

2018 许昌(第十届)“双 11”购车节今日开幕

现场订车送大礼, 年终巨惠不容错过

本报记者 任萌

规模大、优惠力度大, 最高优惠 30 万元; 车商多、车型全, 近 60 家车商携数百款车参展。今天上午, 许昌报业传媒集团举办的 2018 许昌(第十届)“双 11”购车节在许昌职业技术学院体育馆盛大开幕。

3 天展会期间, 除了车商推出的巨额优惠外, 主办方还将送出看车礼、订车礼、抽奖礼等多重大礼。只要您来到这个 2018 年年终最大规模的车展, 就会感觉不虚此行。

买车想省钱 到“双 11”购车节就对了

每年的 11 月 11 日(“双 11”), 是电商促销的节日。在网上看车, 看得见却摸不着。在“双 11”购车节, 消费者不但能同时享受线上、线下的多重优惠, 而且能现场试驾、购车, 享受一站式购车服务。

据了解, “双 11”购车节吸引了我市多家热销品牌的关注和支持。上汽大众、一

汽-大众、长安汽车、一汽马自达、北京现代、长安马自达、东风风行、长安福特、广汽本田、五菱宝骏、汉腾、一汽丰田、东风雷诺、东南汽车、众泰汽车、别克、雪佛兰、哈弗、比亚迪、上汽名爵、上汽荣威、广汽传祺、长安欧尚、东风风光、力帆汽车等品牌悉数到场。此外, 欧拉、江淮、北汽、云度、哪吒等多个新能源汽车品牌也在车展现场亮相, 为许昌消费者带来全新的购车体验。

移动展厅是厂家进行户外展示的一种有效方式, 不受风雨等恶劣天气的影响, 消费者来到现场可以像在 4S 店展厅一样看车、买车。本届车展, 别克、雪佛兰、一汽丰田、广汽丰田等多个品牌在厂家的大力支持下将移动展厅布置在车展现场, 让您买车更舒心。

主办方送礼 订车就领万元大礼包

本届车展, 主办方许昌报业传媒集团

决定大手笔回馈消费者, 不论是到场看车还是订车, 您都能领到主办方提供的礼品。只要来现场签到观展, 您就可免费领取主办方送上的礼品一份。上万份免费礼品等您来领!

只要您在现场订车, 就可以领取价值上万元的订车大礼包。订车大礼包包含价值 2980 元的购车大礼包(不含工时费)。仅需花 280 元工时费, 您的新车将拥有全车太阳膜、行车记录仪、车载应急工具箱, 并可享受新车封釉、除甲醛等服务。此外, 订车大礼包还有许昌丽娜整形提供的价值 8888 元的美丽套餐, 让您尽享超值服务。

购车新体验 动手手指就能省到钱

2009 年—2018 年, 每年第四季度, 由许昌报业传媒集团举办的为期 3 天的“双 11”购车节都会成功举行。购车节以车商年度冲量、刺激市民消费为目

标, 每一届均以规模盛大、价格优惠、成交量大而深受商家和市民喜爱。加上许昌报业传媒集团推出的大型团购活动, 这一品牌车展受到了购车人群的热捧。

今年, 是“双 11”购车节举办的第 10 个年头。记者从“双 11”购车节组委会了解到, 目前已有 500 多名消费者通过报名通道填写了购车信息, 报名人数仍在不断增加。随着“双 11”购车节的开幕, 如果您想参与到汽车团购活动当中, 可以到车展现场组委会处进行咨询, 或关注微信公众号“许昌车市通”进行报名。动手手指就能省到钱, 何乐而不为?

车展咨询电话: 4396897、4399717、18803743699

观展路线: 乘坐 6 路、103 路、101 路公交车可到达许昌职业技术学院体育馆



雪佛兰沃兰多实拍

沃兰多帮您化解各种出行囧场景

许昌骏达雪佛兰车展期间推出低于 7 折购车巨惠政策

本报记者 朱占华 文/图

出行囧场景 2: 出行的行李放不下

每一次出行游玩, 准备的行李往车上搬的时候却发现后备箱根本放不下所有的行李物品, 无奈之下只好把行李放到座位上, 于是, 车内空间变得拥挤不堪, 舒适性无从谈起, 出行的好心情也大打折扣。有了沃兰多, 出行不再为装不下行李而烦恼。沃兰多轴距长 2796mm, 拥有超大的车内空间。在 5 座的情况下, 沃兰多的后备箱容积达到 479L, 把第二排、第三排座椅分别按 4 比 6、5 比 5 的比例放倒后, 能获得 1520L 的超大空间。如此充裕的空间, 还用愁行李无处安放吗?

出行囧场景 3: 方向感失灵, 迷路了

出门在外, 尤其是从未去过的地方, 出发时对未来探索过的地方充满憧

憬, 可是开着车转了几圈后, 想象中的美丽景观一直没有出现, 迷路的感觉真让人崩溃。沃兰多搭载全新一代 My Link 智能车载互联系统, 车主只需用手机连接该系统, 即可轻松使用智能在线导航功能, 轻松找到自己的目的地。另外, 全新一代 My Link 智能车载互联系统还涵盖智能语音电话、在线语音识别、智能行车助手等实用功能。

自驾出游的种种问题沃兰多都能轻松应对, 更不用说日常工作用车问题了, 沃兰多“全能家轿”这个名字可不是徒有其名。在 11 月 9 日至 11 日的许昌“双 11”购车节上, 许昌骏达雪佛兰大篷车不但为消费者带来了包括沃兰多在内的雪佛兰全系车型, 而且有比 7 折还要低的折扣购车优惠政策, 让你省钱到家。

菲斯塔

首位许昌车主喜提爱车

本报讯(记者 朱占华 文/图)近日, 北京现代全新紧凑型车菲斯塔(LAFESTA)上市。菲斯塔共有 5 款车型, 分别搭载 1.4T 和 1.6T 发动机, 售价为 11.98 万至 15.48 万元。菲斯塔采用以感性和运动为核心的全新一代设计理念 Sensuous Sportiness, 是专门针对中国市场而设计的一款车型。10 月 25 日, 菲斯塔在许昌恒悦北京现代 4S 店迎来了它的第一位许昌车主——张永奎。该店举办了隆重的交车仪式。

菲斯塔将主要用户定位于年轻群体, 专门为 28 岁至 32 岁, 个性张扬, 对汽车的要求更时尚、更前卫、更动感的年轻人。如果站在菲斯塔跟前你就会发现, 菲斯塔在车身与车窗等多处利用黄金分割比例求得视觉上的美感, 外观充满力量感的同时兼具“运动范儿”。据许昌恒悦北京现代 4S 店总经理董艳新介绍, 为了满足年轻人的个性化选择, 菲斯塔还推出了 8 种颜色。菲斯塔配备的 10.25 英寸悬浮式中控屏可实现三屏联动, 配合 7 英寸液晶仪表盘、可触控操作的空调面板, 带来更好人机交互体验。

菲斯塔搭载了 240TGD i 发动机以及标准和高功率的 280TGD i 发动机。其中, 240TGD i 发动机曾荣登“沃德十佳发动机”榜单, 为用户带来强劲动力的同时兼顾经济性, 百公里综合油耗为 5.2L; 280TGD i 高功率发动机与 7 速双离合变速器组成强劲动力组合, 最大功率为 150kW, 百公里每小时加速仅为 7.6 秒。

智能技术方面, 菲斯塔搭载的智心合一系统对人身安全做到极致的保护。菲斯塔搭载的百度智能网联 2.0 系统, 内置了包括 QQ 音乐在内的国内三大曲库, 能够实现场景化语音交互系统与智能化家居互联智能功能, 用户只需要用自然的语音就可开启对车辆的控制。董艳新说: “车联网智能语音技术则能够为用户带来更加人性化的体验。

如果你也喜欢菲斯塔, 不妨到位于市区梨园转盘东 1 公里恒力物流园的北京现代许昌恒悦 4S 店或位于禹州腾飞大道与禹王大道交叉口向北 200 米路西恒力汽贸城的北京现代禹州双亿 4S 店赏车、试驾吧, 也许它就是你想要的。



图为交车仪式现场



科雷嘉实拍

★要购车 找报业★



许昌车市通 买车更轻松



报业车友俱乐部 购车养车全无忧



团购报名 买车更优惠

记者节, 说说“报业车展”

侯力强

11 月 8 日是中国的记者节。这个节日, 从 2000 年设立开始已有 18 个年头, 或许很多人并不知晓。正如众多记者, 辛勤耕耘写作新闻、甘做“嫁衣”不为名利而身居幕后。

不过, 很多行业的从业人员都是如此, 笔者不想在此多言。因为今年许昌车市的收官之作“双 11”购车节于 11 月 9 日在许昌职业技术学院体育馆开幕, 笔者想就十多年来参与策划、宣传、举办“报业车展”的经历说说自己的感受。

遥想 2003 年, 许昌车市尚未形成“气候”, 家用车还是稀罕物, 4S 店仅有几家之时, 许昌报业传媒集团(许昌日报社)就举办了第一场车展。十多年来, “报业车展”从无到有、从小到大, 见证了许昌车市的发展。一个城市需要有自己的会展品牌, 如郑州的“大河车展”一样, 许昌的“报业车展”何以在十多年历久弥新, 成了许昌会展行业的一面旗帜? 笔者以为, 有以下几个方面的原因。

借助报业大平台, 树立车展大格局。许昌报业传媒集团旗下有《许昌日报》《许昌晨报》等主流媒体以及十多个新媒体, 在许昌及周边地区拥有强大的影响力, 在汽车厂商中享有较高的美誉度。因此, “报业车展”自诞生以来就深受车商和消费者欢迎, 不断引领汽车市场前行。

汽车厂商重视, 给出大幅优惠。每届车展前, 许昌各大品牌车商纷纷向厂家申请政策, 积极参与车展, 让广大市民在赏车试车之余, 感受到汽车带给人们的美好生活。在今年的“双 11”购车节上, 在厂家的大礼支持下, 许昌各大车商不仅展示最新的车型, 还为许昌消费者带来最大的购车实惠。到“双 11”购车节购实惠车, 是许昌市民的最佳选择。

紧跟车市形势, 打造特色车展。“报业车展”的诞生, 不仅让很多人第一次与汽车有了零距离的接触, 还让参展商看到了许昌惊人的消费潜力。十多年风雨一路走来, 由许昌报业传媒集团主办的车展已经成为各大汽车厂商开拓许昌市场的重要窗口。正是得力于这一思路, 在“报业车展”上能买到便宜车、好车, “报业车展”是买车的最佳时机的说法不胫而走, “报业车展”的影响力越来越大, 有效地刺激了许昌车市的发展。

在此, 请允许我为自己祝福, 陪伴许昌车友这么多年; 也请为广大的车商祝福, 他们虽然现在赔钱赚吆喝, 但请相信他们的诚意; 更要为广大消费者祝福, 希望大家都能在这届“双 11”购车节上买到中意车型。

