新形象、新体验、新起点、新发展

许昌正通一汽马自达乔迁新店隆重开业

□ 本报记者 朱占华 文/图

喜庆的音乐响起,全体员工以全新的精神面貌喜迎八方宾客! 12月7日,许昌正通一汽马自达乔迁新店,以一汽马自达全新VI形象呈现,正式迎宾开业!

步入许昌正通一汽马自达4S店展厅,崭新的红色迎宾地毯,洁净的落地玻璃幕墙,让整个展厅显得大气、时尚,又不失优雅。展厅内,两排排列整齐的全新阿特兹和全新一代CX-4全系车型,犹如一个小型车展,方便客户看车。经过专业培训的工作人员,以专业的汽车知识和标准的"汽车人"素养,为到店的消费者带来标准又不失亲切的服务。厚重且舒适的沙发,弥漫着香醇的咖啡香味,轻柔的音乐,让人看到就想躺上去的按摩椅……全新的客户洽谈区和休息区,让看车后或者等待爱车保养的客户有了一个放松休闲的区域。在这里,或和销售顾问聊车,或喝着咖啡玩手机,或窝在沙发里翻看着手边的书,度过一个犹如坐在咖啡厅里的休闲时光。

许昌正通马六汽车销售服务有限公司于2011年12月7日纳入一汽马自达网络,成立集一汽马自达汽车销售、服务、配件及信息于一体的许昌正通一汽马自达4S店。该公司自成立以来,秉承一汽马自达销售公司"全心伙伴"的营销理念和河南正通汽贸"为您想得更多,为您做得更好"的服务理念,为许昌百姓购车带来便捷的服务。为此,许昌正通一汽马自达4S店乔迁以一汽马自达全新VI形象设计、建造的新店。

为庆祝乔迁新店开业,许昌正通一汽马自达4S店推出了开业购车优惠政策,加上年末冲量,将为购车的您,带来意想不到的惊喜! 新的一年即将到来,到崭新的许昌正通一汽马自达4S店买辆新车,开启新一年红红火火的生活吧!

许昌正通一汽马自达新店

"高大上"的展厅

大7座SUV首选开拓者

□ 本报记者 朱占华 文/图

开拓者

随着二孩政策的放开和生活水平的提升,越来越多的家庭对用车出行有了更多的需求:能满足多口人一同乘坐、能扩展生活半径、能感受更好的动力性能和操控体验。加上10月22日起,6年以内的7至9座非营运小微型客车(面包车除外)也纳入免检范围,在消费需求与政策改变的双重刺激下,大7座SUV凭借出色的空间优势成为万千中国家庭的购车首选。

对于消费者而言,选择7座SUV首先看重的是空间,在这一点上,开拓者有明显的优势。在本身更大的车身尺寸支持下,开拓者为了提升驾乘体验,在内部空间上做了很多优化设计。比如,第二排座椅可以前后调节250mm,坐在第二排、第三排的乘客可以根据自己的坐姿进行前后调节,提升自己的乘坐舒适性。开拓者全车共37处储物空间,在空间利用率方面做得很周全。

动力性能方面,开拓者搭载的第八代Ecotec 2.0T发动机匹配9速HYDRAMATIC手自一体变速箱组成的通用"2T9"黄金动力组合,为追求驾驶乐趣的用户带来更好的驾车感受。

外观上,开拓者外形设计源自FNR Carry ALL概念车,开拓者2020款650T 7座威版使用了20寸轮毂,外观上更显运动,还配备了电动尾门、二排及三排座椅一键电动翻折、后排电动座椅升降、副驾驶电动座椅调节、真皮座椅和方向盘等配置;同时,搭载了车载空气净化器与负离子发生器,兼顾了运动与舒适的用车感受。

据许昌骏达雪佛兰4S店总经理孙磊介绍,现在到店购买开拓者,即可享受综合优惠6万元的购车政策;同时,该店还为购车消费者准备了冬日暖心大礼包,有围巾、香薰、充电宝等礼品。更大的空间感受、更好的用车体验、更低的油耗和用车成本,另享更多车主权益,对于注重空间、性价比与舒适度的消费者而言,开拓者确实不失为更好的选择。

想买新能源二手车 "双12"当天享万元巨惠

本周六,车来车往二手车旗舰店备足50辆现车等您来

□ 本报记者 任萌 文/图

12月7日至31日,为有效降低机动车污染物排放,持续改善我市空气质量,缓解道路交通压力,我市决定在主城区部分区域实行机动车单双号限行措施。限行政策一出,由于不受单双号限行政策影响,我市新能源汽车市场迅速迎来销售热潮。与此同时,新能源二手车市场也活跃了起来。

昨日,记者在位于市区学院路南段的车来车往二手车旗舰店看到,该公司为满足消费者的购车需求,迅速从外地引入了50辆荣威eRX5新能源二手车。"这次我们公司销售的新能源二手车全部为上汽荣威推出的荣威eRX5纯电动车,综合工况续驶里程可达320公里,用户可享受8年或20万公里超长质保,电池衰减不超过30%。对于想买新能源二手车的消费者,荣威eRX5是个不错的选择。"车来车往二手车总经理苏润昇介绍说。

据中国汽车流通协会公布的数据显示,除特斯拉外,3年车龄的新能源汽车(包括电动和插电混动),保值率普遍不超四成。这也决定新能源二手车的价格与原车相差较大,为新能源二手车销售市场赢得了巨大的发展潜力。

"本周六,为配合'双12'网络购车节,消费者当天购车还可享受1万元现金优惠,并可参与抽奖活动。"苏润昇告诉记者,该公司此次引入的荣威eRX5新能源二手车全部为2017年款,行驶里程为2万—4万公里不等,新车原价为29.68万元,目前售价为8.98万元。消费者如在本周六购车,仅需花费7.98万元就能将爱车开回家。

据了解,新能源二手车市场近期迎来多重利好。目前,已有25个省、市明确取消了二手车限迁。接下来,还将进一步推动落实取消二手车限迁政策,落实好二手车经销增值税优惠政策等。随着新能源市场规模的不断扩大,加上政策的不断利好,国内新能源二手车市场很快将迎来潜力爆发的新拐点。

图为车来车往二手车旗舰店展出的新能源二手车

保值率较高,哈弗H9获殊荣

□ 本报记者 侯力强 文/图

图为许昌慧宇哈弗4S店展出的哈弗H9

日前,记者从许昌慧宇哈弗4S店了解到,在近日举行的2020中国汽车风行汇年度盛典上,哈弗H9获得"紫檀奖·2020中国汽车保值率风云榜"大中型SUV细分市场第一名。

11月,哈弗H9以月销3034台,同比增长49.6%的成绩,蝉联在产大中型越野SUV销量冠军。在销量稳步增长的同时,又获此殊荣,足见哈弗H9的旗舰实力。

值得一提的是,这是哈弗H9第二次获得"紫檀奖"。今年年初,在J.D. Power联合58汽车和优信二手车,共同发布的2020年首期《中国汽车保值率研究报告》中,哈弗H9成为大中型SUV细分市场保值率TOP10唯一自主品牌车型。哈弗H9以一己之力打破合资品牌"通吃"的局面,成为当时热议的焦点。

从模型计算层面,J.D. Power是全球领先的数据分析及消费者洞察公司,拥有国际一流行业标杆研究、高水准的定制研究和咨询服务、先进的数据分析能力,并以"独立和公正"享誉业界。J.D. Power拥有十分成熟的保值率评估计算模型,于今年收购了全美最大残值预测评估公司ALG。两大权威机构强强联手,其发布的二手车保值率研究结果,独立、公正、可信度高,对行业和消费者更具有参考意义。哈弗H9在其中的亮眼表现,为其硬核实力和匠心品质提供了充分论证。

对于哈弗H9所在的硬派越野SUV细分市场来说,保值率尤为关键。生来不走寻常路的越野车,在使用过程中必然要经历更频繁、更大强度的磨砺。在这样的产品特殊性和用车现实面前,要想保证越野SUV保值率有足够竞争力,其产品综合实力必须要更硬核、更经得起考验。从榜单数据来看,作为一款硬派越野SUV,哈弗H9三年保值率达45.8%,仅略低于使用工况单一的小型轿车和中型SUV,足以体现哈弗SUV在质量稳定性和耐造性等方面的突出表现。

从显性实力到隐性指标,哈弗H9不但领跑了中国品牌,而且全面定义了大中型SUV细分领域的行业新标准。

新款ix35即将上市,买现款车很划算

□ 本报记者 侯力强 文/图

在许昌亿阳北京现代4S店,现款ix35优惠力度非常大。

近日,记者从许昌亿阳北京现代4S店了解到,全新ix35即将上市,现款车正以前所未有的低价热销。

当下,新生代消费群体成为汽车市场的主力军,他们不但追求年轻时尚的颜值,向往动感随性的出行体验,而且对汽车智能化也有很高的要求。在此背景下,北京现代基于对市场趋势的敏锐洞察,以年轻化、智能化产品抢占年轻消费市场。

说起ix35,不得不聊一下这款车的辉煌历史。ix35于2010年正式进入中国市场,凭借大气硬朗的设计风格、宽敞舒适的乘坐空间及亲民友好的市场价格,一上市就收割无数赞誉,迅速跻身SUV市场前列。发展至今,ix35在华累计销量超百万辆,足见消费者对这款车的认可。可以说,ix35不仅是北京现代SUV家族名副其实的销量担当,而且在紧凑级SUV市场占据重要的一席之地。如今,中期改款的全新ix35以全面升级的新形象和新内涵即将走进消费者视野,我们就来看看它有哪些改变。

图为现款ix35

首先,车身尺寸上,全新ix35车身长度比现款增加65mm,车长至4500mm,达到同级领先水平,2640mm的轴距与现款保持不变,延续舒适宽敞的空间体验。外观上,全新ix35采用现代汽车最新的"Sensuous Sportiness(感性运动)"设计理念,同时融入"Parametric Dynamics(参数动力)"设计主题,造型更加年轻动感,高级感十足。

车内,全新ix35内饰的科技感十足,10.4英寸中控大屏支持触控操作,使用便利性大大增加。新车还全面进化智能驾驶科技,搭载"Hyundai Smartsense 智心合一安全系统",新增NSCC基于导航的智能巡航、HDA高速公路驾驶辅助、LFA车道居中保持等先进配置,让出行得到全方位科技守护。动力方面,优化后的1.4T+7DCT动力总成不仅保证更强的动力输出,还将百公里油耗降至6.1L,兼顾了动力与油耗的平衡。总体来说,作为一款中期改款车型,全新ix35的蝶变十分走心,如果上市后配以友好的市场价格,相信会以高质价比成为年轻消费群体的购车优选。

作为深耕中国市场18年的合资品牌,北京现代拥有完善的SUV产品谱系,ix35更是其重要角色和销量担当。此次改款后,全新ix35将为紧凑级SUV市场带来新的品质之选,也会再一次刷新消费者对汽车智能化水平及细分车市品质标准的认知。

2020年是北京现代"HSMART+"全新战略品牌的激活年,也是北京现代的产品大年。全新ix35作为品牌的收官之作,我们可以从它身上感受到北京现代对紧凑级SUV市场及消费者的高度重视和极大诚意。其实,无论是已经上市的第十代索纳塔、第七代伊兰特,还是即将上市的全新ix35,都可以看到北京现代正以稳健的产品节奏和全面升级的产品力一步步夯实品牌转型升级之路,令其技术品牌形象逐渐清晰稳固,力图让更多消费者感知北京现代技术品牌的魅力。

第14代轩逸闪耀团车节

□ 本报记者 任萌 文/图

12月6日,许昌第十届惠民团车节暨新能源车展(以下简称团车节)完美落幕。在为期两天的车展上,东风日产许昌宏旺旗舰店携新一代天籁、第14代轩逸等明星车型亮相,吸引了众多年轻消费者购车。

东风日产许昌宏旺旗舰店总经理张震告诉记者,作为日产全球CMF平台上的首款中级车,第14代轩逸以全新的动感造型、舒适的豪华座舱,升级版的动力和全面智能化,诠释了高端家庭轿车的新标杆。如果市民在选车时陷入两难境地,第14代轩逸绝对是个不错的选择。

第14代轩逸彻底摆脱上一代圆润轻松的线条,变得更加犀利、直接,外观更像一个"小天籁"。值得一提的是,第14代轩逸采用V-motion2.0设计语言的前进气格栅,标志性的"回旋镖式"灯和C立柱式悬挂车顶凸显了日产全新的家族式设计风格。

第14代轩逸配备了HR16和第三代智能发动机,采用了GT-R镜筒孔技术、TCV智能多级扰动控制技术、e-VTC智能电动连续可变气门正时控制技术和EGR冷却循环系统技术,其排放标准达到国六b,综合油耗仅为4.9L,成为汽车燃油消耗"4"时代的领导者。

第14代轩逸配备了7NISSANI-SAFETY智能主动安全系统,包括IF-CW超视距碰撞警告、EAPM油门错步修正、CTA倒车侧警告、IDA智能疲劳警告、IEB碰撞前智能刹车、BSW车道变换盲区警告、LDW车道偏离警告等,可以为每个消费者守护乘车安全。

对于许多新手来说,启动上坡通常是一个难题。新的轩逸配备了HSA上坡起动辅助系统。当车辆上坡启动时,驾驶员右脚离开制动踏板后,车辆仍能保持制动,驾驶员可以很容易地将脚从制动踏板转到油门踏板上,在斜坡上能够平顺地起步。

爆胎已成为车辆行驶过程中的一大隐患。对此,新款轩逸配备了TPMS胎压监控系统,可实时显示汽车胎压数据,并在胎压异常时以蜂鸣器和文本的形式提醒驾驶员,可有效防止爆胎。对于经常"跑"高速公路的消费者来说,这种配置无疑是一大安全保障。

图为东风日产许昌宏旺旗舰店展出的第14代轩逸