

# 全面升级的瑞风M3 PLUS不止空间大、动力强

## 江淮直播购车节等你来

□ 本报记者 朱占华 文/图

近日,记者从许昌正通翔远江淮4S店获悉,4月18日,该店将举办江淮直播购车节,活动当天到店客户即送价值99元的礼品;订车送智能家电、送价值2000元大礼包;嘉悦A5直降2.02万元、每月5G流量终身免费送;分期购嘉悦A5,36期免息,1.68



瑞风M3 PLUS

万元开回家;分期购瑞风M3 PLUS24期免息;置换购车至高补贴3000元;老客户购嘉悦A5交99元抵3000元购车款。购瑞风M3 PLUS交99元抵2000元购车款。该店每天都会对店内进行全面消杀,员工健康上岗,大家可以放心到店参加活动。

售价为8.08万至8.98万元的瑞风M3 PLUS作为瑞风M3长轴车型,从空间、动力、安全、品质进行了全面升级,结合使用场景放大了产品在实用性、便利性、经济性等方面的优势,为用户带来全新的产品体验。

### 3110mm超长轴距,造就实用派大空间

如果你在许昌正通翔远江淮4S店看到瑞风M3 PLUS,一下子就可以发现其大且方正的空间特点。瑞风M3 PLUS长、宽、高分别为5145mm、1765mm、1900mm,轴距是3110mm,拥有更强大、优越的装载能力。瑞风M3 PLUS第二、三排座椅可以放倒和侧挂,灵活多变的座椅布局组合,将空间利用率进一步提升,满足了不同类型和数量的装载需要。

### 动力更高效

瑞风M3 PLUS新搭载的1.8L VVT国

六发动机匹配5MT变速箱,最大扭矩为182N·m,最大功率为98kW,随时能够提供强劲流畅的动力输出,百公里综合为8.5L。据该店总经理李涛介绍,为了达到更加强劲高效的动力体验,瑞风M3 PLUS对后悬架进行了全面优化,整体承载能力提升25%。考虑到满载时的行驶保障,瑞风M3 PLUS的车轮也采用了承载力更高的加强型轮胎,以满足不同路况下的使用要求。

### 安全更安心

除空间、动力外,瑞风M3 PLUS整车的系数也进一步提升。ABS+EBD主动安全系统、主副驾安全气囊、四探头倒车雷达等安全配置,为驾驶和乘坐扫除安全之忧。电子助力转向、LED日间行车灯、发动机电子防盗科技等的应用,从细节上提升了整体的操控质感和安全感,将瑞风M3 PLUS塑造成符合货运物流、城间运输需求的安心座驾。此外,瑞风M3 PLUS整车采用超高强度钢材设计,让用户踏踏实实赚钱,安安心心奋斗。

4月18日,到江淮直播购车节活动现场看看吧!

全新哈弗H6铂金冠军版。此外,哈弗还推出了低至7折的长享维保计划和多种保养套餐,让消费者免去后顾之忧。

### 重视技术研发,让用户买哈弗放心

优质的福利政策是哈弗品牌对用户的感恩之心,对于产品技术的长久坚持则是哈弗的使命初心。十年磨一剑,年年露锋芒,回溯冠军之路,哈弗紧握聚焦SUV发展战略,不断通过创新改革为旗下多款产品获取丰厚技术积累,让用户放心买到优质车型。

在研发制造上,哈弗一直坚持过度投入,研发层面,哈弗先后在日本、美国、德国、印度、奥地利和韩国设立海外研发中心,构建以保定总部为核心,涵盖欧洲、亚洲、北美的研发布局,专注于整车设计、自动驾驶及传统技术模块工程开发等多项研发,为产品注入汇聚全球的“技术DNA”。

生产制造层面,哈弗在海外拥有厄瓜多尔、马来西亚等地的多个KD组装厂,并在俄罗斯图拉投资建设第一家全工艺整车工厂,以比肩世界的先进生产水平、严苛的工艺标准打造高品质产品。2020年,哈弗收购印度塔里冈工厂、泰国罗勇府制造工厂,进一步坚定其冲击东南亚市场的决心。

其所向世界展现的累累硕果,无疑让哈弗成为汽车领域当之无愧的“中国名片”。

鲜的血液,有望成为业界标杆产品。

现代汽车i-GMP平台以全球化、模块化、平台化的优势,彰显现代汽车的技术实力。这一全新平台对发动机舱和座舱进行了设计优化,其核心技术使车辆重心更低、轴距更长,让用户获得宽敞的内部空间。为了强化安全性能,该平台通过采用超高张力钢材和热冲压工艺、多重骨架结构发动机舱技术以及移动控制技术,最大限度地提升了乘客安全区域的强度,成功打造了业内最高水平的全方位碰撞安全性能。不仅如此,它还将为驾驶者带来全新的操控体验,现代汽车i-GMP平台采用科学的车身重量配置,使车辆底盘更加紧致,让车辆可在多种环境下实现稳定驾驶。

林丹表示,疫情发生以来,许昌亿阳北京现代4S店在做好全面消毒工作的前提下,积极开拓市场,受到了客户的欢迎。2020年是北京现代的品牌激活年,他们将继续围绕新产品、新技术、新体验全面发力,稳扎稳打谋篇布局,努力实现品牌形象的全新蜕变。相信在梦想的征途上,北京现代定能在困境中寻求突破、于逆势中持续上扬,开创更加精彩的未来。

福利政策赢得消费者的信任,让用户买的放心。它,就是连续10年蝉联中国SUV销冠的哈弗品牌。

### 给予多项巨惠,买哈弗毫无压力

昨日,记者从许昌晨飞哈弗旗舰店了解到,现在购买哈弗H6最高可享3万元综合巨惠,购买哈弗F7x最高可享2.3万元综合巨惠……只要消费者在4月30日前下单订车,便可享受这份给力的现金直降。

许昌晨飞哈弗旗舰店总经理艾智勇告诉记者,虽然市场环境不喜人,但哈弗改变传统以创新模式去适应市场。在直播平台盛行的当下,哈弗正式于本月开展“神车H6 300万 哈弗十冠嘉年华”直播盛典月系列活动,并以多重优惠政策为用户谋福利。

哈弗还为有分期购车意向的用户准备了超长贷款周期和超低月供政策,在4月分期购车的用户还可享受前2个月“0月供”的购车特权。

新车主有优惠,老车主也有福利,对于想要换购的老车主,哈弗设置了1666元到2万元不等的换购基金,以及3个一等奖的抽奖金额,中奖用户可免费换购1台

# 为用户谋福利,哈弗汽车多项购车巨惠等你来

□ 本报记者 任萌 文/图

面对疫情为市场带来的寒冬,海底捞

餐饮企业悄然涨价引起诸多争议。在汽车行业,面对不如意的市场环境,有些企业却以更加创新的营销手段、更加优质的



哈弗F7x

# 产品实力获认可,北京现代逆势上扬



在许昌亿阳北京现代4S店新名图颇受青睐

□ 本报记者 侯力强 文/图

记者从许昌亿阳北京现代4S店获悉,2020年以来,现代汽车捷报频传。旗下产品不仅在“红点奖”等多个国际知名设计大奖上崭露头角,多款明星车型更是凭借其“硬核”实力一经亮相便引起业内极大的关注度,充分彰显了全球用户的高度认可。

据许昌亿阳北京现代4S店市场部负责人林丹介绍,第七代伊兰特在韩国预售当天,就取得预售量破万辆的好成绩,用响当当的成绩诠释了经典车型的的实力与魅力。伊兰特车型从诞生之日起在全球累计销售了近1400万台,经过30年岁月的洗礼,如今的伊兰特车型已经经历了6次改革换代,且每一次革新总是能在同级市场中脱颖而出成为流行焦点,更开创了汽车设计的浪潮,它是当之无愧的经典。相信焕新而来的第七代伊兰特也将凭借其高品质的家族基因,为市场注入一股新

# 北京现代“10亿超级巨惠硬核助力全家福”强势来袭

□ 本报记者 朱占华 文/图

近日,记者从许昌恒悦北京现代4S店获悉,为了助力消费者出行,北京现代推出了全系“10亿超级巨惠硬核助力全家福”政策,消费者购ix25、ix35、途胜这3款SUV可享购置税、新车全险、3年利息全免;分期购车月供低至1000元或5年贷款期限金融方案;疫情逆行者购车额外享受北京现代全系最高至3000元优惠;线上订购,全免消毒、送车上门,确保客户出行安全。

“青春型动派SUV”新一代ix25是一款紧凑型SUV,前脸造型犀利、夸张,充满肌肉力量感的侧身腰线、贯穿式尾灯、超大双开启全景天窗等设计无不散发着浓郁的青春荷尔蒙,让看到它的人忍不住想赶快上车一探究竟。下面就跟随记者一起去试驾新一代ix25吧!

记者开着新一代ix25在城市水马龙的道路上体验了简单的超车并线操作,时不时会有行人逆行、机动车占道等突发状况出现,对于驾驶者和车辆的安全系统是个考验。好在新一代ix25有集成10项

ADAS功能的智心合一安全系统,让记者开着新一代ix25可以游刃有余地游走在大街小巷。智心合一安全系统包含前碰撞预警制动系统、智能自适应巡航系统、智能远近光调节系统、360°全景影像系统、驾驶员疲劳提醒系统、盲区显示系统等。比如,盲区显示系统可在车辆转向过程中,根据转向灯信号将该侧后方影像投射至中控屏,避免变道时侧后方盲区车辆带来的安全隐患,非常人性化。

动力方面,新一代ix25搭载了全新的Gamma II 1.5L发动机,基于现代汽车Smart Stream新一代发动机平台打造,动力输出效率提升5%,燃油效率提升1.2%,配合全新的智能CVT变速器,在提供澎湃动力的同时还带来了百公里5.3L的超低油耗。新一代ix25配备全新多路况适应系统,提供了标准、雪地、沙地、泥泞路面等驾驶模式,让记者非常轻松地完成并线超车、上坡坡等操作。

北京现代“10亿超级巨惠硬核助力全家福”强势来袭,想享受这份超值福利,就到许昌恒悦北京现代4S店购车吧!该店每

天都会对店面进行全面消毒,送车上门服务,进一步保障您的出行安全。



北京现代新一代ix25

# 车市回暖 多款新车扎堆上市



图为长安欧尚许昌恒兴体验中心展出的长安欧尚X7

□ 本报记者 任萌 文/图

随着疫情逐步得到控制,我市汽车市场呈现回暖的迹象。近日,记者走访市区多家4S店发现,在这个春暖花开的时节,各大汽车品牌纷纷推出新款车型,希望车市回暖之后抢占先机。

“现在我们店销售最火的,就是这款长安欧尚X7 3月底,长安欧尚又推出了X7智能新品全新产品:自动尊享型、自动领航型、人脸识别全自动泊车太空逍遥版3款新车型。”长安欧尚许昌恒兴体验中心总经理黄东明告诉记者,2019年年底,长安欧尚X7上市首月就实现了销量破万辆的“开门红”,在随后的几个月里,这款新车的热度一直居高不下。

“新款车型的推出,就是为了满足更多消费者的需求,希望更多的许昌消费者关注长安欧尚X7。”黄东明认为,在疫情相对稳定后,不少消费者的购车计划就会提上日程,新车上市很大程度上会吸引消费者的注意。像长安欧尚X7这样质量过硬的产品,推出全新车型就为提升销量奠定了基础。

记者了解到,从2月底至今,多家自主品牌纷纷推出新车,提前发力抢占市场。吉利ICON、长安逸动PLUS、奔腾T77 PRO、捷途X70M、全新一代瑞虎7、荣威Ei5、上汽科莱威CLEVER等新车的上市,充分展现了自主品牌的活力。

面对自主品牌的竞争,合资品牌和豪华品牌也不甘示弱,在SUV市场推出多款新车。广汽丰田许昌骏驰连城4S店市场部经理徐晶晶告诉记者,全新中型SUV威兰达自2月底上市以来,一直有消费者咨询如何预定。作为一汽丰田RAV4荣放的姐妹车型,威兰达基于丰田TNGA-K中大型平台打造,售价为17.18万至24.18万元,相信这款新车会成为近期消费者关注的焦点。

除了威兰达外,记者从一汽-大众许昌恒业捷达4S店了解到,在3月底上市的新车——捷达VS7已经到店。该车全系标配了全景天窗、电子手刹、自动驻车系统、无线充电等诸多配置,不负捷达“起步即高配”的称号。

进入4月,记者了解到仍有10余款新车将亮相许昌车市,其中既有德系实力派新款奥迪A4L和大众探岳GTE,又有美系全新GL8 Avenir、雪佛兰开拓者和凯迪拉克CT4,还有日系SUV雷克萨斯UX300e和超长续航的造车新势力小鹏P7等。

面对上市新车,如果当下着急用车,多家4S店负责人建议不妨看看旧惠多多的老款车型:一方面,老款车型已经在市场销售了很长一段时间,该车型的车型在质量上经历了时间的考验,而且目前有不少购车巨惠;另一方面,两代车型往往十分相似,通过对比更容易选出心仪的一款。

# 交定金之前要慎重

侯力强

近日,一位消费者在市区许由路某车市市场交了1万元定金,后来家人商量后不想买车了,就想把定金退了。谁知经销商告知他不能退,虽目前已交涉多次,但还没有结果。

在汽车交易中,类似的情况并不少见。笔者在工作中就经常接到消费者打来的电话,让帮忙解决退定金的问题。在往年,如果是家用汽车还好说一点儿,找熟人一般都能解决,最多赔偿经销商一点儿损失。但在今年很多行业不景气的情况下,消费者想要退定金,如果购买的是货车等特殊车辆,退定金的难度相当大。

笔者认为,买车时定金可以不交,或者少交。如果现车充足,咱们在买车的时候就没有必要交定金,想买的时候直接交钱提车就可以了,如果是刚上市的新车,没有现车,不交定金轮不到咱们提车,那这时你可以少交定金,万一以后不想买了就是不退也无所谓。那有些人可能会说了,4S店明确规定,定金最少交5000元,那怎么办呢?其实很简单,你就告诉他你只带了500元钱,难道他还不让你定吗?他还怕你今天不定以后不来了呢!

你一旦交了定金,再想讨价还价,那就别想了,不可能给你便宜了。因此在交定金之前,必须把各项费用都谈好,而且各种费用都必须写在协议或者合同上,避免后期提车时经销商索要其他费用。此外,还要确定好什么时间提车,具体的日期包括合格证能不能给,一旦过了提车日期就属于违约,是需要赔偿的。这很多人都不知道,虽然定金交了,4S店却一拖再拖,因为没有具体的约定日期,你也毫无办法。

汽车在网站上的报价大同小异,实际到店购买却是一车一价。因此需要提醒的是,买车时一定要多去几家店对比一下,看看哪家价格最靠谱,最重要的是不要被销售员脱口而出的“最低价”给糊弄了。

总之,在买车的时候,我们一定要选择好自己想要的车型,并且谈好价格,适当交一些定金,就算以后出了什么问题,不想买车了,定金退不回来也是无所谓的。此外,交定金之前,一定要谈好各种费用以及提车时间、车辆合格证等问题,并让经销商在购车合同上写清楚。

