



本期版头题字：李谦

鸬鹚天 端午

□ 曲宝文

折艾虔诚插檐堂，
龙舟披彩闹端阳。
舂米小院包香粽，
携酒江边祭国殇。
生楚地，殁潇湘。
天聪睿智著华章。
丹心不遇东流去，
泪水魂消百世芳。

五律

夏花灿烂(组诗)

□ 张晓峰

雏菊

幽香醉小蜂，灿灿蝶留踪。
绿叶收花韵，黄颜染笑容。
芬芳薰肺腑，形状沁酥胸。
雨送春光远，风迎暑气浓。

玫瑰花

炎夏蒙蒙雨，轻盈沐棘枝。
绛珠蝴蝶醉，仙蕊野蜂痴。
戴月馨香魄，临风窈窕姿。
赠人留韵味，信物迓情诗。

紫罗兰

植根盆土上，发紫见忠诚。
玉馥阳台荡，仙姿户牖行。
飘烟涂玉面，飞雨洗氲醒。
炎夏清凉失，春归闷热生。

满天星

芳草冒新株，风吹韵复苏。
不闻栖霞水，时见漱珍珠。
疏影依稀存，浓香隐约无。
暮春飘蕊径，初夏缀征途。

夏雨

□ 晓梦

雷响三山外，云来一阵风。
檐前挂飞瀑，街上走鱼龙。
秀麦飞千浪，长藤舞半空。
应知今夜里，好梦与君同。

莲城诗话



栏目主持：庄生

以斗鸡诗映射 统治阶级奢侈生活

□ 白华

《斗鸡诗》是汉末三国时期文学家应场创作的一首五言古诗。该诗叙述了曹丕兄弟斗鸡取乐的热烈场面，真实地记录了曹氏兄弟当时空虚无聊，整日斗鸡的闲逸生活。全诗层次井然，语言质朴精当；叙述平允得当，虽为奉和应制之作，却不阿谀过誉。

全诗可以分为四层，作者依照顺序，次第写了斗鸡的全过程。

开头四句为第一层，写因何斗鸡。心情不好闷闷不乐，于是，曹丕、曹植兄弟俩来到斗鸡场，并命车驾赶快去迎接亲朋好友，同玩共乐。在那个时代，一般人家是不会有车驾的。能够“命驾迎众宾”的，显然不是寻常百姓，当属豪富之族。这就点明了主人的身份地位，富豪子弟。之所以心情不好，是因为整日价声色犬马，好看的玩艺儿都看遍了，丝竹管弦也都听厌了，没有什么好玩乐的了，唯有斗鸡，且竟至终日，才能唤起一些刺激。寥寥数语，道出了纨绔子弟生活的奢靡和无聊空虚。

中间十句为第二层，写斗鸡的场

面。从两鸡准备相斗，到战幕拉开，到搏斗进入高潮，到相持不下，作者以拟人的手法，将斗鸡的气氛叙写得紧张且又逼真。这种气氛，正是此戏博取人们欢心，喜爱的原因。而且，从早斗到晚，还不分胜负。这鸡的耐力、素质是相当可观的，从中足可看出在鸡的饲养上下了何等功夫。最后，一鸡终以刚健、矫捷的身手压倒群雄，称霸于斗鸡场，斗鸡之戏就此结束。

“四坐”两句为第三层。在座的人高兴地称赞不已，主客从中得到了很大的快乐。“怀悦欣”承开头的“怀不乐”，前后情绪上的巨大变化，形成了鲜明的对比。

末尾二句为第四层，是对斗鸡之戏的小结，说明了斗鸡之所以流行的原因。

全诗首尾呼应，精彩处则在斗鸡过程，从迎战到战斗，张翅舞爪，羽毛纷飞，斗得从晨到昏，从难分难解到胜负定局。层次井然，语言质朴精当。该诗除了生动形象的给人以身临其境的感觉之外，并无什么深刻的社会意义，只是客观的上让我们看到了当时统治阶级奢侈生活。

《斗鸡诗》

应场

戚戚怀不乐，无以释劳勤。
兄弟游戏场，命驾迎众宾。
二部分曹伍，群鸡焕以陈。
双距解长绁，飞踊超敌伦。
芥羽张金距，连战何缤纷！
从朝至日夕，胜负尚未分。
专场驱众敌，刚捷逸等群。
四坐同休赞，宾主怀悦欣。
博弈非不乐，此戏世所珍。

建安风骨 (50)

努力比选择更重要

□ 李晓琦

在一次同学聚会上，一位同学发出感叹：“如果当初我选择考研，而不是毕业后就工作结婚，肯定不会像现在这样碌碌无为。”

他的感叹立即引起众人的共鸣，大家纷纷附和：“如果当初我选择另外一个专业，肯定混得比现在好。”“如果当初我留在上海，而不是回到家乡的小城，现在肯定也混成精英了。”……最后，大家的话题全部转移到了一个人身上：“如果温冉当初不选择辍学，一定是混得最好的。现在，不知道她过得怎么样？”

温冉是我们的高中同学，那时，她的成绩是全班最好的，最有希望考上名牌大学。可是，在高三的关键时期，她的父亲患了重病，花光了家里的积蓄，还欠了外债。她不顾大家的劝阻，毅然选择辍学打工，与父母共渡难关。

当我们这帮同学背起行李走进大学校园的时候，温冉正灰头土脸地在一家小饭馆洗盘子。现在，我们对生活和工作尚且有诸多不满，高中未毕业的温冉，一定混得惨不忍睹吧？

半年后，在一次商务活动中，我意外和温冉重逢。时隔10年，我怎么也不敢相信，眼前这个神采奕奕的女子就是当初那个辍学洗盘子的女孩。我对她的经历充满了好奇，而她也毫不隐瞒，将这些年的遭遇和盘托出。

当初辍学后，年龄小，又没文凭没技术，温冉只能洗盘子、发传单。

无论做什么，她从不偷工减料，都努力做到最好，让别人一下子记住她，下次有活儿还会主动找她。

凭着这股认真劲和韧劲，温冉的收入逐月攀升，能维持家里的日常开销和父亲的医药费了。稍稍松了一口气，她开始认真规划自己的职业之路，这样小打小闹做散兵游勇肯定不是长久之计。那时，她对销售产生了兴趣，决定到大公司做销售员。

可惜，因为学历太低，又没有任何销售经验，温冉一连找了几个大公司，都被拒之门外。她没有沮丧，更没放弃，而是重拾课本，报了函授班，开始给自己的简历镀金。

那几年，温冉一边忙着打工赚钱，一边忙着读书参加考试，一天只睡三四个小时。困了累了，就洗把脸，强迫自己振作起来，看得父母常常忍不住掉下泪来。

付出就有回报，温冉陆续拿到了高中文凭、大学文凭。有了这些敲门砖，她终于顺利地进入一家大公司营销部，做了一名普通的销售员。

这时，温冉和爱情邂逅，并很快结婚生子。做家务，带孩子，照顾父母，但无论多忙，她脑子里都会想着怎么让客户签下合同。每次出门，一定要把自己收拾得干干净净，给客户留下一个好的印象。

为了提高自己的销售水平，温冉把产品资料打印成册，一有时间就拿出来看，直到背得滚瓜烂熟。坐火车，住酒店，她也绝不闲着，总是拿一些心理类和口才类的书看，反复研究说话技巧和客户心理，以便让谈话更

有成效。

几年下来，温冉的销售业绩节节攀升，从最初的普通销售员到白金级销售员，再到销售主管、销售经理，一直到销售总监。不久前，该公司开拓新的市场，需要一个副总全权负责，她击败众多竞争者，成为公司最年轻的销售多。

当初那个洗盘子的小女孩，就这样靠着自己的努力，一步一步成了职场精英。如今的温冉，拿着百万年薪，早已帮父母还清债务，有恩爱的老公和可爱的孩子，生活可谓春风得意，精彩无限。

我们总是以为，一个选择会关系到一个人一生的命运。选择对了，以后的路会顺利很多，选择错了，可能就毁了一生。其实，这只是人们为自己找的借口。人生路上，选择并不是最重要的，努力才是。努力的人，无论选择哪一条道路，都能在这条道路上走出精彩。



本版图片均为资料图片