匠心、用心、良心锻造精工品质

中国SUV“三好生”博越PRO是这样炼成的

——吉利汽车宝鸡基地探秘之旅侧记

王应(右一)给大家介绍吉利车间生产细节。

□ 本报记者 朱占华 文/图

近年来,在自主创新的推动下,以吉利为代表的自主品牌在质量品质和品牌影响方面快速追赶外资品牌,越来越受到中国消费者认可。

四年前,一句“你好 博越”开启汽车智能互联先河,作为吉利汽车的明星产品,博越家族销量高歌猛进。四年后,通过对80万名博越用户需求的深度理解,博越PRO全新上市,其利用互联网、云计算、大数据、人工智能等创新技术,定义中国智能汽车新标准,竞逐全球智能网联汽车新时代,并以58.2分的优异成绩刷新SUV车型C-NCAP五星标准碰撞的最高纪录。

博越PRO究竟凭借哪些硬核“武器”,被称为中国SUV“三好生”?6月15日至17日,记者走进吉利汽车宝鸡基地,开启探秘之旅。“在冲压、焊装、涂装、总装传统造车四大工艺基础上,吉利汽车宝鸡基地打造了汽车制造第五大工艺——精度工艺:凭借国际一流的高端精工制造与检测设备、追求极致的精工精神,为传统四大工艺高度赋能,锻造出中国SUV‘三好生’博越PRO好看、好开、好智能的世界级品质。”出发前,许昌永生吉利4S店总经理张军民的一番话,让记者对此次旅程更加充满期待。

吉利汽车宝鸡智能工厂,世界一流

6月15日一大早,许昌永生吉利4S店门口热闹非凡,由许昌32位博越新、老车主以及该店工作人员组成的探秘团整装待发,开启为期3天的吉利汽车宝鸡基地——宝鸡吉利汽车部件有限公司探秘博越智能智造之旅。

据了解,宝鸡是周秦王朝发祥地,古称陈仓、雍城,被誉为“炎帝故里、青铜器之乡”。作为吉利博越两大生产基地之一,坐落于渭水河畔的吉利汽车宝鸡基地,是吉利汽车按照高标准规划、设计、打造的世界一流整车工厂。该基地采用了国际一流的生产设备,各车间均投入全球领先的专业机器人,实现了全生产领域智能制造,形成双班年产20万辆整车的生产规模。

作为探秘之旅“开胃菜”,在吉利学堂,吉利汽车宝鸡基地副总经理蓝群建为探秘团详细讲解吉利汽车的历史发展进程与品牌文化,吉利汽车宝鸡基地总经理王应则对博越PRO从研发到整车下线,从“颜值”、智能、驾乘、舒享、安全等方面进行了全面讲解。理论结合实际才是正道,来到吉利汽车宝鸡基地,怎么能少得了到生产车间零距离地观摩呢?在王应的带领下,探秘团对博越PRO的生产车间继续探秘。

“哇!车间的地板这么亮、太干净了!”当探秘团踏入博越PRO冲压车间的一刹那,称赞的声音不绝于耳。吉利汽车的车间是记者去过众多汽车生产车间中最干净的一个,整洁、现代化的工作环境让记者仿佛进入了五星级酒店。

“吉利博越宝鸡基地采用的是5S精益管理,清洁的工作环境可以让人心情愉悦,同时也能提高工作效率,为博越PRO的精工品质提供保障。”王应笑着介绍。随后,探秘团依次参观了冲压车间、焊装车间、涂装车间、总装车间。

冲压车间主要承担关键大中型冲压件的生产任务,可满足博越系列和C级车所有模具冲压件的生产需求,模具精度可达0.01mm。该车间的自制件全部采用宝钢提供的宝马5系和奥迪A6L使用的冷轧钢镀锌板,具有高强度深拉延性和优越的耐腐蚀性。焊装车间主要负责生产车身总成以及车身分总成的安装调整工作。该车间采用德国进口的焊机和监控系统,保证焊接质量、车身强度,每一台车拍摄的照片自动储存于电脑中,存储有效期为15年,为后期关键焊点的问题追溯提供了可靠的渠道。另外,在涂装车间、总装车间、挥发性有机物(VOC)检测间、法规检测线,直至整车下线,吉利汽车采用国际一流的超声波检测、红外线检测技术、涂胶工艺全息影像检测等高端检测设备,于毫厘之间展现吉利汽车的精工技艺。

参观整个汽车制造流程后,探秘团被吉利汽车精度制造设备、检测设备和精益求精的精神,保障10万公里无衰减的国际一流精工品质的工匠精神所震撼、征服。

“三心”铸就中国SUV“三好生”博越PRO

担任吉利汽车宝鸡基地总经理的王应,同时还是博越研发小组的负责人。从2014年吉利汽车宝鸡基地开工建设到2016年投入使用,直至目前实现年产20万辆整车及36万台发动机,王应始终将产品的品质放到第一位。除非有特殊的情况需要穿正装,平日里,王应和工人一样,每天都穿着工装,在办公室处理完工作,就会扎在车间里盯着生产。“消费者标准就是造车标准,我们研发博越PRO的初衷就是要为消费者带来一款站在智能网联技术前沿、实现‘颜值’PRO、驾控PRO、智能PRO、舒享PRO的智能SUV。”王应说,PRO是指专业、专属、更强大。新时代下人们对汽车的需求已经不仅仅停留在代步工具那么简单,更漂亮的外观、更舒适的驾乘感受、更智能的语音控制系统越来越受大家欢迎。将心比心地考虑到用户买车、用车的要求,“吉利人”将车主真正喜爱的风格融入到博越PRO,数十项升级都是根据用户的痛点和需求优化而来,而不俗的市场表现,就是博越PRO产品力的证明。

王应对博越PRO的要求到了极致。只要有空,王应就会开着博越PRO到各种路况上体验。有时他会带着技术人员跑几百公里,只为让大家一起体验博越PRO的驾乘感受。吉利汽车宝鸡基地技术部部长助理白小龙笑着告诉记者,周末只要有空,王应就会带着技术人员开车绕着秦岭跑几百公里,体验博越PRO的驾乘感受。回到基地,王应会和大家一起讨论、总结,针对感受不好的地方进行调整。付出终有回报,汽车的品质得到了极大提高,消费者的认知和市场反应也非常好,这是对他们努力付出最大的鼓励和认同。

好看、好开、好智能的博越PRO让你过把瘾

实践是检验真理的唯一标准。博越PRO好在哪里,只有亲自体验过才更有说服力。

据了解,博越PRO的外观是由顶级汽车设计大师彼得·霍布理率领吉利全球造型设计团队历时3年时间精心打造的匠心之作。它将中国经典元素与“云智能SUV”的时尚感、运动感、科技感与未来感完美融合,让人对它一见钟情。生产过程中,从材质的采购到设备的完善、制造过程中的严谨,“吉利人”都追求做到更好,让汽车的综合品质比肩主流合资品牌汽车。吉利汽车宝鸡基地是全国唯一一家设有挥发性有机物(VOC)检测模块的汽车制造基地,工作人员每天抽检一台车,以便将VOC实测平均值低于国家标准限值1/10。另外,博越PRO采用行业首款车规级芯片E01,即便是在零下40摄氏度至85摄氏度的极端环境里,智能化功能依然在线。在底盘、发动机、变速箱“三大件”上,博越PRO拥有豪华品牌沃尔沃和路特斯的技术赋能,达到中国品牌较高水准。

如果你想买车,相信在颜值、驾乘、智能上全面新生的中国SUV“三好生”博越PRO,定是你心动的那一款。

雪佛兰中级车阵营再添新军

科鲁泽轻混动车型、新科沃兹1.3L车型同步上市

□ 本报记者 任萌 文/图

昨日,记者从许昌骏达雪佛兰4S店了解到,上汽通用汽车雪佛兰品牌旗下中级车阵营再添新军,时尚运动座驾科鲁泽轻混动车型与时尚中级家轿新科沃兹1.3L车型在上周六正式亮相许昌。

据许昌骏达雪佛兰4S店总经理孙磊介绍,科鲁泽轻混动车型售价10.89万元至12.29万元,新科沃兹1.3L车型售价7.99万元至8.89万元。新车全部满足国六b排放标准,并提供8年或16万公里的动力总成核心部件原厂质保服务,同时4G车联应用终身免费流量大幅扩容至每年100G。

科鲁泽轻混动车型搭载全新的48V轻混动系统,在静谧性与平顺性方面有更好表现,并实现动力性能与经济节油的双重提升,百公里综合油耗低至4.7L。新科沃兹1.3L车型提供更实用的科技配置和更多样的车身颜色选择。凭借同级优异的产品力,雪佛兰“新双科”将为消费者提供更加年轻、个性和高品质感的用车体验。

科鲁泽轻混动车型在动力系统上独立配备由48V电机、48V动力电池、电源管理模块和混合动力控制单元组成的轻混系统。在车辆启动阶段,48V电机可先于发动机运转,最大程度消弭启停阶段的振动与噪声,使车辆启动运行更加快速、平顺、安静;加速时,48V电机与发动机同时运行,使车辆处于油电混合状态,有效降低发动机负荷,同时节约能耗、减少排放;在车辆减速时,48V轻混动系统也将介入工作,延长发动机断油时间,进一步降低油耗。该系统还能将车辆制动、滑行时产生的能量转化为电能,并储存在48V动力电池中。

新科沃兹1.3L车型搭载全新一代Ecotec 1.3L双喷射VVT发动机,匹配5速手动加强型变速箱,最大额定功率达79kW,最大扭矩130N·m,百公里综合工况油耗低至4.8L。

随着科鲁泽轻混动车型和新科沃兹1.3L车型的陆续上市,雪佛兰中级家轿阵营已日渐形成完善的产品体系,满足更多消费者的出行需求;同时,雪佛兰“双擎出击”服务升级,凭借全系动力总成超长质保和智联服务的大幅提升,为车主提供更加可靠便捷的用车保障,以更全面的产品表现和更贴心的增值服务,为中级车消费者创造更加美好的出行新生活。

图为许昌骏达雪佛兰4S店展出的科鲁泽RS轻混动车。

新领动:年轻人心动之选

许昌亿阳北京现代4S店展示的新领动。

□ 本报记者 侯力强 文/图

年轻人是购车的主力军,在车市复苏过程中扮演着重要角色。记者从许昌亿阳北京现代4S店获悉,北京现代旗下热销车型新领动凭借越级的产品优势和亲民的价格,成为年轻人的心动之选。

年轻人谈到买车,几乎都离不开动力和油耗。不过动力往往都和价格挂钩,而在有限的预算里,怎么选才最合适呢?预算10万元左右,还要兼顾动力与燃油经济性,新领动无疑是不错的选择。

新领动由1.5L和1.4T发动机提供动力,1.5L发动机匹配6速手动或CVT变速箱,满足日常通勤代步需求,驾驶起来也不会有动力不足或“肉”的感觉。对于动力要求更高的朋友,可以选择1.4T发动机,与之匹配的是7速DCT双离合变速器,其211N·m的扭矩更是达到同级领先的水准。两种动力任你选择,可以在你内心平和时,与你一起静静欣赏沿途的风景,也可在你热血澎湃时体验速度和激情。

新领动搭载8英寸车载多媒体系统,支持CarLife手机智能互联,可轻松实现导航、娱乐、蓝牙电话等多媒体功能。在上下班高峰期行驶时,导航系统会为你合理规划路线,有效规避堵车路段。当一个人的行驶旅途比较枯燥时,通过语音指令即可打开音乐或电台,无须分心手动操控,最大程度解放双手,让驾驶更安全。

同时,新领动还搭载车窗遥控系统、智能一键启动系统、后备厢感应自动开启装置、车道偏离警示系统等多项越级的智能科技配置,为日常出行带来极大的便利性与安全性。当你手里提着购物袋准备往后备厢里放时,只要随身携带感应钥匙在车尾停几秒,后备厢就能自动感应开启,非常人性化。在日常行驶中,很多新手上路方向盘总是控制不稳,车身左右摇摆偏离车道,这时,新领动搭载的LDWS车道偏离警示系统能够实时监测路况并及时预警,提高行车安全系数。

许昌风光“超级风迷”自驾游活动完美谢幕

活动前,车主们在东风风光许昌风光4S店门前合影。

□ 本报记者 任萌 文/图

6月20日,东风风光许昌风光4S店的“超级风迷”们开启了一场“说走就走”的自驾游。“感谢东风风光许昌风光4S店的安排,我们畅游了襄城县紫云镇,不但自己动手采摘了桃子,而且走进贫困户家中献出了自己的一份爱心,感觉很有收获。”风光580车主张先生的话代表了大家的心声。

当天,自驾游车队在东风风光许昌风光4S店门口签到、集合。随后,工作人员细心地给每台车贴上了带有行车编号的车贴。到达襄城县紫云镇后,大家纷纷合影留念。随后,众多车主走进当地桃园,自己动手从桃树上采摘鲜桃。采摘活动结束后,几位车主代表与4S店负责人一起来到当地的几位贫困户家中,送去许昌“超级风迷”的爱心。活动当天,车主们驱车长途跋涉,经过城市道路、高速公路、国道、山路等各种路况,见证了风光580、580Pro、iX5等车型的非凡品质。

东风风光许昌风光4S店总经理黄小亚告诉记者,一直以来,东风风光积极践行“用户为中心,市场为导向,一切为了用户”的核心价值观。2017年年初,东风风光将粉丝纳入战略,构建了“超级联盟”与“超级粉丝”组成的全价值生态链,在海南三亚的首届超级公路粉丝节上正式发布了“生态成长”战略,并成立东风风光“超级风迷”官方车友会。自此,“超级风迷”成为东风风光粉丝的专属昵称。从2017年至今,东风风光“超级风迷”车友会已经吸纳了88万名风光车主,其中实名认证车主高达56.8万人。

“东风风光汽车的口号是:开风光,奔小康。今年是国家扶贫攻坚战的最后一年,我们集团旗下4S店希望和广大‘超级风迷’一起做些力所能及的事情。”东风风光许昌风光4S店董事长赵晓玲如是说。

记者了解到,今后,东风风光许昌风光4S店还将继续举行类似的活动,打造“以用户为中心”的服务体系,聚焦“超级风迷”,在与用户保持良性互动的同时,让越来越多的用户成为东风风光品牌的“超级风迷”。

新能源车要发展 提高保值率很关键

侯力强

最近,襄城县的刘先生想买一辆新能源车作为代步工具。不过,有个问题让他犯了难:听说有些二手新能源车在市场上保值率比较低,甚至卖起来有些困难,该怎么办呢?

4S店的销售顾问是这样解释的:新能源车的核心部件是电池,厂家出台的8年或15万公里的电池质保政策,会提高车辆的保值率。

像刘先生一样有此顾虑的消费者,应该不在少数。笔者走访后发现,在二手车市场上,新能源车确实不多。不过,这种现象的产生很容易理解,因为与燃油车相比,新能源车确实显得“年轻”。许由路一家二手车行的负责人说,他们不收二手新能源车,因为过去吃过亏。去年看着新能源车卖得挺热闹,他收了一辆二手车试试,结果好几个月都卖不掉。压钱又占车位,最后没办法,赔了好几万元才卖出去。他说,买车人最担心电池问题,作为销售方对此也没有把握,没办法保证电池质量,所以很难成交。

行业标准不完善让车商和消费者对新能源二手车存在顾虑。目前,二手车商在收购新能源车时没有价格评估的统一标准,只能通过保有量、年限、行驶里程对二手车进行粗略估计。新能源汽车最值钱的是电池,而车辆使用两三年后电池会出现明显衰减。

东城区一家二手车行的负责人认为,二手新能源车市场发展的关键在于市场保有量的提升和新能源汽车的普及。数据显示,2019年国内新能源车保有量已达381万辆。在二手车商看来,新能源车市仍需进一步增加保有量规模,当规模达到一定数量时,二手车市场自然会形成稳定供需关系,保值率将进一步提高。

建立合理的残值估计方式,对推动二手新能源车市场的发展至关重要。这不仅需要鉴定车型、车龄、行驶里程等基本信息,还需要对电池、电机、电控健康度等进行测评,准确地测评车辆的运行数据。各方搭建一个互相认可、易于操作的估值体系,就能解决关键瓶颈问题。

发展中的问题要用发展的眼光来看待。笔者相信,未来随着新能源汽车保有量逐步提升、电池技术不断提高及电池全价值链不断发展,电池贵、保值率低等问题有望得到缓解。

车市漫议
CHESHI MANYI