

农行汽车分期助力 金秋车展让你更省钱

厂家贴息,部分车型0利率;1000元京东E卡等大礼送不停

别克微蓝6 插电式混动到店

□ 本报记者 朱占华

近日,记者从许昌恒别克4S店获悉,别克微蓝6插电式混动到店了,新车共有3款车型,补贴后售价为15.98万元至17.98万元,最长续航可达780公里。现在到店购车的用户,可享受10%超低首付或30%首付24期0利息等多种灵活金融购车政策,以及三电、混动系统享8年或6万公里超长原厂质保,每年100G安吉星4G车联网应用终身免费流量政策。

据该店总经理孙磊介绍,别克微蓝6插电式混动采用业界顶尖的插电式混动技术,混合驱动系统可输出135kW的综合最大功率、380N·m的综合最大扭矩,支持纯电续航60公里,满电满油续航里程可达780公里,同时,百公里综合工况油耗低至1.4L。

微蓝6 PHEV的eMotion智能电驱科技拥有超高安全性和可靠性,在任意电量状态下,微蓝6 PHEV给予用户的驾驶体验始终如一,车辆的起步、加速性能不会衰减。可以说,微蓝6 PHEV不仅让用户出行不再为里程、充电、路况以及油耗、排放而焦虑,并且还带来如同纯电动车型一般平顺宁静的驾乘体验,为城市和城际出行提供了绝佳的解决方案。

品牌汽车经销商纷纷与农行建立汽车分期业务合作关系。办理农行汽车分期的客户还可享受ETC免费安装、车位分期受理等“一揽子”综合金融服务。

农行许昌分行将持续推进与汽车经销商、客户的深度合作,努力打造汽车金融服务领域新标杆,为广大客户提供更加便捷高效的金融服务,为客户安全出行保驾护航!省钱买车,就来金秋车展。



扫码领取车展门票

□ 本报记者 侯力强

9月4日-6日,许昌报业传媒集团、团车网联合主办的许昌第18届金秋车展暨百城千店农行汽车节(以下简称金秋车展)将在许昌职业技术学院举行。作为此次车展的冠名单位,农行许昌分行倾情助力金秋车展,让消费者购车更省钱。

近年来,农行许昌分行大力发展汽车分期业务,先后出台多项政策措施,不断推出优质产品,开展丰富多彩的营销活动,多措并举促进汽车分期业务发展再上新台阶。

“多亏了农行汽车分期产品,让我早日拥有心仪爱车,驾车出行复工复产更安全!”近日,客户马先生通过农行汽车分期业务喜提爱车,并积极主动向朋友宣传农行汽车分期业务。

审批更快,客户体验大幅提升

当前,随着疫情逐步得到控制,为

使复工出行更安全,马先生在农行合作商户处申请了农行汽车分期业务。“真是没想到,仅用了几个小时贷款就批下来了,专业、快速、贴心!”当天提车的马先生对农行的金融服务大加称赞。

为提升客户购车分期办理体验,农行许昌分行不断优化汽车分期授信政策。一是提高业务审批效率。后台集中实时审批,对农行授信客户实行“秒批秒贷”。二是简化申请材料。收入与资产证明材料二选一,对优质客户实行“一证分期”。三是不断提升信用方式授信业务占比,积极为客户提供“低首付、免抵押、免担保”的购车分期金融服务。

活动丰富,优质产品层出不穷

今年以来,农行许昌分行推出多款优质汽车分期产品。一是农行许昌分行积极响应国家“暖警惠警”政策,联合知名汽车厂商,为我省在编民警购买指定品牌汽车提供信用卡分期服务,我省

在编民警可享受车价优惠,24期0利率、0手续费等政策。二是购买本田雅阁、别克赛拉、Mazda等近百款车型办理农行汽车分期可享受厂家贴息政策,最大限度减轻购车压力。三是留学归国人员办理农行汽车分期可享购置税减免、沃尔沃多款车型0费率优惠政策。四是推出汽车分期推荐有礼活动,凡推荐客户在农行指定经销商处分期购车的客户即可收到农行赠送的价值1000元的京东E卡。五是今年继续开展“百城千店农行汽车节”活动,在总分行费率优惠、扫码有礼、分期有礼的基础上,联合车企推出额外优惠政策和部分特惠车型及现场抽奖等活动。

车商给力,合作范围不断扩大

随着农行汽车分期业务发展,合作汽车经销商不断增多,广汽丰田、一汽丰田、广汽本田、东风本田、一汽马自达、长安马自达、广汽传祺、宝马、奥迪、比亚迪、郑州日产、广汽新能源等优质

超级狂欢夜

吉利汽车全系限时嗨购会许昌站活动 圆满结束



超级狂欢夜·吉利汽车全系限时嗨购会许昌站活动现场

□ 本报记者 朱占华 文/图

8月15日,吉利汽车邀请120位新老客户在许昌有道吉利4S店(以下简称许昌有道吉利)参加了超级狂欢夜·吉利汽车全系限时嗨购会许昌站活动。在活动现场,该店为大家准备了丰富的节目,充满激情的乐队演唱、神秘的魔术表演、动感十足的舞蹈、精彩的小丑演出,各种美味食品,以及精彩的互动游戏和抽奖环节,让不少平时忙于工作的吉利车主,带着家人,放松心情,度过一个充满惊喜和快乐的吉利超级狂欢夜。

活动现场还举办了吉利icon品鉴会,伴随着车模走秀,许昌有道吉利销售经理张玉龙和网销经理鲁小东为吉利icon揭幕,并和大家一起分享吉利icon的优点。张玉龙说:“吉利icon自2月24日上市以来,以科技感十足的造型、完善的配置、周全的安全性和出色的驾控受到了消费者和媒体的关注,订单不断攀升。这次嗨购会,包括吉利icon在内的吉利全系车型都有优惠,最高现金直降1.5万元,许昌有道吉利以最大的诚意,回馈大家对吉利汽车的支持和信赖,希望大家玩得高兴、买得舒心!”

吉利icon采用BMA模块化架构,精准把握个性需求,引领时代潮流。大家在吉利icon的门把手、大灯、中控台等处

都可以轻松找到圆角矩形的设计元素,个性十足的外观、多彩的配色和双色车身,是吉利icon带给记者最深刻的印象。吉利icon采用科技环保材质和环保座舱,车规级“CN95”高效复合空调滤芯、AQS空气质量管理系统、PM2.5空气过滤系统、远程车窗透气等五大环保工艺,从根源上减少苯、甲醛、病毒等污染物的侵害。吉利icon的车身比同级大了一圈,带来宽敞、舒适、健康的车内空间。

吉利icon拥有L2级智能驾驶系统、APA全自动智能泊车系统(带自动刹停功能)、AEB城市预碰撞安全系统、540°全景影像系统带底盘透视功能、360°高清四向行车记录仪,让智能、安全的驾驶体验如影随形。

动力方面,吉利icon搭载1.5TD缸内直喷涡轮增压发动机,匹配7DCT湿式双离合变速器,采用48V混动技术,最大功率为130kW,最大扭矩为255N·m,百公里加速仅需7.9秒,百公里综合油耗为5.7L。

吉利汽车全系限时嗨购会许昌站活动在愉快的氛围中结束,面对如此出色的吉利icon和优厚的购车优惠政策,共有20多位消费者在活动现场订购了吉利icon,68位消费者加入吉利汽车大家族。

现场送大礼 买车巨惠多 广汽传祺 五彩大地电音节等您来

□ 本报记者 任萌

如果您问现在的年轻人最喜欢什么,音乐节和汽车一定会在他们的必选项上。是的,用音符,找寻自我表达的最佳方式;用车轮,解放被世俗压抑的躯壳和灵魂。8月23日(本周日),如果您想参加一场说跳就跳的音乐盛宴,快到那五彩大地观光休闲旅游区,广汽传祺五彩大地电音节等您来!

昨日,记者从位于市区南环路恒力物流园的广汽传祺许昌瑞途4S店了解到,进入8月,由广汽传祺许昌瑞途4S店和广汽传祺许昌鑫源4S店联手赞助的广汽传祺五彩大地电音节激情开启。本周日,广汽传祺五彩大地电音节将迎来高潮。当晚,液晶电视等大奖将在现场公布,同时广汽传祺品牌也将现场为许昌消费者送上购车巨惠。

7月份,广汽传祺整体销量达到28293辆,实现同比、环比双增长。其中GA8、GS8、GM8等3款“8”旗舰车型销量同比劲增56.8%。MPV家族合计销量

同比大涨116%。自广汽传祺启动“3·8”战略以来,GA8、GS8、GM8等3款产品形成家族矩阵合力进攻20万元以上市场。今年,伴随着全新传祺GA8、传祺GS8以及GM8大师版上市,广汽传祺的“3·8”组合焕发出新活力。至今,传祺GA8、GS8、GM8旗舰家族累计销量已突破30万辆。

广汽传祺以追求超越客户期待的高质量产品为宗旨,拥有全新广汽全球平台模块化架构、新一代ADiGO 3.0智驾互联生态系统及可靠高效的动力总成技术,展现出面向未来的强大科技储备和实力。

在全球领先的市场研究机构J.D. Power发布的2019年中国新车质量研究报告中,广汽传祺连续7年位列中国品牌榜首。今年以来,广汽传祺持续深化QDR(质量、耐久性、可靠性)工程,不断落实车辆耐久品质管理,在“四心品质”(动心的设计品质、放心的零件品质、安心的制造品质、暖心的服务品质)之上再为消费者增加一重保障。



许昌恒别克4S店展出的别克微蓝6插电式混动 朱占华摄



许昌晨飞长城哈弗旗舰店展出的长城炮 任萌摄



广汽传祺五彩大地电音节现场 任萌摄



许昌新纪元别克4S店展示的别克昂科威S 侯力强摄

连续3个月销量破万辆

长城炮: 解锁皮卡的多面人生

□ 本报记者 任萌

昨日,记者从许昌晨飞长城哈弗旗舰店了解到,7月,长城皮卡全球销售20661辆,同比增加156%,市场占有率突破51%。其中,长城炮7月销售突破12000辆,持续蝉联皮卡市场单车销量冠军。至此,长城炮已连续3个月销量破万辆,热销之势丝毫未减。

许昌晨飞长城哈弗旗舰店总经理艾智勇告诉记者,2020年,长城炮先后推出了乘用车版、商用车版、越野版等3种车型,满足了时下消费者对皮卡的不同需求。尤其是越野版,充分展示了长城汽车强大的研发能力与迈向高端的实力。在今年成都车展上,长城炮越野皮卡还推出了柴油8AT车型,弥补了国内皮卡在越野区域的不足,增加了皮卡的使用场景。

长城炮越野皮卡柴油8AT车型拥有涉水喉、尾门液压撑杆等备受好评的配置。为了让整车有更好的通过性,长城炮越野皮卡还改装了前后杠,使得接近角为30°,离去角为

26°,最小离地间隙228mm,涉水深度700mm。

新车搭载的是长城汽车自主研发的2.0T GW4D20M发动机,该发动机曾多次获得“中国心”十佳发动机等行业大奖,兼顾了性能与燃油经济性,可提供120kW的最大功率和400N·m的峰值扭矩。此外,新车拥有标准、经济、运动、雪地、泥地、沙地、4L共7种全地形驾驶模式,可帮助没有越野经验的驾驶者在各种地形都能轻而易举地驾驶车辆。

上市以来,长城炮用实际行动为消费者演绎了全场景皮卡生活。以刚刚结束的长城炮路亚国际锦标赛为例,长城炮打造了一场亚洲最大规模的钓鱼比赛,聚集了众多喜欢钓鱼、热爱户外运动人的目光。长城炮越野皮卡与路亚运动的完美结合,将拥有长城炮的休闲生活展现得淋漓尽致。长城炮已经成为路亚爱好者的心中的最佳搭档,同时也告知其他领域玩家:长城炮能给你的绝不仅是一辆皮卡,而是全新的生活方式。

别克昂科威S 与车主一起“乘风破浪”

□ 本报记者 侯力强

近日,记者从许昌新纪元别克4S店了解到,别克旗下中型SUV别克昂科威S一直销售火爆。“金九银十”即将到来,别克昂科威S将迎来新一波销售高潮。

虽然也叫别克昂科威,但别克昂科威S并不是老款车型的垂直换代产品,今后将与现款别克昂科威一起打出组合拳,与车主一起“乘风破浪”。

从上一代君威推出GS车型开始,别克在造型艺术上的“运动化”倾向日渐明显。时至今日,别克昂科威S的臃肿成分少了,扁平线条多了,面与面的拐角更加锐利与立体,部分镀铬元素让位于钢琴烤漆饰板,在大尺寸轮毂和低角度侧裙的衬托下,别克昂科威S前卫而又新潮。

全新别克昂科威S的车身尺寸和上一代车型一样,已经达到了中型SUV的尺寸范畴,但由于新款车型取消了C柱上的三角窗,别克昂科威S并不会给人带来视觉上的庞大感。遮住高底盘和大轮毂,很多人甚至会以为它是一台大尺寸的掀背跑车,灵活又富有驾驶乐趣。

当然,说别克已经完全抛弃了“豪华”的品牌元素是不负责任的。毕竟,别克昂科威艾维亚版本也同步

到来了——标志性的菱形格栅、亮面镀铬轮毂、前车门两侧的Avenir徽标,处处用心的美式豪华理念依然在其旗舰版本上延续。

双色内饰在以前是50万元甚至上百万元级豪华车型的定制专属,但现在,在20万元级别的别克昂科威S身上,我们也能见到。

别克昂科威S在配置上也维持了一贯的高水准——盲区监测、车道变更辅助、安吉星、10英寸高清大屏、8英寸液晶仪表盘、远程启动、主动降噪等都是全系标配。

别克昂科威S的运动性,不仅体现在名字和更低矮的车身上,驾驭起来,你会发现它融入骨髓的运动感。发动机是更先进的LSY 2.0T发动机,相较于代号LTG的老款车型,乍看它的扭矩和功率调低了,但事实上,峰值扭矩的输出提到了1500转。这放到实际驾驶中,就是动力爆发更直接,提速更猛更快了。

与此同时,这款发动机采用了可变缸技术,能够在运转过程中自由切换2缸与4缸运行,配合9AT变速器聪明的换挡策略,别克昂科威S的百公里油耗已经下探到了7.2L至7.5L之间——美系车不再是“油老虎”了,这是最新动力科技给别克带来的口碑改变。