

促进媒体融合,打造品牌车展

——2019许昌“3·15”诚信车展组委会负责人答记者问

□ 本报记者 侯力强

3月15日—17日,由许昌报业传媒集团主办的2019许昌“3·15”诚信车展将在许昌职业技术学院体育馆举行,众多消费者和车商翘首期盼。

日前,离2019许昌“3·15”诚信车展开幕的日子越来越接近,不少市民通过电话或网络方式咨询相关事宜。那么,2019许昌“3·15”诚信车展为什么这么受欢迎?这次车展有哪些亮点?昨日,2019许昌“3·15”诚信车展组委会负责人回答了记者的提问。

问:2019许昌“3·15”诚信车展举办的背景是什么?

答:汽车与每个人的生活密切相关。2019许昌“3·15”诚信车展举办基于以下原因:第一,许昌的4S店分布于市区周边,市民全部逛起来费时费力,举办大型车

展可以方便市民购车;第二,车展文化是汽车文化的一个重要组成部分,举办大型车展可以丰富市民的文化生活;第三,各个行业都在讲诚信,在“3·15”前后举办此次车展,可以在行业内增强诚信意识,为消费者保驾护航。

问:作为2019许昌“3·15”诚信车展的主办方,许昌报业传媒集团有何优势?

答:2004年春天,许昌日报社举办首届春季车展,开创了许昌媒体举办品牌车展的先河。15年来,“报社车展”规模不断扩大,成交量逐年递增,受到了社会各界的广泛好评。如今,“报社车展”已成为许昌市规模最大、最专业、最高效、商家参与最多的汽车行业交流展示平台,引领着许昌车市的发展方向,带来了良好的社会效益和经济效益。

问:现在,媒体融合被各大主

流媒体提上日程。请问在此次车展期间,组委会通过哪些媒体进行宣传?进行了怎样的融合?

答:在悄然来临的融媒体时代,组委会审时度势,确立了“做大优势,补齐短板,引领车市”的办展方针,从而打造品牌车展。组委会将传统主流媒体与新媒体进行融合,并注重线上精准集客,从而更好地服务广大车商和消费者。主流媒体方面,通过《许昌日报》《许昌晨报》《长葛报》《许昌开天广告DM》、许昌城市电视、许昌手机报、许昌网进行广泛宣传,力争使更多消费者知晓;新媒体方面,通过许昌报业传媒集团旗下10多个微信公众号以及微博、百家号、搜狐号等进行线上推广,网友拿起手机即可了解车展信息。

问:参展商对2019许昌“3·15”诚信车展有什么诚信承诺?

答:近年来,随着汽车销量的增长,车市中有悖诚信原则、有损消费者利益的行为不断出现——变相加价、明降暗涨、延期交车、拖欠车辆合格证等不诚信行为让人防不胜防。为体现主流媒体的公信力,此次车展,主办方召集的都是深受消费者信赖的诚信车商,以实际行动“叫板”汽车消费中的各种潜规则。因此,凡是参与本次诚信车展的商家,都是经过主办方层层筛选、完全值得信赖的诚信车商,让广大消费者放心购车。

问:2019许昌“3·15”诚信车展有什么亮点?买车有哪些优惠?

答:汽车市场回暖升温,新车上市,老款打折,现款降价……在此期间,车商要花大力气推广即将上市的新车,对部分老款车型进行降价。在汽车市场“新老交

替”的3月,对于购车族而言绝对是值得出手的月份。当然,在春节前没有购车的不少市民都在等着开年的第一波福利。如果您打算购车,那么一定到车展现场去看看。

车展期间,无论您是到现场看车还是订车,都能领到精美礼品。只要您在现场订车,就能领取主办方送出的超值大礼包。仅需花费少许工时费,您的新车就可享受全车贴膜、新车封釉、除醛等服务,并可获赠行车记录仪等礼品。

目前,本次车展的各项筹备工作正在稳步推进,在前期全媒体宣传的刺激下,各大汽车商家表现积极,将推出力度空前的优惠活动。相信此次车展会成为一场参展品牌更多、档次更高、车型更全、活动更丰富、价格更优惠的车市饕餮盛宴。

广汽传祺

推出“传祺聚惠行,好车先下乡”购车优惠活动

□ 本报记者 任萌 文/图

昨日,记者从广汽传祺许昌金祺4S店了解到,为积极响应国家“汽车下乡”号召,广汽传祺即日起推出“传祺聚惠行,好车先下乡”购车优惠活动,为广大许昌消费者带来多重购车巨惠。据了解,此次广汽传祺厂家推出的购车优惠力度空前,覆盖全系车型,意在引领2019年汽车市场首个促销狂欢季。

凭借出众的原创设计,传祺GM6自年初上市以来受到了众多家庭用户的青睐。此次广汽传祺厂家推出的“汽车下乡”惠民政策,传祺GM6率先响应,购车者可以享受首付2万元起的超低门槛优惠,获得5000元惠民贴息,还能享受5000元“焕新补贴”。

全新传祺GS5作为同级车型中的性能强者,同样为购车者准

备了“汽车下乡”的惠民政策,购车者可享受2年0利率和5000元“焕新补贴”。

刚刚荣获中国品牌紧凑型SUV保值率第一称号的全新传祺GS4在此次“汽车下乡”惠民政策中诚意满满,带来高达8000元的贴息促销,购车者还能享受2万元首付的低门槛购车优惠。

品质魅力家轿传祺GA4也推出了“汽车下乡”惠民政策——首付1.5万元起,2年0利率,最高可享5000元惠民贴息,为购车者的梦想提速。

此外,广汽传祺还针对全新传祺GS4和传祺GA4车型推出了惊喜活动:购车者扫二维码摇红包,就有机会获得最高4999元购车基金,超大惊喜触手可得。

广汽传祺一直坚持“以客户为中心”,10年来坚持以工匠精神追求极致。经过对造车技术的潜

心研发和对细节的苛刻把控,传祺制造的每一款产品在品质上赢得了多方权威机构认可,已经成为中国汽车品牌高质量发展的典范,连续6年蝉联J.D. Power中国品牌新车质量冠军。

针对用户服务需求的升级,今年年初广汽传祺在服务领域率先推出业内前所未有的创新举措——维修免费代步车服务。车主在爱车售后维修时,可以申请免费使用代步车。目前,全国已经有超过8000辆维修免费代步车投入使用,在新的征程中,广汽传祺整装待发,谋求产品与服务的新突破。

此次“汽车下乡”惠民政策,广汽传祺诚意满满地为购车者献上多重优惠大礼,希望为更多的用户开启美好的汽车生活,让每一位用户在2019年的逐梦之旅中拥有崭新的动力与可靠的伙伴。



广汽传祺许昌金祺4S店展出的传祺GS4

许昌骏达雪佛兰4S店

推出春季乐享出游嘉年华活动

□ 本报记者 朱占华 文/图

昨日,记者从许昌骏达雪佛兰4S店获悉,该店推出了春季乐享出游嘉年华活动,消费者最高可享7折优惠,还有精美礼品可拿。本周末,该店还为大家准备了插花DIY活动,让你在温馨、浪漫的氛围中选购爱车。

探界者是该店的一款热销车型。它搭载的2.0T双涡轮增压发动机的最大功率为191kW,最大扭矩为353N·m,动力强劲;传动系统采用9速HYDRAMATIC®手自一体变速箱,带来顺滑无顿挫的换挡感受;百公里综合油耗为8.3L,很好地平衡了强劲动力与燃油经济性;配合探界者强悍全面的智能四驱系统,前后轮最多50比50的扭矩分配,

助你轻松征服各种路况。

探界者拥有立体而犀利的曜黑前格栅,曜黑色亮面外后视镜、18英寸双五辐铝合金运动轮毂,迅猛气势呼之欲出。探界者的内饰也十分考究,握感舒适的真皮方向盘和真皮打孔座椅,辅以活力炫红缝线,营造出动感的驾驶氛围。当后排座椅放平时,车内空间可达1505L,灵活可变的大空间后备厢,能轻松装下帐篷、烧烤架、童车等春季出游需要携带的物品,为生活带来更多乐趣。

探界者搭载的全新一代My Link智联系统,拥有高德地图、考拉FM、网易云音乐、墨迹天气等丰富的车载App和终身免费Wi-Fi,让你畅享车载智能生活的无限乐趣。探界者还配备了新一代onStar安吉星科技系统,可实现碰

撞自动求助、道路导航、紧急救援、被盗车辆定位、免提电话、车况检测、4GLTE原装集成车载Wi-Fi、远程遥控等20多项车辆服务。探界者的车身采用高达82%的高强度钢与超高强度钢,车身关键部位的超高强度钢采用先进的TRB变截面滚压专利技术,铸就美系安全品质。有高安全系数的探界者相随,春季畅快出行无顾虑。

抢眼的外观、强悍的动力、高效的互联科技、周全的安全系统,让你快人一步探索春天的奥秘、发现春天的美丽。3月15日至17日,雪佛兰大型移动展厅将亮相2019许昌“3·15”诚信车展现场,雪佛兰全系车型、各种购车优惠政策和丰厚的礼品等你来,千万不要错过哦!



许昌骏达雪佛兰4S店展出的探界者

吉利汽车迎来2019年开门红

□ 本报记者 朱占华 文/图

近日,吉利汽车发布的销量数据显示,1月的汽车销量为158393辆,同比增长2%,环比增长约70%,迎来2019年的开门红。

据许昌有道吉利4S店总经理贾首鹏介绍,从吉利汽车1月的销量结构来看,吉利与领克两大品牌齐头并进。吉利旗下的博越、缤瑞、缤越、帝豪GS、帝豪GL、帝豪、远景、远景SUV、远景X3的9款车型1月销售过万辆;吉利高端品牌领克1月销售12588辆,持续热销;吉利新能源及电气化车型1月销售9022辆,环比增长44%,呈现良好的增长态势……吉利汽车1月的销量数据不仅刷新了自己的单月销量纪录,而且创下了终端销量历史新高。

“博系”:1月,博瑞全系车型

销售3365辆,环比增长110%。博越1月的销量为27503辆,环比增长61%。博越上市近3年来,总销量已突破68万辆,以月均2万辆的销量稳居SUV市场销量前列。

“缤系”:作为吉利品牌年轻化的代表,“缤系”车型销量再创新高。其中,上市首月销量即破万辆的缤越1月的销量为14627辆,环比增长11%,上市3个月累计销量达38110辆;“A+级运动风轿车”缤瑞1月的销量为12480辆,环比增长21%,上市5个月累计销量达45564辆。

“帝豪家族”:1月,帝豪、帝豪GS、帝豪GL3款车型销量继续保持破万辆势头,“帝豪家族”取得了53300辆的销量成绩。

“远景家族”:1月,“远景家族”全新远景、远景SUV、远景X3、远景S1的总销量为34539辆。

新生代高端品牌领克的市场表现同样亮眼,1月的总销量达12588辆,表明了市场及消费者对其越级产品实力、创新营销和服务模式的充分认可。领克01、领克02和领克03凭借鲜明的运动气质和独特的产品魅力,受到了年轻消费者的喜爱。

据了解,2019年是吉利汽车的产品大年,吉利汽车首款MPV嘉际、基于CMA架构开发的高阶运动SUV FY11、全新纯电动轿车GE11以及领克品牌新车等6款全新产品将于今年推出,同时,缤越、缤瑞、领克02等多款新能源及电气化车型也将陆续投放市场。我们有理由相信,在现有产品热销及新产品的助力下,吉利汽车将在2019年持续保持稳健增长,更加自信从容地助力中国品牌汽车取得新突破。



许昌有道吉利4S店展出的缤瑞

买车 全款还是分期

□ 本报记者 侯力强

“我想在2019许昌‘3·15’诚信车展上买辆车,但纠结于全款还是分期。你们能帮我分析一下吗?”昨日,消费者王先生打来电话咨询。

以前消费者去4S店买车,销售顾问会告诉你这款车优惠多少;现在你去买车,销售顾问会问你全款还是分期,分期购车还能再优惠一点儿。

选择哪种分期方式更划算

东城区一家4S店的销售顾问告诉记者,现在,很多厂商推出了金融方案,买车时首付更少了。对于消费者来说,选择哪种分期购车方式更划算呢?

首先,购车人要和4S店把最终价格谈好;其次,让销售顾问计算出分期购车的总费用(要把每一项都列清楚,尤其是利息和手续费),部分地区还会出现装潢、保养费用以及在4S店购买3年保险之类的附加条件;最后,让销售顾问把买车的总费用算出来,将这些内容保存起来。

购车前,到经常使用银行卡的银行咨询车贷,因为它们最熟悉你的财务状况,放款会比较快,然后看看同样的金额,4S店和银行各收取多少手续费、利息,最后对比一下4S店和银行的手续费、利息,看谁的更低。

如果4S店和银行收取的利息、手续费相同,那么选择银行分期,这样可以免去4S店的附加条件,比如购买3年保险、汽车装饰品等。

分期购车一定要量力而行

分期购车虽然有很多优点,但是它的缺点也不少。对于大多数人来说,分期购车最大的缺点就是会增加费用。分期购车需要支付的手续费和利息,对于工薪阶层来说是一笔不小的开支。

另外,分期购车的手续比较麻烦。全款购车可以直接提车,而分期购车需要办理一系列手续,既要银行审核签约,又要等待贷款发放。此外,分期购买的车辆在过户时很麻烦,如果想换车,就要先把贷款还清。

总的来说,分期购车和全款购车相比,有优点也有缺点,消费者一定要根据自己的实际情况选择,不要盲从。

零首付、零利息购车的利弊

零首付、零利息购车近年来非常流行,也最吸引消费者。那么,零首付、零利息购车到底有什么利弊?

虽然零首付对于手头缺少资金的购车者的确有帮助,但零首付也有风险,因为每月的还款金额比较高。那些收入不高的消费者还应该慎重考虑自己是否具备相应的还款能力。

对于零利息购车,消费者还要注意以下两点:第一,所谓零利息并非零费用,4S店会收取4%左右的手续费;第二,零利息购车不能享受相关活动的现金优惠,而有时现金优惠的额度是很高的。

三八妇女节

买辆哈弗H2送给她

□ 本报记者 任萌

近年来,随着女性车主越来越多,SUV已经不是男士的专属产品。进入2019年,随着小型SUV细分市场上消费者理性回归,真正具有SUV属性的产品更加受到消费者青睐。

小型SUV哈弗H2创享版始终坚持“只做真SUV不做轿车衍生品”的生产策略和品价双优的产品策略,以同级独有的真SUV属性和高性价比,再次刷新小型SUV市场标杆形象。

对于女性车主来说,SUV的用车场景要求它具备较强的动力性能和复杂道路适应性。哈弗H2创享版搭载的1.5T+7DCT动力组合,处于同级领先地位,拥有110kW的最大功率和210N·m的峰值扭矩,传动系统采用7速湿式双离合变速箱,让整车始终动力十足。

哈弗H2创享版拥有同级罕见的前麦弗逊后多连杆四轮独立悬架,搭配专业打造SUV底盘,可以应对更多复杂路况,能更好地满足年轻用户的探索需求。

“物美价廉”始终是大多数消费者的追求,哈弗H2创享版凭借品价双优的产品策略,以高安全性、高品质打动消费者。可以说,7万元级的定价让年轻女性消费者心动不已,而哈弗H2创享版与生俱来的安全基因则让她们更加安心。

哈弗H2创享版整车采用超过65%高刚性安全车身,不仅拥有A-NCAP和C-NCAP双五星安全认证,还在关键部位进行再加强设计,搭配全方位6安全气囊,为消费者出行保驾护航。它还拥有博世第九代ESP车身电子稳定系统,集成ABS制动防抱死、TCS牵引力控制、HHC上坡辅助、HDC陡坡缓降等功能,还配备了全新升级的TPMS胎压监测系统,防患于未然。

“明明可以靠颜值,偏要靠实力”这句俏皮话,也可以用来形容哈弗H2创享版。外观设计方面,它拥有两种风格的前格栅设计——家族式六边形前格栅和大U形前格栅,前者棱角分明张力十足,充满运动气息;后者霸气侧漏,颇具进攻性;新增LED光源大灯,与经典长条日间行车灯相得益彰;全新设计的18英寸铝合金轮毂,与车身侧面线条搭配,更加简洁大方。

近日,哈弗品牌推出了“哈弗全球销量500万神车下乡补贴至高2.8万元”优惠促销活动,3月31日前购买哈弗H2创享版,即可享受1000元现金礼、3000元置换礼及6500元金融礼等至高10500元综合补贴;还可享受“首付50%、尾款50%,12期0息;12至18期0息,最高可贷7.5万元;24期0息,最高可贷6万元;36期0息,最高可贷4万元;首付20%起,12至36期7.99%利率及24至60期标准息”等丰富金融政策。