

“警保联动”深入推进

太保产险许昌中心支公司交警服务站揭牌



太保产险许昌中心支公司交警服务站揭牌仪式现场

□本报记者 任萌 文/图

12月12日上午,中国太平洋财产保险股份有限公司(以下简称太保产险)许昌中心支公司交警服务站揭牌仪式在位于市区魏武大道中段的博林大厦一楼举行。在揭牌仪式上,市交警支队副支队长赵继军与太保产险河南分公司车险总监管兴亮共同为太保产险许昌中心支公司交警服务站揭牌。

太保产险许昌中心支公司交警服务站的揭牌,标志着“警保联动”、服务群众工作在我市深入推进。今后,许昌车主可到太保产险许昌中心支公司交警服务站办理机动车6年免检业务,享受一站式服务,省去来回奔波的烦恼。

市交警支队车管所大队长贾涛告诉记者,太保产险许昌中心支公司交警服务站的成立,是市交警支队贯彻落实“放管服”改革及公安部提出的“马上办、网上办、就近办、一次办”要求的具体举措。该服务站是我市交警部门

推行“警保联动”后设立的第三个交警服务站。市交警支队今后将按照循序推进、全网覆盖的原则,在全市范围内陆续设立多个交警服务站,实现服务区域全覆盖,打通服务“最后一公里”,真正实现“让数据多跑腿,让群众少跑腿”。

“2018年,最高人民法院、公安部、司法部、银保监会联合建立‘道交一体化’处理平台,许昌是首批试点城市之一。太保产险许昌中心支公司在有关部门的大力支持下,在‘道交一体化’处理平台打造方面表现突出。太保产险许昌中心支公司交警服务站启用后,我们将严格按照公安交管部门的要求,为广大群众提供高效、便捷、温馨、专业、超值的交业务务便民服务。”太保产险许昌中心支公司总经理苏平峰说。

记者了解到,随着“放管服”改革的进一步深化,太保产险许昌中心支公司近年来推出了“太好赔”“太e赔”等便民服务,切实让许昌消费者享受到规范、高效、优质的“一站式”服务。

★要购车 找报业★



许昌市市通 买车更轻松



报业车友俱乐部 购车养车全无忧



团购报名 买车更优惠

15年来,许昌新纪元累计售出近3万辆汽车

该店店庆活动火热进行中,到店购车、保养可享诸多礼遇

□本报记者 侯力强 文/图

昨日,记者从许昌新纪元别克4S店(以下简称许昌新纪元)了解到,截至2018年12月5日,该店累计售出近3万辆汽车。为庆祝建店15周年,该店推出了诸多庆祝活动,到店购车、保养可享多重礼遇。

2004年,我市第一家别克4S店——许昌新纪元宣告成立。该店秉承“领先半步”的经营理念,弘扬“向上、执着、严谨、关爱”的企业精神,践行“忠恕、团队、安全、创新”的核心价值观,坚持“创造客户价值、创造员工价值、创造股东价值、创造社会价值”的企业宗旨,取得了良好的经济效益和社会效益。

该店从十几个人、几百平方米起步,在新老员工的辛勤努力下不断发展壮大,如今已成为拥有近百人服务团队、约3000平方米服务场所、辐射全市乃至周边各县市的大型标准化汽车销售服务企业。

许昌新纪元十分重视客户服务工作,经常派人赴上海总部学习。该店多名员工被评为“银牌销售顾问”、上汽通用“MOT金牌销售顾问”,多人获得上汽通用“银牌维修技师”称号。

15年来,许昌新纪元的售后服务能力得到很大提升,全新的售后车间可满足日常维修保养需求;完备的维修设备可提高工作效率,大大减少客户等待时间;专业的场外救援车、完备的应急救援机制,可为广大别克车主出行提供高效专业的售后保障。2017年,该店荣获“上汽通用汽车别克品牌五星级授权销售服务中心”称号。

15年很短,弹指一挥间;15年很长,每天都值得纪念。15年来,许昌新纪元经常组织员工学习,开展各项业务评比活动,努力使客户满意度达到100%。今后,许昌新纪元将继续砥砺前行,为广大市民和别克车主提供更加优质的服务。



为鼓励员工努力上进、更好地服务客户,许昌新纪元经常以各种形式奖励销售冠军

汉腾X5 EV 已经到店



汉腾X5 EV

□本报记者 朱占华 文/图

自成立以来,汉腾汽车一直秉承“造国人喜爱的车”理念,用匠心打造有品质保障的梦想座驾。近日,记者从许昌华锐汉腾汽车4S店了解到,汉腾汽车最新推出的首款纯电动车型汉腾X5 EV已经到店,喜欢这款车的消费者可以到该店试驾。

汉腾汽车拥有高品质的国际供应商体系,多家位居世界前列的国际供应商参与汉腾汽车的研发与制造,卓越的品质为车主的安全保驾护航。汉腾汽车还拥有超越同级车型的驾乘空间,以及前瞻智能的主被动安全系统BOS刹车优先、LDW车道偏离预警和电子防炫目后视镜、BSM盲点监测系统、前后排头部气囊、360°环视随动鸟瞰系统等。在竞争激烈的汽车市场上,汉腾汽车看到了汽车行业的发展趋势——电动化、网联化、智能化、共享化,并朝着这些方向不懈努力。

汉腾X5 EV基于汉腾X5打造,整体设计延续了汉腾X5的设计元素,不同的是,汉腾X5 EV采用星空元素设计的新样式前格栅,提升了整车的“颜值”。

□本报记者 朱占华 文/图

临近年底,很多奋斗了一年还未买车的消费者,开始为“衣锦还乡”做准备,其中一些人打算购买中级SUV。近日,记者对比多款中级SUV的“颜值”、性能和动力后发现,雪佛兰探界者和大众途观L都很优秀,那么,到底谁更出色呢?

途观L延续了大众的前脸设计风格,大气中透出时尚和精致。探界者的外观大气、硬朗、动感十足,尾部采用只有豪华品牌车型才会用的包裹式全景D柱设计,而且,还拥有占车顶面积75%的超大全景天窗,营造出无比通透的移动空间,冬天躺在车里看飞雪,真是无比浪漫的体验。

2018款途观L搭载了2.0T高、低功率发动机,其最大功率分别为137kW和162kW,峰值扭矩分别为320N·m和350N·m,传动系统采用7速双离合变速器。探界者提供1.5T+6AT和2.0T+9AT两套动力系统。探界者1.5T车型的最大功率为132kW,峰值扭矩为275N·m,2.0T车型的最大功率为191kW,峰值扭矩为353N·m,传动系统采用全新9速HYDRA-MATIC手自一体变速器(简称9AT)。该变速器是通用目前最先进的变速器之一,采用同轴设计,体积仅相当于普通6AT,大大提升了车辆的加速性能与燃油经济性;9挡控速可以获得更大的低挡传动比,在起步和低速时车轮获得的扭矩更大。

操控方面,探界者和途观L

论实力、比操控、拼速度

中级SUV探界者更出色

都是采用前麦弗逊独立悬挂、后多连杆式独立悬挂。途观L采用了全时四驱系统,而探界者采用的是智能四驱系统。在面对冰雪湿滑、泥浆砂石等特殊路况时,智能四驱系统的舒适度和经济性更高。

途观L采用了许多大众最新的科技,ACC高级自适应定速巡航系统、碰撞警告系统(带自动刹车)、预碰撞安全保护系统、车道保持系统等配置在保障驾乘者安

全的同时也推高了整体价格。探界者不仅把安全等级推向全新高度,而且刷新了消费者对SUV“性价比”的认知:探界者车身采用的高强度钢与超高强度钢比例达到82%,轻量化与整车被动安全防护能力都进一步提高;全系59项高科技标配,包含ABS/EBD、ESC电子车辆稳定控制系统、ROM主动防侧翻系统等主被动安全配置。此外,探界者17.49万至24.99万元的售价让更

多消费者有机会享受到它带来的卓越驾驶体验。

通过对比可以看出,途观L和探界者各有特色。外观方面,途观L稳重大气,探界者动感时尚,但探界者的黄金动力组合超越同级别车,因此,作为雪佛兰全球同级引入中国的战略中级SUV——探界者的性价比无疑更高。12月31日前到许昌骏达雪佛兰4S店购车,可以享受年终大促优惠政策。



许昌骏达雪佛兰4S店展出的探界者

汽车销售行业也需要“工匠精神”

□侯力强

今年是许昌新纪元别克4S店成立15周年。笔者认为,该店之所以能在竞争激烈的汽车销售市场上站稳脚跟,一个重要原因是坚持“工匠精神”。

近年来,笔者在采访我市汽车经销商时发现,凡是受消费者喜爱、能坚持做下去的汽车销售企业,例如正通汽贸、恒力汽贸、源流汽贸、亚飞汽贸等汽车集团和新希望雪佛兰、豫中丰田等4S店都具有这种“工匠精神”。

具有“工匠精神”的企业,有明确的目标,并能为了这个目标多年如一日地努力奋斗;具有“工匠精神”的企业,可以排除外力干扰,“开足马力”往前冲。在汽车制造行业,有多个百年品牌,如奔驰、奥迪、宝马、大众、福特、别克、雪佛兰、雷诺、丰田、本田等。这些品牌之所以屹立百年不倒,正是因为有“工匠精神”做支撑。

反观一些倒下去的企业,大多是为了追逐投资少、周期短、见效快的短期利益,而放弃了长远的目标的追求。就汽车销售行业来讲,前几年有不少4S店转行甚至倒闭,就是因为缺少“工匠精神”,缺少对服务细节的坚持,缺少对消费者和企业员工的诚信。在汽车生产领域经常发生汽车召回事件,其背后也是因为一些企业缺乏“工匠精神”,在生产环节不够认真、细致。近年来,在互联网大潮的冲击下,新的造车企业不断涌现,但真正能生存下去的企业有多少?笔者认为,唯有注重长期效益并坚持“工匠精神”的企业才能避免被洗牌的命运。

坚持“工匠精神”,说起来容易做起来难。就汽车销售行业来讲,“工匠精神”对企业的服务设施、员工素质都有很高的要求,并要求企业在运营的各个环节都能做到尽善尽美。很少有人知道,许昌新纪元别克4S店的不少员工经常早上7时多就赶到办公室,晚上忙到9时才回家,周末也不休息。现在市场竞争压力很大,销售利润一降再降,但是他们再苦再累也要保证为顾客提供微笑服务。

坚持“工匠精神”的企业,依靠坚定信念,坚持不懈地对产品进行改进、完善,历经千锤百炼的产品最终会受到众多消费者的喜爱。有了“工匠精神”,“价格竞争”会向“价值竞争”升级,企业的核心竞争力优势将进一步凸显。“天下大事,必作于细。”借此,笔者希望越来越多有“工匠精神”的企业在我市涌现。

