

# 工商界

## GONGSHANGJIE

许昌市工商联 联办  
许昌报业传媒集团

总第 169 期



获取许昌工业经济信息和企业新闻,可扫描以上二维码,关注许昌日报社工信部官方微信“天下许商”。

## 许昌市电梯商会 成立

本报讯(记者 王培钦)1月16日,许昌市电梯商会成立并召开第一次会员大会。该商会是由电梯制造、安装、维修、经营、设计、研究和教学培训单位自愿组成的全市电梯行业非营利性社会团体。

会上,西继迅达(许昌)电梯有限公司董事长刘金忠被聘为名誉会长,西继迅达(许昌)电梯有限公司总监吴娜担任会长,许昌罡华电梯安装维修有限公司董事长王清华担任常务副会长兼秘书长,许昌恒利通机电设备有限公司、许昌中原机电设备有限公司、许昌鑫利达电梯工程有限公司负责人担任副会长。

市工商联调研员赵建民对许昌市电梯商会的成立表示祝贺。他表示,该商会的成立有利于促进电梯行业健康发展,希望商会班子团结一心,互敬互谅,分工合作,团结奋进,切实加强自身建设,努力把商会建设成会员之家、服务之家和发展之家;提高亲和力,以发展为目标、以服务为保障,切实维护会员的合法权益,反映会员意愿、宣传发展政策、提供经济信息、联合抱团儿发展。充分发挥职能作用。他希望商会上下统一认识,把办好商会作为促进城市建设和完善基础设施的形象工程来抓;作为凝聚企业力量、为人民群众办实事办好事的民心工程来抓;加强行业自律,坚持诚信守法,把电梯商会办出特色,办出水平,把握机遇,加快发展。积极履行社会责任。积极引导会员企业关注民生,协调好劳动关系,促进社会和谐稳定,为政府分忧,帮社会解难,积极参与三大攻坚战,更多地回馈社会,帮助困难群体。

吴娜表示,在各级领导的关心指导下和各会员单位的大力支持下,商会筹备工作进展顺利,她深切地感受到许昌市电梯商会的成立顺应了行业发展的客观要求,体现了广大业内人士的迫切意愿。“我们要充分利用好许昌市电梯商会这个平台,建立和谐的电梯市场,把商会办成电梯企业的家、企业和政府之间的桥梁、政府的助手、企业的代言人,为企业自身发展、市场繁荣和全市经济社会发展作出应有的贡献。”吴娜说。

会议通过的《许昌市电梯商会章程》指出,该商会倡导电梯企业规范自律发展,提升电梯行业整体服务水平,引导和教育会员单位爱国、敬业、诚信、守法,为政府和企业提供双向服务;将组织会员开展行业之间的交流、互访等活动,不断增强开拓创新意识,促进许昌市电梯行业与国际市场接轨,深入开展电梯行业调查研究,向政府部门反映行业、会员的合理诉求,提出行业发展等方面的意见和建议,协调会员关系,帮助会员排忧解难;组织会员进行技术交流,推广新技术、新工艺;协助政府主管部门开展电梯行业统计工作,收集、整理行业信息,为政府制定产业政策提供依据。

2016年年底,中国互联网巨头阿里巴巴、腾讯相继提出新零售、智慧零售概念,这些概念催生了无人零售行业的快速发展。许昌甩手宝电子科技有限公司(以下简称甩手宝)总经理安创业把握住这一机遇,在无人零售领域开创了一片天地。

而立之年的安创业已经闯荡社会十几年。不管是南下深圳、东进上海还是北上首都,每干一件事,安创业都用心钻研,发现自身的短板并努力学习。正如他的名字一样,在走南闯北10年后,他开始创业。在历经坎坷之后,他曾一度消沉封闭,然而坚强的他从不轻言放弃,下决心从头再来,再次走上创业之路。如今,在他的带领下,甩手宝成为全省唯一一家无人零售解决方案服务商。

1月17日,记者来到位于中原电气城的甩手宝,采访了安创业。

### 历经坎坷 东山再起

安创业踏入社会较早。2005年,16岁的他南下深圳,进入比亚迪公司。他聪明能干,吃苦耐劳,从普工到领班再到厂长助理,只用了3年时间。囿于上市公司对学历的严格要求,安创业看到了生存空间的“天花板”,毅然离开了比亚迪。

经过几年锻炼,安创业在生产和管理方面学到了知识,积累了经验,可是在销售方面却存在短板。离开比亚迪公司后,他开始从销售员做起。他做过业务员,也做过推广员,天天“扫街”,还做过二手房中介。

2012年,他进入汽车装饰行业,开了一家汽车装饰店。随着互联网和电子商务的快速发展,安创业开始关注O2O模式,并于2015年大胆“试水”。他在上海创办了一家电子商务公司,搭建了一个O2O平台,开发了一款App,整合汽车装饰、汽车维修等行业资源。他还找来了天使投资,天使投资人同意给他500万元投资,但是必须达到相关条件。他非常高兴,开始进行系统和软件开发,不仅招募了几十名业务员,还发展了不少会员,取得了一定的业绩。

没想到的是,由于行业特性及其他原因,2016年,汽车装饰行业的O2O模式在短暂火爆后便“遇

# 唯坚持与创新不可弃

## ——记许昌甩手宝电子科技有限公司总经理安创业

本报记者 魏东雅 文/图

冷”,至今也没有形成规模。天使投资人看到这种形势,打了退堂鼓,安创业的创业梦想泡汤了,还为此负债100多万元。那年,他27岁。

满身伤痕的他非常颓废,把自己关在家里。看到辛苦劳累的妻子和活泼可爱的孩子,安创业重拾信心,从头再来。他应聘到我市的一家多媒体制作公司,当项目经理。上班期间,他接触到了自动点餐机、广告机等无人零售设备。

新零售、智慧零售概念提出后,他抓住机遇,踏入无人零售行业,于2017年再次创业,从事高端智能自助设备的研发和生产。

### 全省唯一一家 无人零售解决方案服务商

2017年年初,安创业揣着2万元钱北上,在北京租了几个工位,成立了一家公司,从事自助点餐机、广告机等产品的销售,货源由他原来供职的那家多媒体制作公司提供。为了节约成本,他以每月500元的租金在合租房里租了一个床位。

那段时间,他又开始“扫街”,见饭店就进,向店老板推销自助点餐机。他脑子灵活,在推销过程中,只要发现店老板缺什么就接什么业务,然后再去找相关厂家谈。他要让自己成为客户的综合服务商,尽最大能力满足客户的一切需求。

后来,他发现网络推广更有效、更省力,便果断开拓网络销售渠道,效果明显。到北京半年后,他不满于现状,回到许昌创办了甩手宝。甩手宝的定位是什么?安创业告诉记者,智能自助设备属于高科技产品,要软硬件结合,其技术核心在于系统和主板。“从业者有几种,一种是硬件工厂,生产机壳、配件等;另一种是软件开发企业,做系统开发、主板等技术性工作,而我要做的是解决方案服务商。顾客只需提出构思,我负责把构思变成实物,并为顾客提供不止一种款式产品供顾客挑选。”安创业说。

在安创业的办公室里,他为记者进行智能自取柜的操作。他打开微信“扫一扫”,扫描智能自取柜上的二维码,手机的用户端界面显示“点击开门”,点击后就可以打开智能自取柜,取走柜内商品后,用户端界面就会显示相应的商品,关门后

不用任何操作就会自动支付。关门后,把取走的商品放回柜内,用户端界面会自动取消该商品;如果放回商品时没有回到原位,用户端界面还会进行提醒。

“智能自取柜采用的是微重力和RFID射频技术,实现扫码开门自取的购物方式,柜内可放饮品、零食、生鲜商品、盒饭等,用途广泛。”安创业说,该公司现在已经开发出智能自取柜、自助点餐机、自助售货机、共享纸巾机、扫码充电站、汽车充电桩、共享陪护椅、无人收银机、3D透明展示柜、3D试衣镜、液晶显示屏广告机等智能产品,并为客户提供定制化解决方案。

“在河南省,我们是唯一一家无人零售解决方案服务商,全国也不超过20家。”安创业说。

### 向亿元产值目标迈进

就像格力的广告语“掌握核心科技”一样,安创业从一开始就把技术研发放在首位。“硬件生产方面,可以整合行业资源,由合作企业代加工,而系统、主板这些核心技术,必须自主研发。”安创业说。

目前,甩手宝有员工30多人,其中近30人为本科以上学历的研发人员。该公司拥有专利20项,包括实用新型专利10项和软件著作权10项。

安创业鼓励员工进行技术创新,采取“奖金+提成”的绩效考核制度,激励员工不断研发新技术、新产品。只要员工提出新方案、新措施,他就给予一定的奖励。如果员工提出了新想法,开发出新产品,他就提供一切便利条件,或是为其配备团队,鼓励其研发,在取得成果后给予一定的提成。在这些激励措施的推动下,员工始终保持了创新的激情。

甩手宝成立后,安创业充分利用百度、阿里巴巴等网络渠道进行推广。该公司只有3名销售人员,主要通过网络渠道进行销售。他注册了“甩手宝”“甩手乐”两个商标,主推的“甩手宝”品牌智能自助设备成为行业佼佼者。

安创业不仅进行自主研发、自主生产,还提供OEM代加工和ODM待开发生产服务,已通过高新技术企业认证,在国内同行业中



率先通过了ISO9001国际质量体系认证。他在产品销售给客户后,还提供长期的运维、系统升级等相关服务,并以较低价格收取服务费。

在采访中,西安的一位客商来到甩手宝,了解智能自取柜的功能,安创业向客商进行了讲解。“我们的客户多为智能自助设备的运营商和业内的相关配套企业。目前,我们只通过网络推广,订单就接不暇,我几乎每天都要接待来访的客商。2018年,我们的产值超千万元。2019年1月刚过半,我们承接的订单就已经超过了2018年的总和。

2019年,我将把2018年的利润全部投入研发,向亿元产值目标迈进。”安创业说,“以前我也曾模仿别人,采用别人的技术,但是常常受制于人,因此我坚信,只有不断创新才能立于不败之地。现在,也许有人会模仿我、复制我,但跨过门槛没那么容易,我的门槛就是创新。”

**面对面**  
MIANDUIMIAN

## 天津市河南许昌商会 各项工作迈上 新台阶

本报讯(记者 魏东雅)日前,天津市河南许昌商会召开了2019年年会,回顾2018年的工作,并对2019年工作进行部署。

会上,天津市河南许昌商会会长谢海生向长期以来关心支持天津市河南许昌商会发展建设的天津、许昌两市工商联领导,天津市河南商会及各兄弟商会表示衷心的感谢。他说,2018年,在社会各界的支持下,天津市河南许昌商会全体会员团结一心,同心同德,各项工作都迈上了一个新台阶。2018年,商会吸收了一批优秀的天津豫籍企业家,队员队伍进一步壮大,商会资源更加丰富,社会影响力进一步提升。商会坚持为会员企业服务的基本准则,积极架起政企沟通的桥梁,联络兄弟商会加强横向沟通。天津市河南许昌商会与天津市河南安阳商会建立了友好商会关系,并开展联谊活动,同天津市河南周口商会、天津市河南驻马店商会、许昌市企业家协会进行了互访;促成天津市静海区工商联与许昌市工商联成为友好工商联,为两地进一步招商引资做好服务工作。

他表示,在新的一年里,要把握机遇,找准定位,坚持靠团结求生存,靠团结谋发展,靠团结凝聚人心,进一步加强同在天津各地商会组织之间的合作交流,开创各兄弟商会共同发展的新格局,回报社会,回馈家乡,充分利用天津和河南两地的独特优势,积极搭建联络交流平台,引导和组织会员企业参加河南及许昌的各级各类经贸洽谈会、考察会,持续激发商会发展的动力与活力。

## 许昌市洛阳商会成立三年来

### 年年上台阶 满满正能量



图为2018年度商会工作先进个人上台领奖

本报记者(记者 魏东雅 文/图)1月19日,许昌市洛阳商会举行成立三周年庆典暨2019年迎新春团拜会,回顾了2018年度的工作,并对成立3年来的工作进行了总结。

会上,许昌市洛阳商会常务副会长茹富强致辞,许昌市洛阳商会党支部书记、副会长兼秘书长张正敏作工作报告,并公布了财务收支情况。会议宣布,经市工商联总支批准,成立许昌市洛阳商会党总支;聘请市工商联副主席、许昌华联民营企业服务中心主任、许昌市商协会联盟秘书长韩有良和东莞市洛阳商会会长尚广智为商会顾问,增加3家副会长单位,设立商会秘书处。

市委统战部副部长、市工商联党组书记寇玉平对会议的召开表示祝贺。他表示,许昌市洛阳商会

是一个活跃的商会,会员单位团结一致,抱团发展。商会成立以来举了很多活动,形成了一套完善的运行机制,富有奉献精神,并积极参加市市委统战部、市工商联举办的各项活动。近期,国家出台了关于加强商会建设的相关实施意见,为民营经济健康发展和商会建设指明了方向。希望许昌市洛阳商会及会员单位在新的一年里加强学习,尤其是学习习近平总书记在民营企业座谈会上的讲话精神,以及国家出台的相关优惠政策,抓住机遇发展壮大。希望各会员单位做强个体,从而壮大商会。2019年的经济形势依然严峻,但是要看到未来,看到希望,每个会员单位要沉得住气,克服困难,坚持“现金为王、‘剩’者为王”,真正做到稳中有进、稳中有变,希望商会努力扩大交流平台,提升服务能力,按照“四好

张正敏在报告中指出,2018年是许昌市洛阳商会五年发展规划的起步提升之年,面对中美贸易战、国内经济形势继续下滑的局面,在梁万奎会长和全体会员的共同努力下,迎难而上,在党建管理、商会互动、参政议政、商会联盟融合、扶贫攻坚、招商引资等方面开展了46项工作。回顾3年来的的发展,许昌市洛阳商会全体会员团结一致、众志成城,经受了各种考验,使商会工作年都有新突破、年年都有新成果。自成立以来,商会坚持党建引领商会发展理念,全面开展工作;作为主要发起者、倡导者、参与者与全国异地洛阳商会联合成立了海内外洛阳商会联盟,与许昌本地商会联合成立了许昌市商会联盟。3年来,商会开展的“走出去、请进来”活动均由会员单位自掏腰包,无商会经费支出;商会的2名专职人员没有任何工资、福利补贴;没有奖品、礼品支出,每次年会的礼品、奖品均由会员单位和社会爱心人士捐助。3年来,商会共参加各类活动120多项,其中2015年参加15项,2016年参加25项,2017年参加38项,2018年参加46项,年年有进步、年年上台阶。3年来,许昌市洛阳商会始终关注贫困村建设,关注贫困户的家庭情况,关注孤寡老人的生活,关注环卫工人的冷暖,关注敬老院的发展,共计组织捐款捐物15次,总价值50多万元。

会议表彰了2018年度商会工作先进个人,并颁发了荣誉奖牌,为常务副会长单位、副会长单位、理事单位、秘书长、副秘书长授牌,还邀请建行许昌分行的相关负责人介绍了企业金融业务对接项目。