

“支持复工复产 工行许昌分行在行动”系列报道之一

工行许昌分行 用“活”金融产品 致力企业复工复产

记者 赵晗旭 通讯员 晁伟斌 尚铁中

近年来,工行许昌分行一直深入贯彻落实国家发展普惠金融工作要求,以“数字普惠”不断创新融资产品。“税务贷”产品推出后,不仅能够有效提高银行融资服务效率,而且完成将企业的“纳税信用”向“银行信用”的转换,通过“信用即价值”的理念助力构建诚信纳税、守信经营的经商营商环境,携手小微客户转型升级,为区域经济发展注入更多活力。工行许昌分行普惠金融事业部总经理王丙钦说:“在疫情防控期间,为助力我市企业复工复产,该行积极响应市政府、银保监局帮扶企业复工复产的部署,及时走访企业,大力推广‘税务贷’产品,帮助小微企业复工复产。”今年,该行仅“经营快贷”系列产品就授信666户,发放贷款8.7亿元,为企业复工复产注入了新的“活力”。

主动排查 情暖小微企业

在疫情防控期间,工行许昌分行“急企业之所急,解企业之所困”,通过电话、发微信消息等方式全面排查信贷企业的复工情况和资金需求情况,为满足企业复工复产的资金需求做好准备工。

在了解到某公司因受疫情影响,复工复产在资金方面存在缺口后,该支行主管行长亲自带队,深入企业,与企业负责人进行座谈。

该公司生产所需原材料为卷筒箱板纸、水墨、淀粉和其他辅料,主要通过外地公司购入卷筒箱板纸,合作时间超过3年。下游客户业务往来3年以上,纸制品制造企业以小微企业为主,对上下游议价能力较弱,企业竞争力主要体现在与下游合作的稳定性。经走访了

解,该公司在人行征信系统、工商、税务、环保、海关部门的信用记录情况良好。

“在排查中得知,受疫情影响,该公司原材料储备无法满足现有订单需求,急需资金购置原材料。另外,由于物流周期变长造成回款周期变长,该公司急需资金周转。”该行普惠金融事业部总经理王丙钦说。在这个非常时期,该行全力支持小微企业复工复产,彰显危难时刻的企业担当,通过“税务贷”产品,向该公司及时发放贷款。

贴心服务 优化审批流程

“没想到这么快贷款就下来了,不耽误我们生产,太棒了。”近日,我市某公司负责人向工行许昌分行表示了感谢,使用工行最新的“税务贷”产品,从申请到放款,只用了一天时间。“授信一年,循环使用,按日计息,随借随还。”该公司对工行的贴心服务称赞不已。

“税务贷”是工行许昌分行基于企业经营及纳税数据,为诚信经营、依法纳税、征信良好的小微客户提供的信用贷款产品。该产品具有在线申请、智能审批、快速到账、随借随还、利率低等特点,最高额度达300万元,一年之内额度循环使用。

“我市某公司用的就是‘税务贷’产品。”工行许昌分行工作人员介绍,无论企业是否已经在工行开立账户,只要满足连续纳税两年以上、纳税评级A/B/M级且当前无欠税等基本条件,即可通过该行个人手机银行——“经营快贷”模块进行线上融资申请,根据指引完成纳税数据授权,最快当天即可完成审批放款,节约客户的时间成本,避免近距离

接触。

“除了‘税务贷’外,我行还通过‘结算贷’‘抗疫贷’‘e抵快贷’等贷款品种支持实体经济发展。”工行许昌分行工作人员说,在把握实质风险的前提下,该行通过开设信贷审批“绿色通道”,灵活运用各种复工复产信贷产品,简化审批流程等方式上下联动,高效地完成了企业账户开立、网银开立、贷款审批等一系列工作,实现信贷项目“即批即报”,为企业复工复产做好金融保障。另外,该行对一些因疫情受困企业在全面梳理的基础上,本着不盲目抽贷、断贷、压贷的原则,通过一系列举措做好金融支持。

精准施策 满足不同客户融资需求

“谢谢你们给我推荐合适的产品。有了这颗‘定心丸’,我们就能安心生产了。”我市某企业负责人说。

为更好地服务小微企业,该行紧密结合地方经济发展特点,紧紧围绕服务区域性中心城市建设,主动对接不同产业有资金需求的小微企业,提供不同的产品组合满足小微企业集群客户的个性融资需求。

与此同时,该行持续融资供给,服务小微增量扩面、提质降本:增加信用贷款占比,加强“滴灌”式融资供给,突出抓好信用等级AA-(含)以上优质客户信贷需求的高效满足,不断提升优质信贷市场与信用贷款占比;重点加强线上产品投放,优化对产业链上下游小微企业的金融支持,共建供应链金融生态圈。

支持企业复工复产,工行许昌分行永远在路上。

财经界

开启财富之门



ICBC

中国工商银行

许昌分行

协办

您身边的银行

可信赖的银行

咨询电话: 95588



中国建设银行

China Construction Bank

许昌分行

龙行天下 支付无忧

移动支付从此不同

龙支付扫码轻松支付, 刷手机秒速取现, 潮流聚会AA付款, 更有刷脸、声纹等更多炫酷取款方式。

详询建行许昌分行各网点

刮刮乐新票“蓝色奇迹”上市

面值10元 最高奖金40万元

本报讯(记者 李晓 通讯员 完永杰)近日,记者从市福彩中心获悉,福彩刮刮乐再添新成员,带着浩瀚星空里的幸运星的刮刮乐新票“蓝色奇迹”(右图)登陆莲城。该彩票面值10元,最高奖金40万元。

“蓝色奇迹”刮刮乐的票面以浩瀚的宇宙为背景,背景上印有幸运流星群划过天空,寓意将中奖的幸运带给彩民。金色的星星、闪耀的钻石“镶嵌”在

彩票中央,带来炫目的效果。

“蓝色奇迹”刮刮乐的玩法很简单:“中奖号码”与“我的号码”为横、竖分列布局,如果相同,即中得其相交线上的奖金。

“蓝色奇迹”刮刮乐的中奖规则为:刮开彩票的覆盖膜,如果任意一个“我的号码”与任意一个“中奖号码”相同,即可获得该“我的号

码”水平方向与该“中奖号码”垂直方向相交位置所示的奖金。中奖奖金兼中兼得。





刮刮乐“蓝色奇迹”票面



刮刮乐“蓝色奇迹”中奖示意图

“我与体彩”征文选登

风雨同舟十三载 唠唠我的“体彩经”

方浩然

2007年8月,意气风发的我刚刚跨出大学的校园,步入社会。那时,我做出了一个大胆的决定,放弃自己的专业,选择了创业之路——“卖彩票”。

同年9月,我有幸申请到了体育彩票销售实体店,从此成为体彩大家庭的一员。我把经营好体彩销售实体店当成事业去呵护,在与体育彩票风雨同行十三年中,通过学习逐步积累销售经验,销售业绩也逐年递增,2019年达到年销售上千万元的历史最好业绩。一路走来,风雨兼程,我真的感慨颇多。

我在多年工作实践中积累了一些彩票的销售心得,在这里跟大家分享。

树立自己独特的品牌形象。实体店销售形象有两层含义:店面形象和社会形象。店面形象方面,彩票销售实体店要有醒目的招牌、规范的走势图和规范的宣传、营销等,才能够吸引更多的顾客。除此之外,实体店还有一个形象,是在实践工作中靠诚信经营、文明服务积累起来的。

创新宣传营销方式。要想卖好“顶呱刮”,货源要备足。俗话说得好:“货

卖一堆山,品种要齐全,展示要到位,中奖宣传要跟上。”为此,我在这几个方面没少下功夫。例如,在2018年世界杯期间,“顶呱刮10周年”新票上市。我备足彩票,进行网点即开“顶呱刮”敞开展宣传销售,通过展示效应来营造氛围。同时,凡购彩者刮中50元以上的奖金,我立即放鞭炮做中奖宣传,还利用张贴中奖喜报、制作微信中奖相册、拍摄中奖抖音视频等方式进行宣传,做到“凡出大奖必有响声”,取得了非常好的效果。

诚信经营、礼貌待客、服务至上。

销售经营中要“言必行、行必果”,时间长了,购彩者才能真正体验到信誉至上的口碑。一个有头脑的经营者,会用自身专业化的工作热情和充满真诚的话语打动每一个顾客,语言艺术是彩票营销实践中非常重要的一个环节。一声“祝你中奖”“欢迎下次光临”等暖心的问候,会让人感到格外舒服。