

二手车市场恢复态势好于预期

本报讯(记者 侯力强) 全球疫情给汽车行业带来了极大冲击,二手车行业也不例外。不过,记者近日走访我市二手车市场发现,在疫情防控得到有效控制后,二手车市场恢复态势好于预期。预计下半年二手车市场将延续恢复态势,全年交易量降幅也将进一步收窄。

7月15日,在延安路北段一家二手车行,市民刘先生在停满车的广场上转悠了许久,终于看到了一辆心仪的二手车,正在询价。他说:“年初拿的驾照,新车价格高,磕碰了心疼,我打算花五六万元买一辆二手车试试手,以后再

换。前段时间因为疫情严重,不太敢出来,最近打算好好转转。”

近几个月,政府部门不断出台相关政策,以激活二手车市场消费潜力。今年4月,在财政部、国家税务总局公告二手车销售减按0.5%征收增值税的同时,商务部也表示,将进一步推动落实取消二手车限迁政策。在二手车出口方面,国家也出台了相关政策,为企业开展二手车出口业务创造了条件。

此外,布局二手车业务,对于汽车厂家带动增量、盘活存量、提升品牌溢价都有重要意义。近段时间,奥迪、雷克萨斯

斯、上汽集团、长城汽车等汽车厂家在二手车业务上频频发力。日前,上汽首家认证二手车中心正式开业,可提供检测、整备、认证、零售等售前、售后服务。

当前,我国已进入新增置换来推动市场发展的时期。二手车增值税率从2%降至0.5%,有利于新车经销商通过开展二手车交易业务拉动新车销售,全面激活汽车市场内生动力。



荣威RX5 PLUS 只为吸引年轻的你

本报讯(记者 任萌 文/图)作为SUV浪潮中坚力量之一的荣威RX5,发展至今已经经历过多次改款换代。从一开始的荣威RX5到如今的荣威RX5 PLUS,这个车系一直在不断向年轻消费者靠近。但不同于很多品牌和车型,荣威RX5 PLUS靠近年轻人,却是从优惠政策、维保承诺等方面开始。

记者从上汽荣威许昌宜飞4S店了解到,荣威RX5 PLUS为购车消费者推出的三大终身权益,分别是“终身免费基础流量、终身免费保养、终身原厂质保”,搭配“5000元现金礼、荣威车主零首付换购、5000元首付/36期零利率、最高6000元换购补贴、2000元升级价值5000元国潮荣麟版专享包”,新车价格可低至9.88万元至13.48万元。

从今年5月至今,荣威还推出了“荣威宠你,月月有礼”用户关怀计划,包括5月份的预约维保“8.8折福利”、6月份的荣威车主“666福利政策”、7月份的“雨季福利礼包”等。

7月25日,和全新阿特兹一起狂欢

本报讯(记者 朱占华 文/图)对于购车预算为20万元、对驾驶有追求的年轻人来说,全新阿特兹是极佳的选择。7月25日,许昌正通一汽马自达为回馈客户,特开展盛夏狂欢夜活动,全新阿特兹将以抄底价销售。

活动当天,许昌正通一汽马自达制定多项购车政策:分期购车首付50%享受最高36期免息政策,198元抵3000元豪华大礼包,购车享5年10桶免费全合成机油,医务人员、军人购车可享3000元专享优惠,公务员购车额外享3000元补贴,置换补贴高达8000元/台。

全新阿特兹最大亮点之一就是应用了马自达创驰蓝天技术。了解马自达的都知道,创驰蓝天发动机拥有13比1的高压缩比,燃油经济性和扭矩均



提升了15%。新车全系标配智能怠速停止系统和制动能量回收系统等。阿

特兹2.5L车型百公里加速时间仅为8.3秒,百公里综合工况油耗很低。

品牌退市 售后或成难题

□侯力强

近几年,汽车品牌退市的消息不断传出。品牌退市之后,已经售出的车型该去哪里进行售后服务,这或许是不少相关消费者面对的难题。

笔者留意到,我国车市正进入优胜劣汰的淘汰期。近2个月来,东风雷诺解散、纳智捷品牌退市、众泰汽车生产停顿,多家车企宣布“扛不住”。不仅传统车企如此,造车新势力的融资和发展前景也不容乐观。

《汽车销售管理办法》规定:供应商应当及时向社会公布停产或者停止销售的车型,并保证其后至少10年的配件供应以及相应的售后服务;供应商、承担“三包”责任的经销商应当保证为消费者继续提供相应的售后服务。这项规定是对消费者利益的保护。边缘品牌或者即将停产停售车型的车主,可以据此要求厂家继续提供配件及售后服务。

虽然相关法律法规条款非常明确,但在实际操作中,当品牌突然退市,消费者继续享受售后服务往往没有那么顺利,尤其是时间长了,配件供应很可能出现短缺。

当前,有的人买车就如买股票一样,既觉得新鲜“刺激”,又觉得“跟风”追潮,对于几年后的售后服务完全不在考虑之列。从理性角度考虑,笔者不建议消费者跟风买一些小众车。

第三代名爵6引领家轿新风潮



上汽名爵许昌广润4S店展示的名爵6

本报讯(记者 任萌 文/图)记者从上汽名爵许昌广润4S店了解到,第三代

名爵6从7月1日开启预售两周后,成功实现订单突破1万辆。其中,超过三分

之一的车主是“90后”,而且35%的预订车主选择了主打颜色“赛道绿”。

上汽名爵许昌广润4S店总经理连杰告诉记者,新近上市的第三代名爵6共推出7款车型,官方指导价为9.38万元至13.98万元。现在消费者购车可享受6000元现金礼包。

动力方面,第三代名爵6搭载重新调校的1.5T涡轮增压发动机,采用了350bar超高压直喷、ePower Control电控涡轮等技术。传动系统方面,第三代名爵6配备6速手动或全新7速湿式双离合变速箱,后者的传动效率高达97%。

第三代名爵6是同级车型首个搭载L2.5 PLUS智能驾驶辅助系统的运动家轿,独有Super TJA超级交通拥堵辅助系统,实现强体验PLUS、全方位PLUS、多场景PLUS。值得一提的是,罗永浩试驾第三代名爵6的智能驾驶功能后,直呼其自动驾驶技术“超乎想象”。

宏光MINI EV 许昌上市会7月25日举行

本报讯(记者 朱占华 文/图)记者从许昌中悦五菱宝骏4S店获悉,“人民的代步车”宏光MINI EV许昌上市会活动将于7月25日在该店举行。

对于这款未上市先火的纯电动小车——宏光MINI EV,大家可谓是期待已久。该车车身小巧玲珑,轻松穿过大街小巷,好开、好停;2.98万元超低起售

价,却配备了空调、液晶仪表、手机远程控制等实用功能,性价比超高;家用220V电源可充的便利性,每公里低至5分钱的能耗经济性,满足日常120km至170km的通勤需求等优势,让人们对它不得不爱。

7月25日,我们和宏光MINI EV在许昌中悦五菱宝骏4S店不见不散。

