始引进花卉、绿植，也学着做盆景，不断增加品种，扩大销售渠道。”杨志远说。冬天，杨志远通过网络直播销售红梅，接到了不少订单。他还把自己制作的灵芝盆景通过网络销售到了江西。

“我希望建起种植大棚，通过网络把自己种植的盆栽销售到更远的地方。”脱贫之后的杨志远信心满满，准备迈开步伐在致富路上阔步前行。



打造小游园 提升幸福感

6月15日，东湖游园绿树葱郁，空气清新，吸引了众多市民来此游玩。出门见绿，离家不远就有游园，可健身、休闲、娱乐、亲近自然……如今，越来越多的市民正在享受这样的健康生活。

这些，得益于我市近年大力推进的小游园建设。如今，小游园“朵朵开”，深受市民称赞。记者 牛书培 摄