

红旗H9上市会(许昌恒旭站)隆重举行

售价30.98万至53.98万元

□ 本报记者 朱占华 文/图

8月23日,红旗H9上市会(许昌恒旭站)隆重举行,不期而至的瓢泼大雨也没



红旗H9上市会现场

有阻挡大家与红旗H9相见的脚步。18时,该上市会在许昌恒旭红旗体验中心正式开始,气势磅礴的鼓舞拉开了序幕,许昌恒旭红旗体验中心销售总监何

昕致辞。何昕说:“对于中国人而言,红旗不仅是一个著名的汽车品牌,更是一种深深的情怀和神圣的记忆。对于‘一汽人’而言,红旗更是一种强烈的责任和历史的使命。1958年,红旗牌轿车诞生,红旗轿车成为中国汽车工业的一面旗帜。2018年1月8日,中国一汽实施新红旗品牌战略,开启了新时代红旗振兴的宏伟篇章。在新战略的指引下,红旗首次独立参加北京车展、红旗H5/H5S震撼上市、60周年系列庆典活动、参与世界互联网大会、首次参加CES大展、与故宫进行战略合作等一系列举动,在品牌塑造、造型设计、产品矩阵、技术研发、品质质量、渠道服务、销售业绩、创新生态等各个维度取得了不凡的成绩。随着红旗H7、H5、H5S、H57相继亮相,社会反响强烈。今天,我们将在这里目睹实施新红旗品牌战略后的首款豪华C+级豪华旗舰轿车红旗H9。红旗H9的上市将为我们带来新时代、新红旗、新梦想、新征程的红旗轿车新体验!”随后许昌恒旭红旗体验中心总经理王德民和特邀嘉宾为新车揭幕。

展现在大家面前的C+级豪华旗舰轿车红旗H9气场强大,采用红旗全新的设计原理,“高山飞瀑、中流砥柱”的直瀑式格栅,“昂首挺胸、旌旗飘扬”的腰身,“梦想激荡、振翅飞翔”的前大灯,以及中国汉字“红旗”的尾标,无不彰显来自中华传统文化的魅力;带有东方美学韵味的溜背式车身设计,一浓一淡,遵循“中和”之美的双色车身,惊艳身姿与强大气场相得益彰。其“东方意境”座舱,一键舒躺模式、“零重力”体验,让用户任意坐躺皆身心舒展。大家纷纷围上来赏车,并坐在车里感受,不时称赞道:“这车看着真气派,坐着真舒服!”红旗H9此次共推出5款车型,售价为30.98万至53.98万元。

红旗H9采用先进技术底盘和动力总成,搭载的3.0T V6机械增压发动机,动力澎湃、起步强劲,驾控随心所欲,让用户尽享速度与激情到来的驾驭快感。在智能方面,其搭载的智能网联技术Smile 1.0,高度智能,防患未然,五屏联动,跨越车内时空界限,使沟通互动零距离。

红旗H9已到店,许昌恒旭红旗体验中心期待您的莅临!

买车别心急,等金秋车展再出手

本报讯(记者 侯力强)买车别心急,再等等更省钱。9月4日至6日,许昌报业传媒集团、团车网联合主办的许昌第18届金秋车展暨百城千店农行汽车节(以下简称金秋车展)将在许昌职业技术学院体育馆带来一年一度的车市盛宴。

据悉,本届车展是许昌报业传媒集团与团车网进行战略合作的第一次大型车展,规模空前、优惠力度空前。而且,农行许昌分行将在车展现场为客户办理汽车分期业务。多方强强联合,使本届车展更值得期待。

买车就到金秋车展,实惠
买车有人看颜值,有人偏动力,有人

重空间,不管你的需求是什么,买辆价格最合适的车恐怕是所有人都追求的。作为许昌规模领先的大型车展,金秋车展是许昌消费者的购车盛宴,参展的各大汽车厂商无不将其最有竞争力的优惠政策带到许昌。毋庸讳言,金秋车展上,厂商将开始冲刺年度销售目标,所以,这个时间点到车展上买车,不实惠是不可能的。

买车就到金秋车展,放心
选定了心仪的车型,谁都希望买辆放心车。金秋车展作为厂商冲刺下半年销售目标的必参展会,对其重视程度非同一般。每届车展,各大品牌厂商都亲临现场督战,确保将最好的产品带给消费者。不

仅如此,组委会还邀请多个职能部门现场监督,为消费者打造一种和谐、可信赖的购车环境。

买车就到金秋车展,省心
金秋车展作为许昌下半年规模最大的车展,吸引了众多汽车品牌参展。他们不仅带来全车车型,而且将品牌旗下全新的科技化展品带到许昌。可以说,金秋车展品牌非常全,平常东奔西跑一周,不如在车展上逛半天有成效。因为,您喜欢、您想要的车型都带着超优惠的价格等着您“检阅”。

买车就到金秋车展,舒心
多年来,许昌报业传媒集团致力于诚信

办车展,为消费者营造舒适、称心的选车环境。不仅如此,每届车展组委会还为前来买车的各区域消费者准备了不同的礼品。即日起您关注微信公众号“许昌车生活”及金秋车展官方报道,收获各种惊喜……

车展期间,主办方为广大消费者备足了大礼。无论您是到现场看车还是订车,都能领取精美礼品。只要您在现场订车,就可以领取主办方准备的价值4680元的大礼包(不含工时费)。仅需花费少许工时费,您的新车就可享受全车贴膜、新车封蜡、除醛等服务,并可获赠行车记录仪等礼品。现场您还可抽取渔乐永冰煮鱼火锅券、鸡公山山泉水和免费云南双飞六日游。

金秋车展咨询热线:4396897、4399717。短信报名:18937401961(请将个人联系方式、意向车型等相关信息发送至该号码)。

大SUV豪越许昌上市

□ 本报记者 朱占华

8月18日,许昌永生吉利汽车4S店举办了大SUV豪越许昌上市会,豪越以空间大、品质高赢得了消费者的青睐。

大SUV豪越通过下潜式座椅设计、后倾式发动机布置等严谨的空间设计,“得车率”高达69%;把豪越的后排座椅完全放倒后,可以形成纵深2.2m的超大空间,附上一张定制床垫,就跟在家里的床

一样,想怎么躺就怎么躺。大SUV豪越搭载1.8T涡轮增压发动机,全系匹配7速变速箱,动力强劲、换挡平顺;配合豪越悬浮式造型,符合空气动力学的流线型设计,既降低风阻,又具备

强大承载力,美与实用兼具。大SUV豪越的L2级智能驾驶系统、GKUI吉客智能生态系统、三屏智能交互、ICC智能领航系统,为用户带来智慧大空间。而且,大SUV豪越确保10年内在日常工况条件下乘员舱永不漏水,整车底盘永不松动、车身关键部位永不生锈。其10.36万至13.96万元的售价更是诚意满满。

花10万元就能拥有一辆德系SUV 三十而立版捷达VS5展现高性价比



图为一汽-大众捷达许昌恒旭店展出的三十而立版捷达VS5

□ 本报记者 任萌 文/图

10万元级别SUV怎么选?很多消费者都会把目光投向国产自主品牌。随着近几年自主品牌的质量持续提高,在10万元价格区间,国产SUV车型相比合资车型无论外观设计还是动力组合,都要实惠许多,所以“10万元SUV选自主品牌”也逐渐成为国人近几年的一种思维定式。花10万元钱,买哈弗H6、长安CS75、吉利博越等新车很不錯。

不过随着捷达VS5的出现,却打破了这一思维定式,花10万元也可以买到一款靠谱儿的德系SUV。记者从一汽-大众捷达许昌恒旭店了解到,今年是捷达进入中国的第30个年头,为了纪念这个特殊的日子,同时为庆祝捷达VS5上市一周年,捷达品牌特别推出了三十而立

版捷达VS5,售价仅为9.88万元。不仅如此,三十而立版捷达VS5还推出了服务升级,购车可享5年10次免费基础保养,对于消费者而言这才是实实在在的福利。

捷达VS5由德方主导研发,并出产地一汽-大众成都分公司,这是大众最优秀的生产基地。在这里,诞生了捷达、速腾等大众最成功的车型。全新上市的三十而立版捷达VS5,将与大众品牌的其他车型一起混线生产,并由全面应用德国大众先进技术的冲压、焊装、涂装和总装四大工艺淬炼,在最严苛的康采恩生产体系与奥迪特评审体系把控下,保证每一辆捷达VS5都与出自成都分公司的那些有着辉煌历史的车型一样,具有大众汽车的高品质、耐用和安全。

三十而立版捷达VS5仍然采用了MQB平台+EA211发动机+爱信6AT变速箱的大众“三大件”,还标配了前后独立悬挂、ESP车身电子稳定系统、发动机启停功能、定速巡航、车顶行李架等配置。诚然,除了大众“三大件”,该车的空间、配置、操控也广受好评。

突破500万辆之际,为回馈广大广汽丰田的车主特推出的“广汽丰田500万质造”感恩回馈活动。广汽丰田宝泓南环路店结合厂家感恩回馈活动,和全省广汽丰田4S店同步举办了全省“8·22”联动广汽丰田厂家千人直销会。广汽丰田许昌宝泓南环路店自开业以来,秉承“以客为尊”的服务理念,以优质、便捷、贴心的服务,让许昌百姓在这里购车、用车安心、省心、放心。为消除有些消费者没有到场抢购的遗憾,广汽丰田许昌宝泓南环路店将在本周延续购车优惠政策,该店的工作人员也将一如既往地用他们的热情和专业为每位到店的消费者提供专业、周到的服务。

活动当天的明星车型——凯美瑞全系搭载2.5L VVT-iE双喷射发动机,拥有VVT-iE智能电动可变气门正时进气系统。其独有的40%全球最高热效率,为用户带来强劲动力和经济油耗,百公里综合油耗仅6L。该发动机匹配的日本原装进口爱信八速手自一体变速箱,2挡至8挡可锁止,兼容三种驾驶模式。而且,凯美瑞HEV的镍氢电池可靠、稳定,且终身免费更换。



活动当天,消费者在选购凯美瑞

□ 本报记者 朱占华 文/图

8月22日,位于南环路与文兴路交叉口的广汽丰田许昌宝泓南环路店成功举办了“百万好礼,惠动全城”广汽丰田厂家直销会许昌站活动。活动当天,广汽丰田许昌宝泓南环路店为到场的嘉宾准备了精彩的节目、丰厚的礼品、有奖互动游戏,还有预交9.9元诚意金的客户订购车辆即可抵2000元购车消费券,参与广汽丰田厂家提供的10吨汽油瓜分、循环抽奖,以及包括凯美瑞在内的广汽丰田全系车型力度空前的购车优惠政策。实实在在的优惠政策,真正让利给消费者,受到了现场嘉宾的欢迎。截至活动结束,共有35位消费者成功订车,加入广汽丰田大家庭。

据广汽丰田许昌宝泓南环路店负责人介绍,此次活动是广汽丰田在全国销量

践行用户主导理念,开展“超级测试员”活动

长安欧尚用实力征服消费者



图为长安欧尚许昌恒旭体验中心展出的长安欧尚X7

□ 本报记者 任萌 文/图

长久以来,汽车测试都是车企技术人员或专业评测机构的专利,普通消费者绝少有“染指”的机会。毕竟,汽车测试专业性太强,更何况,如果测试过程向普通消费者开放,意味着新车的“底细”将全部曝光。如果新车没有高品质的保障,车企没有胆量作此选择。

记者从长安欧尚许昌恒旭体验中心了解到,8月20日,长安欧尚汽车通过以“0.01的精进之超级测试实验”为主题的直播活动,对即将上市的新长安欧尚X5进行了NVH、极寒和耐久性等方面的测试。与此同时,长安欧尚第四季“超级测试员”活动同步开启。

长安欧尚许昌恒旭体验中心总经理黄东明告诉记者,本次开展的长安欧尚“超级测试员”活动已经是第四季。长安欧尚坚持“以用户为主导”造车理念,在每一款新车上市之前,都会开展“超级测试员”活动,只为聆听用户声音、洞察用户需求。

2015年,长安汽车在推出全新MPV长安欧尚之前,就启动了“超级测试员”计划,公开征集全国的欧尚发烧友,参与包括风洞测试、操稳测试、安全碰撞测试、NVH测试和高寒低温测试等5大新车重点测试项目。

以去年在人民大会堂上市的长安欧尚X7为例,长安欧尚也在其上市之前开展了多场“超级测试员”活动。近百名用户和专业人员在重庆西部汽车试验场参与了X7的“极限挑战”,并参观长安欧尚两江智能工厂,还参与了拆解车辆、观察新车内外材料与零部件。这种全透明、高参与度的测试,体现出长安欧尚X7对自身产品品质和工艺的绝对信心。

经过了“超级测试员”活动的检验,长安欧尚X7上市后获得了不错的成绩,不仅上市首月就取得了月销破万辆的成绩,并在随后的3个月内斩获4.4万辆的订单,成为当下车市的一匹“黑马”。

今年10月,长安欧尚X5将正式与消费者见面。这款全新SUV的表现如何,虽然现在下结论有些为时尚早,但是经历了“超级测试员”的检验,能够在各项开放的测试中表现优良,还是非常值得期待的。

农行汽车分期 为什么如此受欢迎

——农行许昌分行信用卡中心 总经理张杰答记者问

本报记者 侯力强

如果您想买一辆车,资金不够怎么办?使用汽车厂家金融,会增加不少条件;使用社会贷款,没有安全保障。别担心,农行汽车分期来了,手续简便、利息超低,深受广大消费者的欢迎。

9月4日至6日,农行许昌分行联合许昌报业传媒集团、团车网开展的许昌第18届金秋车展暨百城千店农行汽车节将在许昌职业技术学院体育馆盛大开幕。届时,农行许昌分行工作人员将现场为客户办理业务,帮助大家省钱购车。

日前,就农行汽车分期及车展活动的详细信息,农行许昌分行信用卡中心总经理张杰接受了记者采访。

问:农行汽车分期推出的背景是什么?
答:现在,汽车分期可以缓解资金压力,因此已经被众多消费者尤其是年轻消费者所接受。但汽车分期形式比较多,鱼龙混杂、良莠不齐,消费者在选择时应该了解清楚,保护自己的合法权益。

问:让更多消费者放心使用汽车分期,农行总部推出了汽车分期业务。如果您想省钱,这是不容错过的良机;如果您购车资金紧张,同样不容错过。

问:农行汽车分期有什么特点?
答:农行汽车分期具有多种优势。一是业务审批效率很高,后台集中实时审批,对农行授信客户实行“秒批秒贷”。二是申请材料简单,收入与资产证明材料“二选一”,对优质客户实行“一证分期”。三是授信业务占比高,积极为客户提供“低首付、免抵押、免担保”的购车分期金融服务。

问:农行合作的汽车经销商都有哪些?
答:农行合作的汽车经销商不断增多,广汽丰田、一汽丰田、广汽本田、东风本田、一汽马自达、长安马自达、广汽传祺、宝马、比亚迪、广汽新能源等优质品牌汽车经销商纷纷与农行建立汽车分期业务合作关系,办理农行汽车分期的客户还可享受ETC免费安装、车位分期受理等一揽子综合金融服务。

问:许昌第18届金秋车展暨百城千店农行汽车节举行在即,农行许昌分行在活动期间有何举措?
答:农行许昌分行将在活动现场设立展区,工作人员现场将为客户办理汽车分期业务,接受客户咨询。

本车展是农行全国营销活动的重要组成部分,通过开辟线上购车专区,引入厂商贴息、银联补贴等多种优惠为客户提供优质服务,积极打造新一轮汽车营销热点。作为农行知名品牌活动,本车展以“好车不用等,线上贷走它”为主题,较往届更突出线上化和数字化特色,进一步提升农行获客能力和品牌影响力,加快农行汽车分期业务向线上化和数字化转型的步伐。

问:可以在哪些网点办理农行汽车分期业务?
答:客户可以选择离自己较近的农行网点进行办理,详情请致电农行各支行:农行莲城支行(2623263)、农行铁西支行(3316615)、农行禹州市支行(8609117)、农行长葛市支行(6183516)、农行建安区支行(5150293)、农行郟陵县支行(7167109)、农行襄城县支行(3563686)、农行魏都区支行(2660346)。