

2020

19

回首来时风景 展望前行之路

编者按

日月开新元,天地又一春。我们告别满载收获的2019年,迎来充满希望的2020年。从2019到2020,时间见证着奋斗者永不停歇的脚步,记录着奋斗者辛勤耕耘的成果。
新的一年,新的开始,每个人都对未来充满希望。近日,本报记者走进企业、乡村……采访了4名奋斗者,倾听他们2019年的收获,了解他们2020年的愿望。

陈卓： 以工业互联网激活城市发展新动能

本报记者 许廷合



在2019工业互联网(许昌)高峰论坛上,陈卓向与会嘉宾推介中华电气网平台 许廷合 摄

“2019年,是中华电气网发展极不平凡的一年。就在这一年,我们的企业经历了从无到有、从默默无闻到初具规模的过程,不仅为企业腾飞打下了坚实基础,也为中国电工行业升级翻开了新篇章。”2019年12月30日,在魏都区高新技术产业园区,中华电气网CEO陈卓感慨地说。

中华电气网致力于服务电工行业的数字化转型,自2019年4月26日正式上线以来,累计实现交易额5000余万元,完成线上交易1852单,入驻成套企业151家,助力企业降低采购成本约8个百分点,迅速成长为电工行业智慧平台的佼佼者,彰显出“初试啼音,已是不凡”的傲人风采。

“对于一个初创平台来说,这一成绩值得自豪。”陈卓表示,“作为新

一轮科技革命和产业变革的核心内容,工业互联网已成为推动制造业高质量发展的重要抓手和关键支撑,被提升为国家战略产业。站在‘智能+’的新风口,中华电气网的诞生,正是我们抢抓大数据发展战略机遇的务实之作,必将在促进许昌电工行业转型升级中发挥更加积极的作用。”

那么,中华电气网如何为行业“赋能”?陈卓表示,作为一个新的电工行业生产消费链接平台,中华电气网瞄准采购询价难、货期保证难、项目融资难、采购成本高、库存积压重、管理效率低等行业痛点,精准发力,通过打通产业的上下游,助力供需高效对接,不仅让整个平台资源富集、功能多元,也让更多的中小企业以更

低成本、更便捷的方式共享“智能+”带来的红利。

“我们投入大量资源开发出的Bom智能采购系统,实现了一键询价、快速报价的功能。同时,由于我们的平台系统直接对接一线厂家,减少了中间环节,企业的采购成本也能得到有效降低。”陈卓进一步解释说,“比如与我们合作的中航建设集团成套装备公司,因一个项目的需求要采购电线电缆。假如按照以往的采购方式,一般询价完成需要半个月,而通过中华电气网,只需短短几分钟就能完成。这批产品的市场询价是680万元,而在我们平台的成交价是620万元,不仅采购过程更快,而且节约了60万元。”

记者了解到,以网站为窗口,中华电气网积极构建智慧供应链服务平台、智慧工厂服务平台、行业人力资源平台等三大服务平台,致力于提升电工行业的“软实力”。目前,智慧供应链服务平台已经建设完成并应用于企业服务之中;智慧工厂服务平台已经进入筹备期,预计2020年完成一期工程;行业人力资源平台已经建设完成,预计2020年1月底上线。

按照发展规划,到2023年,中华电气网预计交易额超过2600亿元,将发展成为中国最大的电工电气行业供应链服务类平台。“市、区的优质服务,为企业迅速发展壮大提供了强劲动力,也让我们的信心更足了。”陈卓表示,“我们将不懈努力,在助力许昌‘智造之都’建设中,真正让大数据惠及产业,把许昌电气工业基地的金字招牌擦得更亮。”

徐世荣：脱贫路上的“领头雁”

本报记者 朱庆安



2019年12月27日,徐世荣(左)在店内向顾客介绍化妆品 朱庆安 摄

2019年12月27日,记者在东城区祖师街道办事处辛集村的大路旁看到,“美丽直通车”化妆品店的招牌格外醒目。

走进店里一看,琳琅满目的化妆品摆放整齐、错落有序。店内装潢讲究,商品包装以绿色居多,在灯光的照射下,令人赏心悦目。

店主人徐世荣告诉记者,她经营的这家店于2017年11月8日开业,除经营化妆品外,还从事美容保健服务。

徐世荣是建安区将官池镇湖徐社区居民,从小生活在一个贫困但和睦的家庭。在她上小学时,她的父亲在家突然晕倒,被医院诊断为恶性脑瘤。这一消息犹如晴天霹雳,让这个本就不富裕的家庭雪上加霜。

从此,她的母亲天不亮就到砖厂打工,夜深了才拖着一身疲惫回家。当时,亲戚们都劝她的母亲让徐世荣放

同年10月底,徐世荣辞去工作,拿出仅有的3个月工资作本钱,回到家乡开了一家日用品、化妆品店。

创业不久,建安区举办创业培训班,这对于徐世荣这样的创业者而言是一个千载难逢的学习机会。“我非常高兴参加政府举办的创业培训,培训后受益匪浅,更加坚定了脱贫致富的信心。”徐世荣回忆当时的情景说。

在培训班上,她认真学习创业知识,并将其运用于实践中去,取得了明显的成效。一年多时间,徐世荣经营的商品品种越来越多。

创业过程,并不是一帆风顺的。一次,由于运输问题,货物没能及时到达客户手中。当时客户催货,但快递车卡在半路过不来,徐世荣急得不知所措。后来在朋友的点拨下,她及时跟双方沟通,使问题得到了较好解决。

2018年7月,通过社区领导介绍,徐世荣经营的店成为湖徐社区便民服务站,增加了提供党员群众积分兑换日用品等业务。当年年底,徐世荣一家全部脱贫。

徐世荣就是凭借自己的勤劳和努力,走出了坚定执着的人生路。如今,她利用创业培训学到的知识和政府提供的无息贷款,先后开了两家店,共安排5名人员就业,成为建安区的脱贫致富带头人。

“过去我一直在外面打工,漂泊不定,也没挣多少钱。自从进了小徐开的店后,我每月至少挣2800元,在家门口既能挣钱又能照顾一家老小。”在“美丽直通车”化妆品店工作的卢梦对记者说。

“感谢党的好政策,让我们全家过上了好日子。”谈起这些年的体会,徐世荣说,现在她信心很足,下一步将不断扩大业务范围和规模,帮助更多的困难群众走上致富路。

刘冰：心怀感恩做公益

本报记者 刘晓敏



在2019年12月28日举办的许昌雷锋爱心社团年会上,刘冰(前中)为社团优秀志愿者颁奖 刘晓敏 摄

“以前有人问我‘你为什么要做公益’,我会回答‘因为做公益让我在帮助别人的同时,也收获了快乐’。如今再有人问我,我会回答‘我要怀揣一颗感恩的心做公益,因为做公益让我认识了很多有爱心的人,大家对我的关怀和帮助,让我很感动’。在新的一年里,我要心怀感恩做公益,带领社团志愿者给更多的人送去温暖和帮助。”2019年12月30日,在许昌雷锋爱心社团办公室,该社团创建人、许昌市优秀志愿者刘冰对记者说。

现年41岁的刘冰是一位可亲可敬的单亲妈妈,在市区建设路新玛特鸿宝商场二楼经营着一个女装专柜。平时,她不但要照顾生意,还要独自照顾女儿和长期生病的母亲。尽管如此,许昌雷锋爱心社团的公益活动,她一次也没有耽误过,为社团其他志愿者作出了榜样。

“由于我是单亲妈妈,生活中难免会遇到一些困难。当我遇到难处时,社团里的兄弟姐妹总会给予我很大的帮助和支持。”刘冰说,“尤其是去年,大家帮我找医院给母亲看病,听说我做公益后,医护人员对我母亲特别照顾,这让我非常感动。”

许昌雷锋爱心社团成立于2015年,成员有500多人,所开展的公益项目包括关爱孤寡老人、关爱贫困儿童和关爱贫困大学生等。“2019年是发展稳定、成果显著的一年。这一年,我们社团做了很多事情。”刘冰表示。

2019年,在刘冰和3位值班团长、1位事务组长的带领下,许昌雷锋爱心社团齐心协力,开展了儿童“五防”安全教育、“爱心冰柜”送清凉志愿服务及贫困大学生帮扶、冬季送温暖等活动,受到社会各界的高度赞扬。

儿童“五防”安全教育包括防性

侵、防拐卖、防校园暴力、防灾害、防意外等五大模块课程,服务对象为少年儿童,重点开展法律法规教育和安全知识普及教育,旨在不断提升少年儿童的法律意识和自救自护能力。一年来,许昌雷锋爱心社团的志愿者深入我市各学校,共上“五防”安全教育课120节,受益学生9000余名。

“爱心冰柜”送清凉志愿服务活动于2019年6月2日启动。许昌雷锋爱心社团共在市区设置了6个免费供水点,为广大环卫工人及有需要的人提供饮水便利。

“2019年,通过走访、核实,许昌雷锋爱心社团共对12名贫困大学生提供了帮扶,为每名贫困大学生发放助学金3000元。”刘冰介绍道,此外,该社团还开展了冬季送温暖活动,目前共慰问了61户困难家庭,为每户困难家庭送去了米、面、油、棉衣、鞋子、药箱等爱心物品。

刘冰告诉记者,各项活动的开展,使该社团受到了社会的广泛好评,这些都是全体社团志愿者共同努力的结果。值班团长陶建锋原来在市区某酒店当厨师长,一个月只有两天假期,他总是利用这两天假期参加社团的公益活动。值班团长黄凯在建安区灵井镇经营一家鞋店,每次社团有活动,他都丢下生意前来参加。还有社团事务组长,是公安系统的工作人员,主要负责儿童“五防”安全教育……

“这么多志愿者聚在一起,齐心协力,我有信心把公益事业做得更好。在新的一年里,我们要继续做好现有的公益项目,为我市的公益事业作出更大贡献。希望在新的一年里,我们社团的公益之路越走越远,希望我们社团所有的志愿者家庭幸福,身体健康。”刘冰表示。

王爱鸾：和金牛文化创意园共发展

本报记者 付家宝



王爱鸾在辅导学员绘画

付家宝 摄

2019年12月30日,虽然天气寒冷,但位于市区八一路中段的金牛文化创意园内十分热闹。

各类雕塑大气、别致,风格独特的绘画装点着灰色墙面,500平方米的文创广场宽敞整洁,2400平方米的停车场规范实用,不少人在创意园内或工作或学习,园内的家居饰品店、艺术培训辅导机构人气颇旺,往日凋敝的市内衣厂厂院在新时代尽显“洋气”与活力。

超越画室是第一个入驻金牛文化创意园的培训机构。记者注意到,该画室环境的设计、色调很有特色,浓郁的文化创意气息扑面而来。该画室负责人王爱鸾告诉记者,之所以选择将画室开在这里,看中的就是创意园浓厚的文化氛围。经过一段时间的改

造,原本破旧的厂房华丽变身成为占地近1000平方米、可容纳300多名学生的艺术培训场所。

“我还记得第一次来到这里时看到的场景,院内破败不堪,部分房屋还是露天的。随后,政府对这个老厂院进行了改造提升,并在改造提升的过程中加入了现代设计元素,很有特色。我便将画室选址在了这里。”王爱鸾说。

老厂院如何摇身一变成为文化艺术的乐土?这得益于魏都区政府坚持“有解思维”,积极开展“四改一增”工作,按照“一厂一策”的改造原则,在不改变原建筑物本体结构的前提下,给老厂院注入现代元素,最大限度地保留原有建筑风貌与现代城市功能相结合,保留特色又存有个性。无

论是几十年前的一砖一瓦,还是高大的厂房,经过设计和翻新,都被赋予了新的内涵。

厂院环境改造提升后,魏都区又引进了文化传播公司、书法协会、篮球协会、艺术培训公司、进出口家居饰品店等机构和商户,打造以当代文化艺术、设计创意、文化休闲等业态为主导的文化创意产业园,既有效利用了闲置资源,发展了现代服务业,又方便和活跃了周边群众的文化娱乐生活。

“政府将金牛文化创意园打造得这么好,园内的人气越来越旺,我们商户的生意也越来越好。就拿我们画室暑期班的招生情况来看,2018年,我们画室暑期班有70多名学员,2019年增加到130多名学员,我又招了几名美术院校毕业的大学生来当老师,招生规模不断扩大。看来,我将画室开在这里是个正确的决定!”王爱鸾笑着说。

在王爱鸾看来,金牛文化创意园不仅环境好,服务也不错。增设停车场,配置相关的监控设备,定期举办文化活动,活跃文化氛围,帮助商户做好宣传推广……对于商户提出的合理化建议,金牛文化创意园公共管理服务中心的工作人员认真研究,快速落实。

昔日的老厂院,如今成为商家经营的宝地。“2019年,画室规模进一步扩大,我们收获满满。”王爱鸾告诉记者,如今,在她的心中,金牛文化创意园就如同自己的家。2020年,她希望创意园能够越来越好,入驻的商户越来越多,自己的画室生意越来越好。同时,她也会继续支持、配合金牛文化创意园公共管理服务中心的各项工作,和创意园共同发展,让这个充满历史积淀的厂院焕发出更加夺目的光彩。