

# 买新能源汽车,到大型车展上更省钱

## 11月8日至10日,2019许昌(第11届)购车节暨新能源车展将在许昌职业技术学院体育馆举行

□ 本报记者 任萌

对于汽车行业来说,“金九银十”正是产品销售旺季。在刚刚过去的9月,汽车行业为人们揭示了未来的发展趋势。在全球汽车市场整体下行的背景下,新能源、智能化汽车却呈现出产销两旺的态势,众多汽车生产企业正在加紧开发新能源、智能化汽车。

### 新能源汽车产品今年呈井喷态势

近年来,新能源汽车在汽车产业中的地位不断提升。中国汽车工业协会发布的最新数据显示,今年前8个月,汽车产销量同比下降均在11%以上,新能源汽车的产销量同比增长却超过了40%。市场销量的增长推动着汽

车生产企业不断加大力度开发新能源汽车产品。

近日,记者在走访中了解到,包括北汽、广汽、东风、上汽、一汽、比亚迪、江淮以及蔚来、合众、威马等在内的车企都已进驻许昌车市,并带来了自己的新能源汽车产品。以北汽新能源为例,该品牌的EU5、EC5、EU7、EX3、EX5等重磅新能源汽车均在市区热销,续航里程覆盖从300公里到600公里的多个级别,满足了不同层次用户的出行需求。9月份以来,上汽大众首款纯电动车型e-Lavida朗逸开始在许昌预售,广汽丰田首款电动汽车iA5也将亮相许昌。

为了让许昌消费者深入了解新能源汽车和智能化汽车,11月8日至10日,许昌报业传媒集团将

为广大市民带来2019许昌(第11届)购车节暨新能源车展(以下简称购车节)。年底前最后一次大型车展,为您带来汽车行业的最新科技产品,助您圆梦购车!

### 遇到限行难题? 新能源汽车帮您解决

为了生活更加便利,很多家庭都购买了汽车。但汽车多了以后不仅交通变得拥挤,而且严重污染环境,限行成为解决城市道路拥堵和保护环境的一种有效手段。

根据《许昌市人民政府关于实施机动车限行措施的公告》从2019年9月16日到2020年1月20日,我市中心城区实施工作日机动车限行措施,而悬挂新能源专用号牌的新能源汽车不在限行之列。

随着市区限行工作的推进,不少市民都开始关注出行不受限制的新能源汽车。买新能源汽车,到大型车展上更省钱!为方便广大城乡居民购买新能源汽车,购车节特设新能源汽车专区。届时,市场上畅销的新能源汽车将集中亮相。

购车节以车商年度冲量、刺激市民消费为目标。购车节规模大、价格低、成交量大,深受商家和市民信赖,再加上许昌报业传媒集团配合购车节推出大型团购活动,使这一品牌车展受到了购车人群的追捧。继春、秋两季车展之后,购车节无疑是市区车商打赢年度销售大战的上好时机,也是市民购买爱车的绝佳时机!

### 提前报名 参与团购更省钱

购车节将汇聚我市多家主流汽车品牌经销商。在车展现场,消费者不但可以尽情挑选适合自己的车型、进行试驾,而且可以尽享购车节带来的诸多实惠。

记者了解到,今年购车节期间的优惠力度将远超往年,消费者的购买欲望将大幅释放,引爆许昌车市。

许昌报业传媒集团倾力打造的汽车团购平台,将为购车者提供省时、省力、省钱的购车服务。抱团儿砍价,价格降至最低。您还有机会成为“团主”,与经销商面对面“谈判”,赶快报名吧!

团购热线:4396897、4399717、18803743699

## 拥有全新迈锐宝XL 拥有精致生活



迈锐宝XL

□ 本报记者 朱占华 文/图

国庆长假期间,不少全新迈锐宝XL车主开着爱车出游,去拥抱有质感、有格调的生活。

全新迈锐宝XL采用雪佛兰家族式双格栅设计,曜黑海浪形格栅饰条,时尚之余不失运动气息;LED鸥翼式日间行车灯,造型新颖,酷似海鸥振翅而飞,令人过目难忘;18英寸曜黑五辐叠浪式运动轮毂,彰显年轻时尚的运动气息。

对“舌尖上”精致的追求,使不少人踏上“寻味”之旅。全新迈锐宝XL搭载的全新一代MyLink+智联系统,支持互联系统OTA远程升级,个性化账户,能轻松满足不同用户的个性化需求;还有全新一代安吉星智能车联网系统,可以提供700m范围内的Wi-Fi热点覆盖,让用户时刻享受移动的互联体验;Apple CarPlay车载互联系统+百度CarLife车载互联系统,实现了车机与手机无缝连接;加上周全的主动和被动安全系统,让您轻松、安心地寻找各地美味。

全新迈锐宝XL的超大视野全景天窗,提升了用户的驾乘体验;悬浮式中控台集成8英寸显示屏,带来适宜的视觉角度;打孔真皮座椅透气性与包裹性俱佳,彰显生活品质,辅以炫红的精工缝线,凸显运动质感;520L的超大后备箱储物空间,为大件行李物品存放提供了便利。

全新迈锐宝XL搭载的535T智能直喷涡轮增压发动机,符合国VI排放标准,兼顾充沛动力与燃油经济性,在低转速时即可达到最大扭矩,百公里加速9.5s,百公里综合油耗低至5.8L。同时,全新迈锐宝XL首次搭载全新的CVT变速箱,速比可连续变化,无换挡冲击,带来顺畅、舒适的驾乘体验;加上主动进气格栅,进一步优化了车辆在高速行驶中的空气动力表现,让自由驰骋更加惬意。

现在到许昌骏达雪佛兰4S店购买全新迈锐宝XL,即可享受超低购车价和超值大礼包。赶快行动,让自己的生活更加精致吧!

## 自驾游,哈弗H6运动版更给力

□ 本报记者 侯力强 文/图

10月1日,襄城县的许辉在许昌慧宇哈弗4S店买了一辆哈弗H6运动版,随后带着家人去鲁山的几个景区转转,回来后非常兴奋。

“这辆车动力强劲,开起来非常舒服。买车,真值!”许辉说。许辉买的是新近上市的哈弗H6运动版自动精英款,官方售价为11.4万元。由于厂家优惠力度大,现在购买该车非常划算。作为不断创造销量神话的“国民神车”,哈弗H6运动版很适合喜欢自驾游的朋友。

哈弗H6运动版搭载代号为GW4G15F的发动机,其最大功率为110kW,最大扭矩为210N·m,起步、加速轻快,城市路况驾驶体验出色。在变速器方面,哈弗H6

运动版选择的是曾经获得“世界十佳变速器”称号的7DCT湿式双离合变速器。7DCT湿式双离合变速器的窄齿设计轴齿非常强大,能实时检测车内空气质量,为乘客提供安全、舒适的驾驶环境。另外,机械泵与电子泵相辅相成,让油耗进一步降低。

2011年,哈弗H6步入车市,自此以后,“传奇”、“神话”似乎成了它的专属名词。短短8年间,哈弗H6拥有了近300万的庞大用户群体,高质量、低价格的优质产品充分满足了用户对于SUV车型的诸多幻想。截止到2019年7月份,哈弗H6年度累计销量突破20万辆,累计74个月居SUV销量排行榜第一,“国民神车”之位不可撼动,其中,哈弗H6运动版功不可没。

作为哈弗家族极具激情的运

动版车型,哈弗H6运动版在动力技术上的雄厚实力和技术积累成就了自身强悍的硬实力。为了满足对于品质近乎苛刻的需求,哈弗品牌在日本、美国、德国、印度、奥地利、韩国等七国十地设立了技术研发中心,并且广纳天下英才。在7DCT变速器的研发上,哈弗品牌起用了曾经任职大众、奔驰自动变速器研发团队掌门人的哈德·亨宁,以及53位外籍专家和38位本土专业科技人才。正是用心的投入,才换来了哈弗H6运动版不断续写传奇的实力。

以“质”取胜,以“惠”感恩。哈弗H6运动版的上市,符合中国汽车市场发展的大趋势,未来,哈弗H6运动版将以更加强大的实力捍卫同级标杆之位,续写中国SUV的神话,为用户带来尊享体验。



许昌慧宇哈弗4S店展出的哈弗H6运动版

## 限行? 红旗E-HS3让你随时出行

□ 本报记者 朱占华 文/图

近日,记者从许昌恒旭红旗体验中心了解到,该中心最热门的车型当属新上市的红旗E-HS3了。红旗E-HS3有智联旗舰版、智联领航四驱版两种车型,补贴前售价分别为22.58万元和26.58万元。

外观上,红旗E-HS3采用跨界SUV造型设计风格,整体线条灵动、充满力量感。相对于炫酷的外观,红旗E-HS3的内饰简约、舒展,既具有中式的简约又不失浓厚的科技感。

作为豪华A+级纯电动Cross SUV,红旗E-HS3拥有卓越的电动性能,支持快充,解除用户充电等待时间过长的忧虑。用户还可以选用红旗专属的交流充电桩,直接在家充电,安全便捷。红旗E-HS3拥有双向充放电功能,可

以满足用户在多种场景下的用电需求,如在外野餐充电、旅行用电等,增加生活乐趣;续航里程高达407公里,能满足用户在日常生活中的多种出行需求。

红旗E-HS3动力强劲,最大功率为228kW,最大扭矩为680N·m,百公里加速仅需6s。红旗E-HS3搭载的前麦弗逊悬架系统,采用整体铸铝前副车架,减轻底盘重量,提升续航里程;后悬架系统采用多连杆悬架,经过多轮专业调校,既保证了整车行驶过程中的操控稳定性,又增强了整车的行驶平顺性,多种弹性元件协同,减少了颠簸路面的冲击和震动,提升了乘坐舒适度。

红旗E-HS3配备的IVI2.0系统,具备7大类40项在线服务功能,领先同级别。智能家居,在线电台、在线音乐、WELINK手机互联、ETCP停车支付等功能,大

增加了用户出行的便利性;感应式电动后备箱,用户可以通过智能钥匙、手机App、语音等方式进行开启和关闭;搭载的热泵空调采用行业领先的制冷和采暖解决方案,能实时检测车内空气质量,为乘客提供安全、舒适的驾驶环境。红旗E-HS3搭载的L2级智能驾驶辅助系统,可以实现自动跟车、全自動泊车、手机遥控车辆等功能。

在安全性上,红旗E-HS3配备FCW前防撞预警系统、AB/ABA主动制动/主动制动辅助系统、LDW/LKA车道保持辅助系统、DSM驾驶员状态监测系统,配合多项先进的被动安全配置,带给乘客全方位的安全守候。同时,红旗E-HS3搭载的博世9.3代ESP系统,集成7大功能模块,能够从容应对雪地、泥泞等复杂路况,让驾驶更省心。



许昌恒旭红旗体验中心展出的红旗E-HS3

### SUV和轿车集体发力,累计销量达99.2万辆

## 今年前9个月,一汽-大众大众品牌销量创新高

□ 本报记者 任萌 文/图

昨日,记者从一汽-大众许昌恒业4S店了解到,今年前9个月,一汽-大众大众品牌累计销量达99.2万辆,创历史新高。在刚刚过去的9月份,一汽-大众大众品牌共销售新车130097辆,同比增长5.6%,环比增长18.0%。其中,探岳、探歌、宝来、速腾等车型在各自所在的细分市场上继续领跑,展现出强大的市场竞争力。

在SUV领域,探岳和探歌的上市,不仅使一汽-大众大众品牌的市场覆盖范围提升至70%,而且助推一汽-大众大众品牌实现了销量逆势增长。

9月份,探歌的销量达11594辆,环比增长12.1%。高端中型SUV探岳的表现更加抢眼。凭借引领未来的造型设计、性能极致的操控体验、卓越不凡的前端科

技、独具匠心的空间结构,探岳快速在中高端SUV市场上站稳脚跟,9月销量突破2万辆大关,攀升至21334辆,月销量环比增长27.1%。1至9月,探岳的终端销量达97966辆,不仅成功跻身中高端SUV市场第一阵营,而且以自身实力强势改变国内中型SUV市场格局。

在竞争激烈的轿车市场上,一汽-大众大众品牌旗下宝来、速腾、高尔夫等实力车型在各自所在的细分市场上继续领跑,不仅实现了销量的丰收,也向世人展示了无可匹敌的单车效率。

其中,宝来家族9月销量达34946辆,环比增长26.1%,同比劲增102.6%。1至9月,宝来家族累计销量达到216284辆,同比增长22.1%。在A级三厢车市场持续萎缩的情况下,宝来以出色的成绩,有力地提振了市场信心,持续引

领A级轿车向上发展。

A+级细分市场标杆速腾,也在收获的季节交出了一份金灿灿的答卷。在今年3月刚刚完成MQB平台切换的全新一代速腾,9月共销售新车25760辆,环比劲增38.6%,继续保持高速增长态势。1至9月,速腾品牌累计销售新车201631辆,进一步巩固了在A+级市场上的霸主地位。

高尔夫家族同样收获颇丰,9月销售新车9171辆。今年前三季度,高尔夫家族累计销量达93804辆,继续以绝对优势占据细分市场第一的位置。此外,素有“商务新旗舰”之称的迈腾,9月销量达17381辆,环比增长21.9%,再次证明了在B级车市上的标杆地位;“最美大众车”CC也取得了不错的成绩,1至9月,CC共计销售18318辆,同比增长52.4%,以优雅的姿态继续领跑细分市场。



一汽-大众许昌恒业4S店展出的探歌

### 长假自驾归来

### 给爱车做全面保养

□ 本报记者 侯力强

“十一”长假期间,我带着家人进行了一次自驾旅行。请问返程后,对爱车进行保养时需要注意些什么?”昨日,长葛市的李光磊在“许昌车市通”微信平台留言咨询。

关于车辆保养的知识,记者已经介绍过多次,但仍有不少车主忽略长假归来后的车辆保养。其实,各种复杂的路况都会对车辆造成影响,长假自驾归来,车主一定要给爱车做全面保养。

#### 短途驾车归来,进行常规检查

“今年‘十一’长假,我主要是陪伴家人。”市民胡勇告诉记者,平日工作繁忙,他很少陪家人外出游玩。今年“十一”长假期间,他驾车带父母和爷爷奶奶去了许多周边的景点游玩。

近日,胡勇把车开到了市区北环路的一家4S店进行保养。该店售后经理李军说,300公里以下自驾游尽管旅途短,但是跑完高速后,撞击昆虫留下的残渣黏性较大,如果不及时清洗,残渣会侵入漆面,给日后的清洗带来麻烦。所以,车主自驾游返程后要要及时洗车,千万不要觉得麻烦,也不能马虎地清理这些污渍。在洗车店洗车过程中,要先用高压水枪持续冲洗车身,将车表面附着上的尘土和石子冲掉;车窗、挡风玻璃下方的密封胶条等处,洗车时一定要多加注意。洗完车后,最好给爱车打一次蜡,及时修复受伤的漆面。

#### 长途驾车归来 注意油液的更换和添加

“十一”长假期间,不少车主驾车出了远门。襄城县的秦其辉驾车去了四川、重庆,回来后他把车开到了汽车维修保养中心。检修师傅检查后发现,他的车各种油液损耗比较严重,机油、玻璃水、刹车油、防冻液都需要补充。

许昌华锐汽车销售服务有限公司售后经理李建兵说,如果是长途自驾游,车主返程后要要进行细致的整车检查。要检查爱车各项油液的损耗情况,缺少的要及时补充,该更换的要到4S店进行更换。此外,自驾游途中可能会通过路况较为恶劣的地段,空气过滤装置往往会积攒不少灰尘,如果发现太脏了,建议及时更换,因为空气过滤装置直接影响进入发动机内的空气质量,如果有杂质进入发动机内,会缩短发动机的使用寿命。