



获取许昌工业经济信息和企业新闻,可扫描以上二维码,关注许昌日报社官方微信“天下许昌”。

许昌市青年创业促进会调研组到四通电力走访调研



图为调研时的场景

本报讯(记者 魏东雅 通讯员 李杏娟)11月13日,市工商联相关领导带领许昌市青年创业促进会调研组到长葛市四通电力设备股份有限公司(以下简称四通电力)走访调研,并进行了座谈。

四通电力成立于2007年,该公司董事长陈四甫从三间破瓦房起家,从生产防盗螺母起步,凭着勤奋、诚信的精神带领公司一路披荆斩棘,现已成长为一家人专业服务于电力线路安全,集研发、生产、检测、销售于一体的现代化企业,并且拥有河南四通检测技术有限公司、新疆四通高科电气设备有限公司、河南寒武纪石墨新材料有限公司、河南四通电力科技研究院有限公司等多家子公司。该公司现有防松防卸产品、防鸟设备、石墨接地产品、无损检测等四大系列产品,均为自主研发的专利产品,其中,石墨接地产品是四通电力近年来着力推动转型的新产品。该产品通过了中国电力企业联合会科技产品成果鉴定,被专家鉴定委员会评价为“综合性能达到国际领先水平”。

当天,陈四甫带领调研组参观了四通电力的展厅,介绍了四通电力的发展历程、企业文化、研发成果、未来规划等,并带领调研组深入车间、检测中心参观。在调研中,四通电力“达己、达人、达国、达天下”的精神和“让电网更坚强,让人家更幸福”的愿望,让调研组成员频频竖大拇指,纷纷表示被四通电力的产品和科研成果所震撼。

在座谈中,市工商联调研员赵建民表示,四通电力虽然从事电力行业的细分领域,却能生产出自主研发的产品,并能做到行业领先,很不容易。他建议该公司下一步要多与行业内大型企业探索合作,根据市场需求,不断扩大产品领域,增加市场份额,拓展增值服务;在石墨接地产品方面,要多收集典型案例,了解化工、石油等重点行业的安全保障措施,从客户角度出发,整合资源,不断提高在重点行业、重点领域的市场占有率。许昌市青年创业促进会会长王红军说,陈四甫的创业经历“很励志、很感动、很不易”。他表示,四通电力在行业内做到了国际领先,制定了行业检测标准,并且目标远大,相信前途大好。许昌市青年创业促进会秘书长刘虹汇报了该商会自成立以来开展的工作,表示要进一步建好平台,加强会员企业之间的了解、沟通,达成共识,实现共赢。

“桃花谷”里桃花艳

——记禹州德和鑫源现代农业开发有限公司总经理乔亚男

本报记者 魏东雅 文/图

这几年,记者采访了不少创业者,其中不乏“80后”“90后”,但是,记者还没有采访过从事农业开发项目的年轻女性创业者,直到见到乔亚男。

11月15日,记者来到位于禹州市小吕乡的禹州德和鑫源现代农业开发有限公司(以下简称德和鑫源),见到了乔亚男。记者很难想象,这个与土地打了几年交道的女孩,是一位大学毕业生,还曾经是模特大赛的冠军。她放弃了郑州的稳定工作,跑回老家当农民,带着乡亲们种桃,并准备把家乡打造成现代农业田园综合体,并为之取名阳翟桃花谷。11月2日,乔亚男带着她的冬桃产品在第十六届中国国际农产品交易会上亮相,受到了副省长武国定的高度赞扬。

不甘平淡 初入商海被“套路”

“这傻妮子,你能吃得这苦?老农民一辈子面朝黄土背朝天,谁能在土里‘创黄金’?”这是当年乔亚男决定辞去稳定工作回家当农民时,家人和乡亲们的反应,可她偏不这么想。要知道,她为此已经做了3年的准备,胸有成竹地要当一名现代农民。

2012年,一个偶然的机会,乔亚男在山东寿光发现了产量高、品相好的冬桃,便一下子被吸引住了。“人家一亩桃树就能结4000至5000公斤冬桃,品种名叫‘冬雪王’,是全国晚熟桃中的优良品种,目前河南省还没有人种这个品种的冬桃。”乔亚男说。不甘平庸的她逐渐萌生出创业的想法。

她顶住家人反对的压力,毅然放弃稳定的工作,到山东寿光打工边学习。在半年时间里,她从实习生成长为技术骨干,逐渐掌握了种植技术和经营管理能力。另外,她还到驻马店、信阳、郑州、长沙等地学习考察。经过3年的充足筹备,2015年,只有27岁的乔亚男创办了德和鑫源。在禹州市政府、小吕乡政府和该乡的小吕、岗马、晁喜铺、郎亭4个村村委会的支持与帮助下,该公司流转了1002亩地,培育优质冬桃种苗。

她选择的方向是正确的,可是没想到,她和她的公司却受到了很大的挫折。“当时,我们跟山东寿光

不甘平淡 初入商海被“套路”

“在这这些桃苗是优质品种,我们想办法把它们又销售了出去,损失并不大。”乔亚男说。她还积极参与扶贫,帮助贫困村发展集体经济,为禹州市鸠山镇和长葛市后河镇的两个贫困村分别送去了1万棵桃苗。

在邀请专家“把脉问诊”的同时,乔亚男加强公司团队建设,引进技术人员,为长久发展奠定基础。目前,该公司拥有高级职称技术人员3人、大学毕业生10人、林果种植园艺师6人、林果种植管理人员6人、基地种植养护工320人。

乔亚男在种植冬桃的同时,还

正确看待 当前的经济形势

就当前的经济形势,魏建国说,首先,要密切注意此次中美贸易摩擦的发展走向,贸易摩擦有可能是长期的,而且会延伸到其他领域,而“一带一路”倡议,将给中国经济尤其是民营企业打开另一扇窗。

其次,可以把此次中美贸易摩擦看成是贸易保守主义和贸易自由化、投资便利化的博弈。对全球治理,尤其是第二次世界大战以后的治理,中国的态度一直是很明确的。

在魏建国看来,中国将会在在未来10年打造出全球最佳营商环境,以更高水准的开放来倒逼高质量的经济的发展,这是从今年开始就必须做的。“所有现在的改革都是中国自身的需要,比如保护知识产权。现在,我国正在号召大众创业、万众创新,鼓励高新技术发展的前提。中国有自己的改革开放时间表和路线图,将会成为知识产权保护的大国和强国。”魏建国说。

对外开放给民营企业带来新机遇

虽然中美贸易摩擦给中国经济带来了挑战,但魏建国认为,“一带

路”倡议是中国第三次改革开放,给民营企业创造了历史上从未有过的机遇。

在魏建国看来,深圳特区的设立打开了中国第一个改革开放的窗口,这个窗口让世界了解中国,让中国了解世界,“但那时候还有很大的阻力”。

2001年,中国加入WTO,这是

引才引智 实现四季有果

合作的公司断了线,接下来该怎么办?

乔亚男又走出去学习、考察,并向专家们请教。她先后到禹州市农业局、省农业厅,邀请专家前来“把脉问诊”,并与之建立了长期合作关系。她还请来了原农业部规划设计研究院的沈瑾教授,进行现场指导。

按照农业专家的建议,每亩地种植“冬雪王”的数量应在110棵至150棵之间,行距为4米,而乔亚男种植的数量为每亩地417棵,行距只有2米。乔亚男带领员工,根据时节变化,逐步剔除桃苗。

“好在这些桃苗是优质品种,我们想办法把它们又销售了出去,损失并不大。”乔亚男说。她还积极参与扶贫,帮助贫困村发展集体经济,为禹州市鸠山镇和长葛市后河镇的两个贫困村分别送去了1万棵桃苗。

在邀请专家“把脉问诊”的同时,乔亚男加强公司团队建设,引进技术人员,为长久发展奠定基础。目前,该公司拥有高级职称技术人员3人、大学毕业生10人、林果种植园艺师6人、林果种植管理人员6人、基地种植养护工320人。

乔亚男在种植冬桃的同时,还

民营企业要打好“升级战”

——中国国际经济交流中心副理事长魏建国莲城开讲

本报记者 王培钦 文/图



图为活动现场

路”倡议是中国第三次改革开放,给民营企业创造了历史上从未有过的机遇。

在魏建国看来,深圳特区的设立打开了中国第一个改革开放的窗口,这个窗口让世界了解中国,让中国了解世界,“但那时候还有很大的阻力”。

2001年,中国加入WTO,这是

引进其他品种的桃及花卉。经过几年的发展,德和鑫源已经种植“冬雪王”560亩、早春大棚桃90亩、秋桃152亩、花卉147亩,加上冬桃优质母本园53亩及其他品种的桃,实现了春季有花、四季有果。

“我们的产品以‘冬雪王’为主,注册了‘禹缘’品牌。为了让消费者吃到健康的果子,我们不打农药,施肥只用秸秆、豆饼等生物菌肥,并通过了绿色食品认证。”乔亚男说。

2016年,由于产量低,乔亚男没有公开销售,而是赠送给亲朋好友品尝。这两年,由于种植密度尚未减到合理状态,她的果园还没有达产。“如果达产,仅‘冬雪王’的年产量就能达到10万公斤。”乔亚男自信地说。

理想远大 阳翟桃花谷规划已现

筹备三年,一出手就是上千亩的果园,从这些就能看出,乔亚男是个稳扎稳打的创业者,每走一步都深思熟虑。“德和鑫源的未来绝对不会只是现在这样。”乔亚男说。在采访中,当她把《阳翟桃花谷规划设计方案》摆在记者面前时,记者才知道了她的远大理想。

在这个方案中,乔亚男要把德和鑫源逐渐从农业生产型企业转型为现代农业田园综合体,集现代农业技术研发推广,农副产品预包装、深加工及生态农业体验观光于一体的产业示范基地;“建立一个生态循环的现代农业基地,打造一个设施完善的休闲文旅集群,倡导一种健康养生的田园梦境生活”。为此,她认真走好每一步棋。

小吕乡自然生态条件良好,但科技文化相对落后,劳动者素质偏低,农业增产不增效的问题突出。乔亚男实施“公司+基地+合作社+农户”的模式,增强种植区农民“造血”机能,同时大力推广林下药材种植技术,带动农业和饲养业的发展,发展特色经济,从而实现“发展一项产业、带动一片农民、振兴一方经济”的目标。

为实现产业融合,她准备在现有冬桃种植基地的基础上,加强农业基础设施建设,依靠先进的科学技术,发展多种附加值的“三无”(无污染、无公害、无残留)生态农业建设项目,组织带动广大农户

理想远大 阳翟桃花谷规划已现

生产绿色、有机农产品,并进行初加工、深加工、保鲜存储、包装生产,将产品推向国内外市场。她先后和中国农科院农产品加工中心、华西农林大学等单位合作,开展包括食用桃花精油提炼、桃脯、桃核、罐头食品等冬桃深加工及综合开发项目。

说乔亚男做事稳扎稳打,一点儿都不为过。早在2015年创业之初,她就通过大学同学介绍,与福建的永辉超市股份有限公司总部取得联系,并建立战略合作关系,在桃树



还未结果的时候,就为产品找到了销路。除此之外,她于2017年在京东、淘宝等线上平台开通了网络销售渠道,实现了线上线下同步销售。

历经波折之后,乔亚男坚信,“桃花谷”里的桃花格外艳丽。

理想远大 阳翟桃花谷规划已现

生产绿色、有机农产品,并进行初加工、深加工、保鲜存储、包装生产,将产品推向国内外市场。她先后和中国农科院农产品加工中心、华西农林大学等单位合作,开展包括食用桃花精油提炼、桃脯、桃核、罐头食品等冬桃深加工及综合开发项目。

说乔亚男做事稳扎稳打,一点儿都不为过。早在2015年创业之初,她就通过大学同学介绍,与福建的永辉超市股份有限公司总部取得联系,并建立战略合作关系,在桃树



“一带一路”的中心枢纽,在物流方面走在了前列。

民营企业 升级比转型更重要

11月1日,习近平总书记在京召开民营企业座谈会,并发表了重要讲话。他在讲话中高度评价了改革开放40年来民营经济为我国发展作出的重大贡献,充分肯定了民营经济的重要地位和作用,重申了党中央对发展民营经济的一贯方针,及时回应了社会关切,澄清了对民营经济的一些错误认识,深入分析当前民营经济发展遇到的困难和问题,明确提出了大力支持民营企业发展壮大6个方面的政策举措和对民营企业家的殷切希望,为保持民营经济发展良好势头注入了强大动力。

面对中美贸易摩擦,魏建国认为,民营企业要“学会两条腿走路”,不能过分依赖美国市场,要下决心把产品质量、科技搞上去,升级比转型更重要。

据了解,魏建国现任中国国际经济交流中心副理事长、执行局常务副主任,曾任原国家外贸部副部长,商务部副部长、党组成员,中共十六届中纪委委员、政协十一届全国委员会委员。魏建国长期从事我国对外援助工作及加工贸易和中国企业“走出去”工作,曾任中非合作论坛第二届至第四届中方主席,参与“一带一路”倡议及粤港澳大湾区和海南贸易港战略研究,对经济政策和经济形势有着很深的见解。