

市区各大商家掌握节目"流量密码"

元宵经济加持,消费市场再掀热潮

本报讯(记者 刘升风 文/图)刚刚过去的元宵佳节让人回味无穷,市区各大商家精心筹划,纷纷瞄准"元宵经济",不仅积极参与市商务局组织的"惠购新春 韵味莲城"系列促消费活动,而且掌握了传统节日"流量密码",各种促销活动开展得如火如荼,消费市场再次掀起热潮。

万达广场:16天奉献45场人气活动,巧用媒体进行"话题传播"

在短短16天时间内,万达广场共 计组织了45场人气活动,全天不间 断,内场和外广场形成联动,现场向消 费者发放了商户优惠券、折扣券,助力 商户经营。

在外广场,万达广场联合小刀电动车连续16天为消费者举办"极限铁笼飞车"表演,吸引大量消费者观看。万达影院更是借着"春节档"影片的热度,通过炒作话题,联合本土主流媒体以"你更看好哪部电影""来这里喜气盈盈过大年"为话题进行扩散和传播,带动影院销售。

最令人惊喜的是万达广场的非遗 打铁花表演,被主流媒体制作成视频 在"学习强国"等平台发布后,累计线 上浏览量为270万+。

过了大年初六,大家已经开工,万 达广场开展了20场人气活动——新 春大型招聘会、"极限铁笼飞车"、快闪 街舞、年货大集、元宵音乐会……超高 的人气结合冬装低至5折、春装低至7 折、黄金"克减60元"、美食套餐低至5 折、民生商品折上折、超级品牌日等福 利活动,万达广场实现了流量与销售 "双赢"。

大商新玛特鸿宝店:30年老店焕 然一新,"兔"个大家开心

农历新年第一天,一只超大、超萌的"红兔"就出现在大商新玛特鸿宝店门口,引来无数顾客观看。

大商新玛特鸿宝店即将迎来30周年庆,是市区商业企业中为数不多的"老字号"。为了给大家呈现全新的店铺形象,大商新玛特鸿宝店的新年民俗和元宵活动既兼顾了"古风",又





上图:大商新玛特湾宝店的舞狮表演吸引大批市民观看

中图:恒达·金 汇广场人潮涌 动

下图:新田 360 广场许昌亨集活 市市 引 年轻人



透着深厚的文化底蕴;既"圈粉"一大波新老顾客,又实现了"开门红"。

元宵节期间,大商新玛特鸿宝店各 大品牌的新年活动、春装上新活动吸引 大批顾客选购;周大生黄金"克减60元"、薇可蔻全场5折、欧柏兰奴全场买一送一、鄂尔多斯淘金季等年度促销活动,让大家深深地感受到了新年人们渴

望相聚、渴望美好生活、渴望人间烟火气的强烈愿望。

情人节,来大商新玛特鸿宝店 "薅羊毛"吧,周大福、周大生携专属 单品而来,多款化妆品折扣套盒,N 种爱情惊喜的可能性,等你来"解

新田360广场许昌亨源通店:餐饮+影院表现"亮眼",客流量和销售额大幅提升

春节期间,新田360广场许昌亨源通店人气活动精彩不断;在一楼北门光之廊开展为期半个月的兔年好市集活动;结合年轻人的潮流玩法,开展了海洋水母、数字绘画、流体手工等新潮的活动,吸引了众多年轻人前来打卡!

春节和元宵节期间,全商场零售、百货、生活配套等店铺的销售业绩均大幅度提升。提升最明显的是餐饮,节日期间各餐饮店铺座无虚席,全天客流不断。为保证餐饮品质和服务质量,新田360广场许昌亨源通店专门组织管理人员每天早晚对店铺进行详细的检查。

人气超高的还有华谊兄弟影院。1月份,影院各厅座无虚席,场场 爆满,夜间场的上座率高达95%,可以 说是"一票难求",人气爆棚。

恒达·金汇广场:超级人气商业综合体带你开启2023奇妙时光

它是市区新晋的"网红打卡地",它是众多商家"看中"的"黄金地",它就是恒达金汇广场。节日期间,恒达·金汇广场和已经入驻的各业态上百家商家,为市区消费者开启了另一种新生活30+品质美食餐饮,给你更多、更丰富的味蕾体验;16+精品服饰可以做你的"私人衣橱";12+生活配套店铺,满足你的日常需求;10+医美彩妆,为你的精彩生活加分;22+素质拓展机构,开发下一代无限的潜能……

接下来,恒达·金汇广场将有更 多店铺入驻,将有更多惊喜呈现给市 民。

许昌恒悦推出北京现代情人节购车专场活动

本报讯(记者朱占华)近日,记者 从北京现代许昌恒悦 4S店获悉,2月 11日至14日,该店将举办"伊见倾心" 北京现代情人节购车专场活动。活动 当天消费者进店购车即送价值1314元 装潢大礼包,还有99元定情金抵扣 999元爱心购车红包、爱心购车红包翻 倍抽奖、送玫瑰伴手礼等优惠。

A+级运动轿车北京现代非斯塔N Line 凭借"原厂改装"级造型设计、同级车领先的智能安全配置、性能与节能兼顾的三大硬核实力,一上市就俘获了不少年轻人的"芳心"。北京现代菲斯塔N Line 推出的"N基因计划",让年轻人拥有人生第一部性能车的梦想变得触手可及。

"95后""00后"普遍拥有较高的学历和高度对称的消费信息。他们堪称热衷于钻研价格、钻研产品功效的"精明消费者""专家型消费者",而全新菲斯塔 N Line 在价格方面体现出强大的竞争力。13.88万元至15.48万元的价格区间上可攻,下可守:与日系、德系合资对手相比,全新菲斯

塔 N Line 可以凭借性价比占据一定的优势;与自主品牌相比,全新菲斯塔 N Line 凭借现代汽车高性能 N品牌的技术背书脱颖而出。值得一提的是,全新菲斯塔 N Line 的"N 基因计划"更是将性价比提升到一定的高度:价值16800元(潮流+运动套件)的 N 基因升级包、购置税全免、赠送交强险、至高三年免息等多重"金"喜大礼,进一步让利消费者。

以 13.88 万元的最低配车型为例,消费者购车后免去了 10%的购置税 13880元、交强险 950元,再加上价值 16800元的 N 基因升级包、至高 3 年免息,北京现代为全新菲斯塔 N Line用户让利近 3.5 万元,让用户享受"用低配的钱买顶配车型"的极致体验。用户还可享受整车 3 年或 10 万公里、动力总成 5 年或 10 万公里的质保,以及上门取送车、24小时免费紧急救援、Blue Link基础服务+5年免费流量等贴心的售后服务,消除了用户购车的后顾之忧,真正让用户身心、安心。

全新第三代菜威 RX5 值得拥有

本报讯(记者任萌)近日,记者 从上汽荣威许昌宜飞4S店获悉,全新 第三代荣威RX5,凭借宽敞舒适的车 内空间、强劲高效的动力性能以及全 方位的安全保障,带来超越期待的品 质驾乘体验。

全新第三代荣威 RX5 采用宽体 豪华车身设计,拥有 2765mm 同级车 最长轴距与 1890mm 同级车最宽车 身,车内空间宽敞舒适;在内饰设计 上可谓恰到"豪"处,为用户带来了贴 身柔软的乘坐质感和舒适的肩部支 撑,长途出行不累。

全新第三代荣威 RX5 搭载了全新 GS61 1.5T VTGI缸內直喷涡轮增压发动机,运用多项豪华品牌同源技术,最大马力达到 188 匹,峰值扭矩高达 300 牛·米,搭配全新 DM21 PLUS

自动变速箱,加速线性平顺,动力响应快,超车、变道游刃有余。

全新第三代荣威超混eRX5凭借全新 1.5T VTGI 发动机与超级电驱 EDU G2 Plus,实现低油耗与高性能的"既要又要",最大综合马力可达432匹,最大综合扭矩为570牛·米,0到百公里加速时间仅为6.9秒,百公里综合油耗可低至1.4L,堪称"3.0T豪华车动力的平替"。

全新第三代荣威 RX5基于 C-NCAP五星标准、中保研汽车安全指数优秀标准、双侧 25%小偏置碰撞优秀标准等业界最严苛的安全标准设计,采用超高强度笼式车身,整车高强度钢占比高达 79%,为同级最强车身强度。"五星安全守护"为你的每一次出行保驾护航。

