

电动化再加速 东风本田e:NS1将于6月26日在许昌“满电”上市

本报讯(记者朱占华文/图)6月26日,e:N系列首款产品S1将在东风本田许昌华丰4S店上市。目前,新车已到店,消费者可抢鲜试驾。在新品牌、新车型的全面驱动下,东风本田的电动化转型也将再次提速。

自创立以来,本田坚持以用户为中心,致力通过技术创新为用户创造超越期待的移动乐趣。进入电动化时代,本田初心不改。

去年10月,本田中国发布在华电动化战略,推出全新纯电动车品牌e:N。作为本田在华首款纯电动车型,e:NS1不仅完美继承了本田70余年造车基因,还融合了中国最先进的电动化、智能化技术,可为用户带来集“动”“智”“美”三大核心价值于一体的全新出行体验。

据东风本田许昌华丰4S店总经理宋帅介绍,e:NS1搭载智能高效架构,整合了高功率电机、高密度电池、纯电动车专属车架及底盘平台,起步迅猛、提速顺畅、操控灵活。加上重新调校的底盘和优异的NVH表现,e:NS1实现了“驾驶愉悦感”与“乘坐舒适性”的完美平衡。

得益于高端的本田CON-NECT3.0纯电动车专用版本、本田SENSING系统及智能数字座舱,e:NS1以出色的智能科技表现定义纯电动车



6月26日,e:NS1将在东风本田许昌华丰4S店上市。

出行新价值。

据悉,e:NS1采用全新“e:N Design”设计语言,整体造型简洁,共有5种颜色,长、宽、高分别为4390mm、1790mm、1560mm,轴距为2610mm;秉承“MM”理念,全车储物空间多达18

处,空间利用率领先同级车型。

凭借先进的制造工艺和严苛的品控标准,东风本田牢牢树立行业品质标杆,并获得国内700万名用户的认可。宋帅说:“e:NS1在品质和可靠性方面延续东风本田‘匠心质造’的高水

准,可为用户带来安心、安全的驾乘体验。6月18日,我店的东风本田云上购车节为大家带来力度超大的购车优惠政策,准备买车的你不要错过这个省钱的好时机。6月26日,诚邀大家莅临我店,和e:NS1一起‘满电’出发!”

创维汽车入驻许昌

本报讯(记者朱占华文/图)近日,记者从创维汽车许昌永生体验中心获悉,该中心将于6月26日正式开业。创维汽车入驻,不仅将为许昌车市注入新鲜血液,还将给喜欢新能源车型的消费者带来更多选择。

据该店总经理苗浩龙介绍,2021年,新能源乘用车高速增长,国内销量达到331.2万辆,同比增长181%。

苗浩龙说,站在行业风口,创维汽车始终心怀“中国梦”,致力打造城市无碳交通生态,为社会奉献清洁、健康的产品,促进人类可持续发展,成就千家万户健康生活,为实现“碳达峰、碳中和”这一国家战略目标贡献力量。

众所周知,体验感是消费者购买车辆的决定性因素,而体验中心作为这一功能的承载者是汽车销售至关重要的渠道。在竞争激烈的同质化产品中,拥有差异化的创新卖点可以使消

费者眼前一亮,提升对品牌的好感度。创维汽车力图打造情感化交互与安全守护相结合的“健康智能座舱”,推出全球独创的主动睡眠促进技术,很大程度上解决了现代人工作压力大、睡眠质量差的困扰,为人们提供安全、健康的座舱。创维汽车搭载的Sky link智能网联系统等多项先进科技配置,将智能出行与智能家居融为一体,引领全新的健康车生活。

苗浩龙说:“体验中心是创维汽车在市场上的战略布局,无论是在基础设施的建设上,还是在消费者的接受度上,都走在全国区域市场前列。创维汽车许昌永生体验中心是创维汽车在许昌地区授权的优秀经销商,将为许昌地区广大消费者提供更加健康智能、优质便捷的购车、用车体验,以具有实力的产品造福人民,为消费者提供高品质的汽车产品和服务。”



创维汽车许昌永生体验中心将给消费者带来更多选择。

高温下瑞贝卡物业人员的一天

本报记者 秦水森 通讯员 冯磊文/图

近期,许昌气温持续攀升,人们在室外走一圈儿就大汗淋漓。高温下,瑞贝卡物业人员在忙些什么?6月14日,让我们跟随瑞贝卡物业人员,记录下他们一天的工作。

时间:6:30 地点:瑞贝卡新天下
此时,很多业主还在梦乡。瑞贝卡新天下物业服务中心保洁班班长张书清像往常一样骑车10多公里来到小区,细心检查每一个单元、每一部电梯、每一个垃圾桶……

时间:7:50 地点:瑞贝卡溧水庄园
此时,瑞贝卡溧水庄园物业服务中心客服管家正在向上班的业主。这是瑞贝卡物业的“早送”服务,旨在让业主体验到浓浓的亲情。

时间:8:10 地点:瑞贝卡和天下
21号楼电梯五方对讲系统正常,运行平稳,照明、通风设施良好……此时,瑞贝卡和天下物业服务中心楼宇管家张焕平正在电梯试乘试驾体验卡上一一填写。每天晨会结束后,瑞贝卡物业楼宇管家做的第一件事就是对负责区域的电梯进行试乘试驾,做到电梯运行情况实时掌握。

时间:9:10 地点:瑞贝卡兴天下
此时,瑞贝卡兴天下物业服务中心保洁人员罗海法背着消毒箱正在对儿童乐园设施进行消杀。他们每日两次对公共区域进行防疫消杀,特别是对单元门、电梯轿厢等人员活动多、易触及的部位进行清洁消毒。

时间:10:22 地点:瑞贝卡家天下
“您好!请扫码!”此时,瑞贝卡家

天下物业服务中心公维人员尚小克正在门岗认真值守。瑞贝卡家天下每天出入车辆3000多车次,尚小克要说5000多声“您好、慢走”。

时间:11:28 地点:瑞贝卡兴天下
此时,气温逐渐升高。瑞贝卡兴天下物业服务中心楼宇管家郝会菊接到业主的电话后,迅速跑到业主家中察看报修问题,并联系工程师傅付华民到现场进行维修。

时间:13:11 地点:瑞贝卡新天下
此时,地表温度达50摄氏度。瑞贝卡新天下物业服务中心公维人员吴大伟站在岗亭的遮阳伞下,汗水不停地往下流。他指挥车辆进出,“扫描”每一名进出人员,遇到老人、小孩儿及需要帮助的业主便主动上前帮忙。

时间:13:48 地点:瑞贝卡和天下
此时为午休时间,瑞贝卡和天下物业服务中心客服主管胡金凤正在组织客服部员工学习民法典。瑞贝卡物业积极开展“苦练内功,提升素质”活动,坚持落实“日晨会”“周例会”“月度会”等,以提升员工的服务技能和服务水平。

时间:14:56 地点:瑞贝卡新天下
此时,毒辣的太阳让整个小区笼罩在热气之中。瑞贝卡新天下物业服务中心工程师傅张豪杰正在太阳的直射下维修小区路灯,后背已被汗水湿透。他说,当天太热,他的衣服已经换了一套。

时间:15:37 地点:瑞贝卡兴天下
此时,瑞贝卡兴天下物业服务中心保洁人员袁秀琴正在使用工具清洁



瑞贝卡家天下物业服务中心公维人员尚小克查验进出车辆驾乘人员的场所码。

路面。正在巡查的环境卫生主管陈晓宁看到后,一面叮嘱她注意防暑,一面帮忙……近期,瑞贝卡兴天下进入装修高峰期,小区道路有很多尘土,袁秀琴当天已经冲洗了三次。

时间:16:29 地点:瑞贝卡和天下
此时,瑞贝卡和天下物业服务中心客服管家马莹莹正在巡查,迎面而来的一股股灼热让她难受得睁不开眼睛。当被问到辛苦不辛苦时,她说,只要小区平安,苦点儿、累点儿不算什么!

时间:17:56 地点:瑞贝卡家天下
此时,瑞贝卡家天下物业服务中心工程师傅孙冬云、牛庆超正在对配电设施进行巡检。为了保障设施正常运行,

他们进行细致的排查,衣服湿了干、干了湿。近期,瑞贝卡物业开展夏季用电安全大检查、大整改活动,工程师傅冒着酷暑检查线路、保养配电设施。

时间:20:30 地点:瑞贝卡新天下
此时,瑞贝卡新天下物业服务中心中控室监控员卢俊丽正在仔细地察看监控。当业主结束一天的忙碌工作,回到家中与家人共度休闲时光时,瑞贝卡物业的夜间服务正式开始。

这些镜头是瑞贝卡物业人员在酷暑中坚守岗位的身影。他们用“火”一般的热情诠释瑞贝卡物业“亲情、温馨、安全、满意”的服务宗旨和物业人员的职业精神。

我市园林部门持续打好抗旱浇水攻坚战

本报讯(记者侯力强 通讯员王菲)入夏以来,我市持续高温天气,绿地水分蒸发较快,植物蒸腾率高,旱情较为严重。为减少绿植干枯,促进植物健康生长,近日,我市园林部门将抗旱保绿作为工作重点,持续开展抗旱浇水保绿攻坚战,全力以赴保护绿化成果。

多措并举,人机结合全面抗旱。按照细浇慢灌、浇足浇透的原则,组织养护人员充分利用现有喷灌设施,采用机械喷灌与人工浇灌相结合的方式,对中心城区主次干道行道树、绿化带及游园、广场等绿地进行全面浇灌。因地制宜,结合实际科学抗旱。根据树木的不同特性,对不耐旱、新栽

植的苗木,认真检查浇水后的种植层泥土湿度,做到浇足浇透,并采取遮荫、保湿等措施。

合理调度,整合资源高效抗旱。本着科学用水、节约用水的原则,合理安排浇灌和管护作业时间,重点加大夜间浇水力度,实行错峰浇灌,避免高温蒸发时段进行浇灌作业,做到“歇人不歇工”,提高浇灌效率。针对新栽植的苗木,进行重点养护,合理增派人员、设备进行精细化浇灌,保证浇足浇透,确保其健康生长。加强组织管理,加大巡查力度,通过不间断排查,严把浇水质量,确保苗木成活率和苗木浇灌效果。

盛夏持续高温对园林养护是极大的挑战。下一步,我市园林部门将严格按照抗旱要求,做到抗旱不停步、浇灌无死角,确保绿化苗木安全度夏。

襄城县： 多措并举促进房地产行业良性循环健康发展

本报讯(记者秦水森)我市《关于进一步促进房地产业良性循环健康发展的意见》(以下简称《意见》)印发以来,襄城县积极行动,完善细化措施,推动政策落地落实。

根据《意见》,襄城县研究制定了《关于促进我县房地产业良性循环健康发展的实施意见》,出台大力改善住房供应结构、实施人才创业住房保障、保障务工人员住房需求、积极鼓励农民进城置业、实施契税缴纳补贴、优先实施货币安置、加强基础设施配建、加大房地产业金融支持力度、加大住房公积金支持力度、搭建房地产信息平台等20余条措施,用于满足刚性和改善型住房需求和加大购房、租房政策支持力度。

襄城县还多措并举为房地产开发企业“赋能”。按照“疫情要防住、经济要稳住、发展要安全”的要求,根据疫情风险等级动态调整,在落实防护措施的情况下,支持房地产企业、建筑企业快速复工复产,有序组织房地产业企业开展线上、线下营销活动。深入房地产企

业掌握第一手资料,重点围绕企业复工复产中的具体问题,摸清项目底数和需要帮助解决的资金问题,优化预售资金拨付流程,根据企业用款申请实际情况,将原来的“六节点”拨付调整为多节点拨付,加密拨付频次,实行“承诺+事后监管”的模式快速办理,提高企业资金周转率,缓解企业资金压力,保障在建项目加快建设。实行网签即时备案,加快房地产业的资金回笼速度,采用“即报即签”的方式缩短商品房网签时间,提高网签效率。加快预售许可审批。实行告知承诺制,进一步简化手续,提高办理速度。在未取得前期物业合同备案的情况下,法人承诺在签订商品房买卖合同前完成相关手续的,可先行办理商品房预售许可事项。推行不见面服务,资质、预售许可和告知书等各类证照文书和各项事项办理过程中确需收取的材料,通过微信传送。开通预约办理服务,对于重大项目等急需办理相关手续的,开辟“绿色通道”,按预约时间优先办理。

远航物业荣获 “许昌市文明单位”称号



远航物业荣获“许昌市文明单位”称号。

本报讯(记者秦水森 通讯员齐学群文/图)日前,市委、市政府印发《关于命名2021—2023年度许昌市文明村镇、文明单位、文明校园、文明家庭的决定》,许昌远航物业服务集团有限公司(以下简称远航物业)荣获“许昌市文明单位”称号。

据了解,一直以来,远航物业坚持党建引领,致力“红色物业”创建,始终把精神文明建设与企业中心工作相结合,积极践行社会主义核心价值观,宣传贯彻《许昌市文明行为促进条例》,着力打造企业文化,主动参与社会志愿活动和公益活动,将精神文明建设作为凝聚人心、提升士气、展示形象、

促进服务的有效载体,通过开展一系列富有特色的文明创建活动,内强素质、外塑形象,不断提升员工的文明素养和企业的文明程度,旗帜鲜明地唱好主旋律、弘扬正能量,为企业发展注入了强大的精神动力。

远航物业党支部书记、董事长丁一军表示,文明创建工作只有起点、没有终点。下一步,远航物业将倍加珍惜这份荣誉,以创建省级文明单位为目标,努力工作、奋发进取、凝心聚力、创新服务,不断提升业主的安全和幸福指数,将文明创建工作推向纵深,以优异的成绩向党的二十大献礼。

“希望把疫情‘偷走’的 销量补回来”

本报记者 任萌

6月7日,看着陆续进店咨询的潜在客户,长安欧尚许昌恒兴体验中心销售顾问靳路卫脸上露出了笑容。“这个月国家实行了购置税减半政策,我们公司也推出了新车。有国家的支持,希望把疫情‘偷走’的销量补回来。”靳路卫谈到以后的生活,信心十足。

5月31日,财政部、国家税务总局发布公告,为促进汽车消费,支持汽车产业发展,将对购置日期为2022年6月1日至2022年12月31日、单排价格(不含增值税)不超过30万元、排量为2.0升以下的乘用车,实行购置税减半政策。

购置税减半政策的实行,为许昌汽车市场带来了立竿见影的效果。“昨天,我成功卖出了一辆新上市的欧尚Z6。”靳路卫告诉记者。

30多岁的她曾是一名自主创业的服装店老板。受疫情影响,2021年,她的店被迫关闭。随后,她来到长安欧尚许昌恒兴体验中心发挥自己的销售特长,开启全新的生活。如今,每一次成功卖出新车,

她都会有一种成就感。她告诉记者,受疫情影响,长安欧尚许昌恒兴体验中心5月份销量同比下滑严重,她和同事的生活也受到一些影响。

“国货当自强。6月初,我们店推出了欧尚Z6这款新车。这款新车凭借‘七大行业首创、八大行业领先、九大同级领先、19项全系标配’的高价值配置,有了与合资品牌车型‘PK’的底气。如今,汽车消费群体大多数是年轻人。他们不再盲目崇拜合资品牌,而是理性选择适合自己的车辆。”靳路卫认为,随着生活水平的不断提高,消费者对自主品牌车型的理解和认可越来越多,认为自主品牌车型性价比很高。

“欧尚Z6推出了一系列预售优惠政策,如旧车置换5000元补贴等。此外,我们针对军人、教师、医护人员还有特殊购车优惠。相信随着国家汽车新政的实行,6月份店的销量会恢复正常。”长安欧尚许昌恒兴体验中心总经理黄东明告诉记者。