

买车享巨惠,年底就等这一回

本周六,岁末团车节将在许昌职业技术学院体育馆拉开大幕

□ 本报记者 任萌

12月5日(本周六),由许昌报业传媒集团、团车网联合举办的许昌第十届惠民团车节暨新能源车展(以下简称岁末团车节)将在许昌职业技术学院体育馆正式拉开大幕。

在为期两天的车展期间,30多个汽车品牌超200款车型将集中亮相,消费者除了能享受到参展车商送出的优惠折扣外,现场订车还可获得5680元的超值大礼包。

■主流品牌齐聚,买车享一站式服务

作为许昌车市2020年最后一场大型车展,本次岁末团车节有着强大的品牌阵容,国内合资品牌、自主品牌和“造车新势力”将“组团登场”。本届岁末团车节将为您提供一个品牌多、车型多、选择多、优惠多的赏车、购车平台,让您看车、买车省心省时省力。一汽-大众、红旗、别克、雪佛兰、WEY、名爵、广汽丰田、荣威、一汽丰田、东风日产、北京现代、长安马自达、领克、东风悦达起亚、捷途、一汽奔腾、广汽传祺、广汽新能源、奇瑞、长安汽车、江淮新能源、奇瑞新能源、观致等

主流汽车品牌悉数到场。既有消费升级的主流合资品牌,又有备受关注的自主品牌,还有多款新能源车型亮相。

除了大家关注的热销车型外,新车永远是车展上最引人瞩目的亮点。长安欧尚许昌恒兴体验中心总经理黄东明告诉记者,11月29日,长安欧尚X5将在全国正式上市。在即将举办的岁末团车节上,许昌消费者可以一睹长安欧尚X5的全新风采。除了长安欧尚X5外,还有数十款新车将在车展上惊艳亮相,期待您的到来。

■岁末购车优惠多,买车省钱得实惠

为回馈广大车迷朋友的支持与信赖,车展主办方许昌报业传媒集团、团车网将携手参展车商合力为大家打造一场购车盛宴。

据了解,在本届车展上,各个参展品牌与经销商纷纷推出超低价,部分品牌更是推出了“置换0首付”“贷款0利率”“至高万元优惠补贴”“先买车后还款”等促销优惠政策,最给力的现金优惠、礼包、抽奖、保养等政策将在车展期间公布。

一汽-大众许昌恒业旗舰店销售总监王素陈告诉记者,该店在12月正式开启“超级品牌月”活动。车展期间,该店除了推出100辆特价优惠车(宝来、速腾等车型)外,还为消费者准备了购车五重大礼。其中,1212元京东卡,iPhone 12 Pro Max等好礼等您来。

■新能源车亮点多,诸多实惠等您来

今年下半年,新能源车下乡活动如火如荼地开展,让很多消费者将购车目光转向新能源车市场。为方便广大城乡居民购买新能源车,本届岁末团车节特设新能源车专区。在车展现场,消费者不但可以尽情挑选适合自己的车型、进行试驾,而且可以尽享购车节带来的诸多实惠。记者了解到,今年购车节期间的优惠力度将远超往年,消费者的购买欲望将大幅释放,引爆许昌车市。

在本届车展上,比亚迪、欧拉、广汽新能源、奇瑞新能源、江淮新能源、北汽新能源、宝骏新能源等车企均携多款新能源车型亮相,还将展示汽车人机交互技术,令驾驶体验更加丰富

与便捷,真正推动汽车智能座舱“进化”为丰富人们生活的“第三空间”。

■订车有礼,主办方为您送福利

除了参展厂商拿出前所未有的优惠外,主办方也备下了“真金白银”的大礼包,将低价进行到底。如果您在现场订车,除了畅享“抄底价”外,还可以领取主办方准备的价值5680元的大礼包(不含工时费)。

作为团车节的合作伙伴,许昌市第二人民医院美容整形科将继续为大家带来美的享受。在本届车展上,为了让更多爱美的女性体验许昌市第二人民医院美容整形科提供的专业美容项目,凡是到车展现场订车或签到并参与抽奖的客户,都有机会获赠价值3680元的美容体验礼包。

此外,主办方还在车展上为购车用户精心准备了车载吸尘器、电煮锅等抽奖好礼,百分之百中奖!数量有限,先到先得!

本周六,想买车的您快到许昌职业技术学院体育馆出手购车吧!

售价6.99万元起,树立10万元级SUV市场新标杆——长安欧尚X5正式亮相许昌

□ 本报记者 任萌 文/图

11月29日,位于市区万通汽贸城的长安欧尚许昌恒兴体验中心热闹异常。当天上午,长安欧尚X5许昌上市发布会暨新车集体交车仪式在此盛大举行。作为长安欧尚推出的旗下首款全新战略车型,长安欧尚X5共推出3种动力组合的8款车型,官方指导价为6.99万元至10.29万元。在新车发布现场,长安欧尚X5还推出了超享保养礼、超长质保礼、超级金融礼、超劲焕新礼、超爽流量礼五大超豪购车福利。

长安欧尚许昌恒兴体验中心总经理黄东明告诉记者,长安欧尚X5作为长安欧尚全新战略产品,是一款全面衔接年轻人的全新高价值产品。在此前的新车预售阶段,长安欧尚X5已经创造了“12天订单破万、上市前订单破两万”的纪录,赢得了众多消费者的认可。长安欧尚X5外观采用全新“塑光美学”设计,“九明八暗三重影”的光瀑飞流前格栅被雕刻在这张“高级脸”上;



侧面采用对冲双腰线设计,再匹配0.606黄金比例车身,1:2同级最紧致车窗占比,“侧颜杀”被展现得淋漓尽致;其内饰采用“立体超感座舱”设计理念,显得更为年轻和运动化。

动力方面,长安欧尚X5搭载了获得“2020中国心十佳发动机”称号的全新蓝鲸NE1.5T发动机,最大功率达132kW,最大扭矩为300N·m。驾驶长安欧尚X5无论是起步或超车,都可以

一气呵成。

智能化方面,长安欧尚X5搭载全新OnStyle3.0智能生态系统,采用高通骁龙八核车机芯片,可实现5秒极速开机、1秒闪电联网、0.8秒小欧语音响应,秒杀同级车型;同时,还有65项智能车控,无麦车载KTV和赛道模式直给“爽点”,随时带来令人尖叫的驾乘体验。

在配置上,长安欧尚X5可以说是10万元级的价格给用户带来20万元级的尊享感受,拥有四大同级独有和五大同级领先配置,如此突破主流SUV市场价值极限的配置,正在树立10万元级主流SUV市场的新标杆。

黄东明介绍,本次长安欧尚X5的上市,是长安欧尚全国400家全新云鹰标4S店开业庆典中的重要组成部分。数量庞大、覆盖面广、运营精度准的长安欧尚营销体系,是诠释企业实力的最好证明之一,也足以证明长安欧尚营销体系建设的先进性和科学性。



哈弗H6 COUPE优惠幅度很大

的三大需求,2021款哈弗F7全新换装搭载腾讯车联TAI3.0的哈弗Fun-Life 2.0系统,为用户实现了交互进阶、娱乐进阶、用车进阶及体验全面进阶;同时,哈弗F7更以“五大上新”和“两大标配”的强劲实力,傲视同级车型,吸引新生代用户。

在售后服务上,哈弗品牌借由决胜终端战略全面推动销售及售后服务体系升级。得益于,哈弗品牌在2020年中国燃油汽车行业用户满意度指数(CACSI)测评中强势斩获“售后服务满

意度”第一,旗下哈弗H6、哈弗F7及哈弗M6等明星产品均荣获同级用户满意度冠军。在产品、技术及服务的共同助力下,哈弗品牌全球累计销量已达600万辆,成为中国首个进入600万辆俱乐部的专业SUV品牌,并创下了连续10年蝉联中国SUV销量第一记录,品牌价值位居自主品牌第一。

通过“智+环保”“智+互联”“智+自由”三个领域的提升,引领技术变革,应对未来的新挑战。

“北京现代将越来越年轻化,越来越有活力;同时,我们会更加重视用户服务。北京现代正在打造数字化用户交互和粉丝营销中心,通过线上线下的技术手段,无缝对接消费者多方面需求。”谈及今后的发展,林丹自信地说。



新技术的运用令菲斯塔在许昌亿阳北京现代4S店备受欢迎

2.0”活动在全国18个城市陆续推出,通过技术性能展示、创新互动体验等形式,使更多消费者近距离体验北京现代的优质产品和硬核技术,在强化品牌影响力的同时促进终端销售。

为进一步提升行车安全性和驾乘体验,北京现代正导入全新技术平台——i-GMP平台。i-GMP平台为北京现代技术品牌战略HSMART+提供了重要的技术支持。

现代在朝着技术转型,努力成为技术的引领者。新车型在各自的细分市场上都具有较强竞争优势。比如,第十代索纳塔所在的B级车市场,以及第七代伊兰特所在的A级车市场。

以360度全景影像系统为例,这个功能普遍应用在豪华轿车上面,但北京现代已率先将其搭载到了旗下B级车甚至是A级车上面,具有明显的跨界优势;同时,还有北京现代引以为傲的CVUD连续可变气门持续期技术,该技术在目前的发动机领域具有前瞻优势,它可以节省4%的能耗,提高5%的操控性能,降低12%的尾气排放,这项技术在汽车发动机领域实现了重要突破。

除了产品和技术外,北京现代也关注品牌创新营销。今年“现代嘉年华

试驾科鲁泽,体验心动的感觉

□ 本报记者 朱占华 文/图



科鲁泽

时尚年轻、活力有范儿的科鲁泽,不仅有丰富配置和犀利操控,还有舒适空间和超低油耗,堪称是一台开了就心动的潮流座驾。想感受科鲁泽的迷人魅力吗?那就到许昌骏达雪佛兰4S店试驾科鲁泽,体验一下吧!

►外观动感、张扬

日前,记者在许昌骏达雪佛兰4S店试驾科鲁泽RS。该车外观采用多项RS专属设计语言,大尺寸石墨梯造型前格栅、16英寸旋风式双五辐运动轮毂、全系标配LED大灯、RS专属耀红标识等彰显其年轻、运动、时尚的气质,号称“潮男潮女刷街神器”。

►内饰精致,空间宽敞

科鲁泽RS中控台以黑色作为色彩主基调,在方向盘、中控台、面板等处点缀红色缝线增加了运动气氛,更有激情和时尚的感觉。科鲁泽RS搭载了全新一代Mylink+智能车载互联系统,支持自然语音识别、高德车载导航等丰富的功能;支持多种手机互联方式,Apple CarPlay新增无线多屏互

联功能,不用插线,体验更加便捷。在后排体验中,2640mm长轴距带来宽敞的空间。科鲁泽后排的坐垫比较宽厚柔软,且后排座椅靠背角度大,能提供更好的身体承托性,让乘坐更加舒适。

►动力十足,操控优秀

科鲁泽Redline尚·红系列和RS系列首次搭载了48V轻混系统,可以实现纯电启动,使车辆起步更安静、响应更快,有效提升了驾驶质感,综合百公里油耗低至4.7L。科鲁泽RS配备了前麦弗逊后多连杆独立悬架系统,拥有运动化调校,经过颠簸路面时,干净利落,在高速公路上变线或者过弯时,车身姿态控制稳定。记者深度试驾科鲁泽RS后,对科鲁泽RS非常动心,时尚运动的外观、丰富的配置、经济的油耗、10万元的售价,同时,许昌市民凭身份证到许昌骏达雪佛兰4S店购车,在原有优惠的基础上再享2000元补贴。这样的高性价比车型,堪称超值之选。

到许昌骏恒,买微蓝6 PHEV 首付低至10%

□ 本报记者 朱占华 文/图



别克微蓝6插电式混合动力车

想要超长续航,又担心成本高,面对购买中级车取舍两难的烦恼,今天,记者为您推荐一款高性价比混动车型——别克微蓝6插电式混合动力车(以下简称微蓝6)。目前,微蓝6推出了3款车型,补贴后售价为15.98万元至17.98万元,到许昌骏恒别克4S店(以下简称许昌骏恒)购车,可享受低至10%首付或24期0利息等多种金融政策及一系列新能源车专属服务礼遇,为美好出行加码。

据许昌骏恒总经理孙磊介绍,秉承“智能、高效、可持续”的别克微蓝新能源车型开发理念,别克微蓝6 PHEV搭载全新开发的别克eMotion智能电驱科技,荟萃E-CVT智能电控无级变速箱、高性能双驱动电机、LG电芯组成的三元锂离子动力电池、专为混合动力开发的1.5L DVVT四缸发动机,整车实现135kW综合最大功率、380N·m综合最大扭矩、60公里纯电续航、780公里最长综合续航,以及1.4L的超低百公里综合油耗,带来“无充电焦虑、无里程焦虑、无费用焦虑”的无障碍城际通行。

别克微蓝6 PHEV严格按照C-NCAP五星级安全标准进行开发,辅以上汽通用汽车完备的“智造”体系保障,金石之策确保了微蓝6 PHEV的

三电系统拥有别克新能源产品一以贯之的超高安全性和可靠性。

外观方面,别克微蓝6 PHEV以创新MAV多功能运动型车身造型,兼顾都市潮流美学和驾乘空间需求。车内储物空间有20多处,后备厢最大可扩充至1057L平整空间,让出行生活更加丰富多彩。

智能科技方面,微蓝6 PHEV搭载别克最新换代升级的eConnect智能互联科技,配备10英寸高清触摸屏及8英寸全液晶仪表屏,具备Super ID个人账号、蓝牙手机钥匙、云端自然语音识别、组团出行和接驾等功能,并支持Apple CarPlay和百度CarLife的智能手机映射、安吉星全时在线助理及OTA远程升级,以智能科技满足人与车、人与人的交流需求。用户每年可以享受100G安吉星4G车联应用流量终身免费服务。此外,别克微蓝6 PHEV便捷好用的智能驾驶辅助专门针对中国路况特点与用户驾驶习惯开发,配备的FCA前方碰撞预警系统、CMB碰撞缓解系统、LDW车道偏离预警系统、SBZA侧盲区预警系统、APA自动泊车系统等先进主动安全系统,功能稳定可靠,让用户畅享安全无忧的行车生活。

哈弗年终团购会盛大开启

□ 本报记者 侯力强 文/图

日前,记者从许昌慧宇哈弗4S店了解到,哈弗年终团购会已盛大开启,全国1000多家哈弗经销商同步掀起促销活动,最高综合优惠3.3万元。用户不仅可以享受“抄底价”,还能畅享包含现金促销、金融贴息、置换补贴及电商政策在内的四大礼遇。

在“买买买”的浪潮中,爆款好货才是用户甘愿“剁手”的目标。诞生自长城汽车柠檬平台的两款新车广受追捧——第三代哈弗H6销量突破2万台,哈弗大狗上市36天销量便突破1万台,充分说明了长城汽车新一代整车平台领先行业的技术底蕴和竞争优势。

柠檬平台作为长城汽车全新整车模块化平台,覆盖了A0、A、B、C、D五大

北京现代以新技术提升核心竞争力

□ 本报记者 侯力强 文/图

“2020年,北京现代克服重重困难,陆续推出菲斯塔纯电动、第十代索纳塔和第七代伊兰特等3款主力轿车,在汽车行业引发关注,提升了核心竞争力,背后的关键原因在于新产品、新技术、新平台的投用。”昨日,许昌亿阳北京现代4S店市场部负责人林丹对记者说。

现代汽车是全球五大车企之一,在技术领域拥有前瞻、创新的布局 and 积淀,是强调技术创新路线的国际化车企。目前,汽车市场正面临着时代巨变,北京现代也处在战略转型及战略突破的关键节点。面对竞争激烈的市场格局,北京现代通过全面提高产品竞争力和创新营销活动等形式,为品牌增添更多活力。原来,北京现代给消费者的印象更多的是强调性价比;现在,北京